Quimatec Cía. Ltda.

INFORME DE LA ADMINISTRACIÓN A LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS POR EL AÑO TERMINADO EL 31 DE DICIEMBRE DE 2010

DE: Julio César González Coronel
GERENTE GENERAL

PARA: Junta General Ordinaria de Socios
"QUIMATEC CIA. LTDA."

Señores socios:

Pongo a consideración de ustedes el presente informe económico y de actividades de la empresa "Quimatec Cía. Ltda." por el ejercicio económico que terminó el 31 de diciembre del año 2010; el mismo que se resume en los siguientes puntos:

- Cumplimiento de los objetivos previstos
- Cumplimiento de las disposiciones de la Junta General
- Acontecimientos extraordinarios
- Situación financiera y resultados de la Compañía
- Propuesta sobre el destino de las utilidades obtenidas
- Recomendación de estrategias para el ejercicio económico 2011

Cumplimiento de los objetivos previstos.

Como en años anteriores me corresponde reiterarles que todas las acciones y actividades ejecutadas por esta administración, han estado y están encaminadas al logro integral del "objeto social" de Quimatec definido en los estatutos vigentes y a cumplir con nuestra misión, de abastecer con materias primas al sector industrial ecuatoriano.

Los esfuerzos de la administración han estado encaminados para que la empresa mantenga un crecimiento en el giro normal de sus actividades. Con la colaboración de todo el personal, se consiguieron importantes metas y logros como son el incremento de las ventas y mejorar los canales de despacho y entrega a los clientes mediante la adquisición de un camión de reparto.

Efectivamente, durante el año 2.010, las ventas aumentaron en 10% (en términos monetarios), con relación al año 2009, al pasar de US$ 1.073.099 a US$ 1.184.223. En volumen las ventas también aumentaron de 421.089 kilogramos entregados en el año 2009 a 460.626 kilogramos en el 2010; es decir un incremento de más de 39.500 kilogramos.

En definitiva, las metas propuestas para el año 2010, han sido logradas en base a una marcada revisión de las políticas generales de la empresa y el análisis

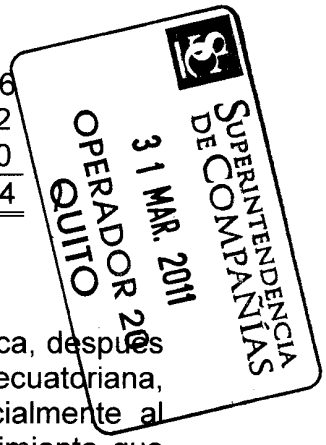
comparativo con los planes establecidos, gracias a un grupo de trabajo comprometido con la empresa, con un esfuerzo y energía positiva común.

Cumplimiento de las disposiciones de la Junta General y el Directorio

La presente administración se caracteriza por un celoso y fiel cumplimiento de todas las disposiciones emanadas de la Junta General y en estrecha coordinación con los socios, se han tomado todas las decisiones inherentes a la gestión y manejo económico de la empresa.

Mediante Acta de Junta General Ordinaria celebrada el 24 de marzo de 2010, se resolvió que una parte de las utilidades netas correspondientes al ejercicio económico 2009 se mantenga en la compañía como utilidades no distribuidas para un futuro aumento de capital. El patrimonio de los socios, es una importante fuente de financiamiento para la empresa:

Utilidad neta del ejercicio económico	USD 31.082,36
(-) Reserva Legal	USD 1.554,12
Dividendos entregados a los socios	USD 10.000,00
Utilidades no distribuidas del año 2009	USD 19.528,24



Acontecimientos extraordinarios

Durante al año 2010, el mundo vivió una lenta recuperación económica, después de la crisis financiera del año 2009; esto repercutió en la economía ecuatoriana, dándole mayor dinamismo a los sectores productivos pero especialmente al comercio exterior, las importaciones experimentaron un nuevo crecimiento que solo pudo ser compensado por el aumento del valor de nuestras exportaciones producto del incremento de los precios del petróleo; a pesar de ello, el déficit comercial sigue siendo elevado (más de 2.000 millones de dólares según cifras del BCE).

