

**INFORME DE GERENCIA GENERAL A LA JUNTA GENERAL ORDINARIA
DE SOCIOS DE MEGAROSSES CIA. LTDA. CORRESPONDIENTE AL
EJERCICIO ECONÓMICO 2010**

A la Junta General:

En mi calidad de Gerente General de la empresa Megaroses, me es grato poder dirigirme a ustedes, para dar cumplimiento a lo que dispone la Ley y el estatuto social y presentar el informe de las actividades desarrolladas por la empresa y el resultado alcanzado en el año 2010.

El plan delineado a inicios de año, el apoyo recibido por los funcionarios de la empresa y el compromiso de los clientes, permitieron que la empresa continuara con su crecimiento y recuperación.

El fortalecimiento de la relación con el actual socio Oleg Gukasov y las inversiones realizadas para procurar obtener un producto de calidad nos han permitido seguir creciendo en el mercado. Espero haber consolidado la confianza de los inversionistas, proveedores y de todos los funcionarios y trabajadores.

Las cosas no empezaron bien en el 2010, luego de 14 meses de crisis en los Estados Unidos y del colapso de dicho mercado, el sector floricultor estaba bastante golpeado. Afortunadamente, la brecha económica que se venía arrastrando se logró cubrir con la buenas ventas de los primeros tres meses del año.

La actual situación del sector productivo se ha visto seriamente afectada por decisiones políticas que pueden poner en riesgo el tan vulnerable negocio florícola. La ley de aguas, la política salarial, las reformas fiscales, la inadecuada agenda de comercio exterior y la poca seguridad jurídica, son ejemplos de las adversidades que tenemos que sortear para tratar de mantenernos en esta actividad.

Para abril habíamos concretado la venta del 42% de la participaciones sociales a un cliente con el cual veníamos trabajando de manera constante y fructífera, el compromiso fue mutuo, Megaroses debía producir flor de excelente calidad y cumplir con las órdenes de su cliente-socio, y por su parte el socio debía procurar la compra de flor que Megaroses tenía consiguiendo así que se venda toda la producción a un precio justo para las dos partes.

Hubieron factores externos que afectaron el normal desenvolvimiento de las ventas. En Abril un terremoto en Europa afectaría, con la ceniza que emitía, el espacio aéreo y centenares de vuelos se cancelaron. Durante 15 días no se pudo exportar con normalidad. En los meses del verano hubo un mercado sediento por flor, pero lamentablemente el clima afectó a Ecuador y la producción bajó 25%. El último trimestre del año estuvo marcado por la poca demanda del mercado ruso, no pudimos exportar toda nuestra producción a nuestro cliente y eso originó que decenas de miles de tallos producidos no se vendan.



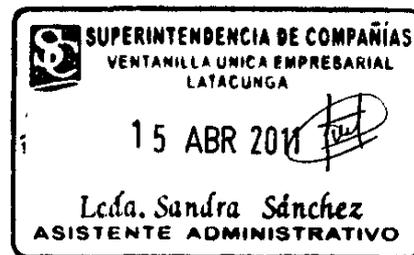
En resumen, estos problemas de producción y mercado no permitieron que se cumplan las expectativas que traía consigo la alianza estratégica con el cliente. Esperamos sinceramente que el próximo año se pueda consolidar más el mercado y se puedan conseguir las ambiciosas metas económicas propuestas.

Es importante informar que la relación con los trabajadores y empleados se desarrolló en un ambiente de total armonía y respeto mutuo, lo que facilitó la ejecución de todas las actividades. No ha habido incremento de personas en la nómina, sin embargo los costos de mano de obra subieron 10% con respecto al mismo período del año anterior, debido al incremento salarial dictaminado por el gobierno. Estamos al día con las entidades de control y cumpliendo todas las disposiciones de las mismas como son IESS, SRI, Superintendencia de Cias y Municipio.

Adjunto al presente informe el Balance General y el Estado de resultados, para su consideración y de ser el caso para su aprobación.
Agradezco la presencia de todos ustedes y hago extensivo ese agradecimiento a todos quienes han colaborado en Megaroses en el año 2010.

Atentamente.-

José Alberto Landázuri
Gerente General



SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑÍAS

19 ABR 2011

SECCIÓN ARCHIVO
RECIBIDO