Luego de la declinación de los precios del petróleo del año 2009, estos empezaron a subir en el 2010 dotando de recursos adicionales para el financiamiento del Presupuesto General del Estado. Ante las dificultades para encontrar financiamiento por parte de los organismos internacionales, el gobierno recurrió al IESS con varios convenios de endeudamiento para poder cubrir el enorme gasto público.

A pesar de este entorno favorable, el PIB de Ecuador creció apenas en alrededor del 3.3% en términos reales, porcentaje menor al promedio de la región. La inflación terminó el año en 3.6%, ligeramente inferior a la del año precedente. Se mantuvieron las restricciones a las importaciones para frenar el aumento del déficit en la balanza comercial y las tasas de interés bajaron ligeramente.

Finalmente, se viene dando un aumento paulatino en los precios de las materias primas en el mercado internacional, lo que conlleva a que las ventas suban en términos monetarios por el reajuste de precios.

En lo que respecta a Quimatec, durante el año 2010, no se presentaron acontecimientos importantes en al ámbito administrativo laboral y legal de la compañía, las actividades se desarrollaron en un ámbito normal.

Situación financiera al cierre del ejercicio

La situación financiera de la compañía refleja un financiamiento adecuado de los activos, que se fundamenta en capital propio (patrimonio), crédito de los proveedores y préstamos bancarios.

Al cierre del ejercicio 2010, los activos totales de la Compañía suman USD 589.983, esto representa un incremento de USD 105.398 con relación al año anterior y se debe al incremento en el valor de los inventarios, relacionado con una reprogramación de las compras e importaciones para asegurar el abastecimiento ante una subida de los precios de las materias primas a nivel mundial. También se debe al incremento en el valor de los activos fijos por la adquisición de nuevos vehículos para la empresa.

El capital de trabajo al cierre del 2010 se mantiene en alrededor de USD 240.000 por que buena parte de los inventarios esta siendo financiada por los proveedores. El índice de liquidez comparado con el año anterior baja de 2.01 a 1.81 y está en un nivel razonable.

A continuación se presenta, un análisis comparativo de la situación financiera al cierre del ejercicio 2010:

	Ejercicio 2010	Ejercicio 2009
ACTIVOS		
Activo corriente		
Caja, bancos e inversiones temporales	27,497	89,812
Cuentas por cobrar	214,620	219,043
Inventario de mercaderías	289,939	163,273
Pagos anticipados	3,774	2,353
	535,830	474,481
Activo fijo neto	54,153	10,105
Total activos	589,983	484,585
PASIVOS		
Pasivo corriente		
Proveedores	239,160	203,820
Obligaciones financieras	37,125	13,320
Cuentas por pagar	20,455	19,458
Total pasivos	296,740	236,598
PATRIMONIO		
Capital social	150,000	150,000
Aportes futuras capitalizaciones	15,000	15,000
Reservas	19,299	17,745
Utilidades no distribuidas	108,944	65,243
Total patrimonio	293,243	247,987
Total pasivo y patrimonio	589,983	484,585

Resultados de la Compañía

Durante el ejercicio económico que concluyó el 31 de diciembre del 2010, los resultados de la gestión empresarial fueron moderadamente favorables, lo que se refleja en los Balances de la misma. Los ingresos por ventas y comisiones aumentaron en USD. 101.635 hasta alcanzar la cifra de USD 1.223.429; la rentabilidad sobre ventas mejoró ligeramente y se ubica en alrededor del 23%.

En este ejercicio económico se presentaron ingresos extraordinarios por USD 13.400 producto de la venta de activos fijos depreciados y de la indemnización del seguro por robo de un vehículo. Esta situación unida a las mayores ventas y al mayor margen sobre ventas contribuye a obtener una utilidad del ejercicio de USD 85.796 antes de participación laboral e impuesto a la renta.

Los gastos operacionales suman USD 240.413, siendo los más representativos los de personal USD 170.883; alquiler de inmuebles USD 12.950; mantenimiento y reparación vehículos USD 12.577; impuestos y contribuciones USD 7.497; fletes y embalajes USD 6735, luz y comunicaciones USD 5.710.

SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑÍAS
31 MAR. 2011
OPERADOR 20
QUITO

El análisis de los resultados de la gestión empresarial, su estructura y variación se pueden observar con mayor detalle en el siguiente cuadro:

	Ejercicio 2010		Ejercicio 2009	
	Dólares	%	Dólares	%
Ingresos por ventas	1,184,223	100.0%	1,073,099	100.0%
Ingresos por comisiones	39,206	3.3%	48,695	4.5%
Total ingresos	1,223,429	101.3%	1,121,794	104.5%
Costo de ventas	908,736	76.7%	828,135	77.2%
Gastos administrativos y de venta	240,413	20.3%	241,865	22.5%
Total costos y gastos	1,149,149	93.9%	1,069,999	99.7%
Utilidad operacional	74,280	6.3%	51,795	4.8%
Gastos e ingresos financieros (neto)	1,933	0.2%	3.263	0.3%
Ingresos y gastos no operacionales (neto)	- 13,449	- 1.1%	- 761	0.0%
Utilidad antes de participación e impuesto a la renta	85,796	7.2%	49,293	4.6%
Participación de trabajadores e impuesto a la renta	30,541	2.6%	18,210	1.7%
Utilidad neta	55,255	4.7%	31,082	2.9%

Más información de la situación financiera y de los resultados de la compañía, se obtiene del análisis de los estados financieros son parte integrante de este informe.

Propuesta sobre el destino de las utilidades obtenidas

La utilidad obtenida en el ejercicio 2010 ascendió a US$ 85.796.28; por concepto de impuesto a la renta y participación de los trabajadores la compañía debe pagar el valor de US$ 30.540,69; por lo tanto, la utilidad neta (después de

trabajadores e impuesto a la renta) es de US$ 55.255,59. Conforme a la Ley de Compañías y los Estatutos Sociales, se debe separar un cinco por ciento de las utilidades líquidas para formar el Fondo de Reserva; de la siguiente manera:

Utilidad neta	US$	55.255,59
Reserva legal	US$	2.762,78
Utilidad repartible a los socios	US$	52.492,81

En vista de la necesidad de recursos para financiar los nuevos proyectos de la empresa, esta gerencia recomienda a la Junta General de Socios no distribuir totalmente los dividendos que les corresponde y mantener una parte significativa en la compañía como utilidades no distribuidas para un futuro aumento de capital.

Recomendación de políticas y estrategias para el ejercicio económico 2011

La recuperación económica internacional, el aumento de los precios del crudo y las políticas de fomento a la producción del gobierno, crean buenas perspectivas de crecimiento para el país. La necesidad de equilibrar la balanza comercial es un factor que contribuye al establecimiento de un modelo sustitutivo de importaciones que beneficia a la producción nacional.

Por otro lado, a partir de este año entra en vigencia el Código de la Producción, ley aprobada por el Gobierno para incentivar la producción interna, atraer inversiones y fomentar el empleo; en ella se establecen beneficios fiscales, legales y de financiamiento para las nuevas empresas.

En este entorno las perspectivas para el sector industrial también son mejores; es de esperarse que las medidas adoptadas conlleven a un crecimiento de la industria nacional y aumente la demanda de materias primas brindando la oportunidad de nuevos y mayores negocios para nuestra empresa.

Sin duda la mejor estrategia será la de ofrecer bienes a precios competitivos con excelente servicio y al menor costo. Estamos consientes que la mejor forma de crecer es mediante la búsqueda de nuevas líneas de negocio que consoliden nuestra presencia y disminuyan los riesgos de un mercado globalizado. Por parte de la administración se realizarán todos los esfuerzos necesarios para conseguir estos propósitos.

Quito, 14 de marzo del 2011

Atentamente,

J. César González C.
GERENTE GENERAL