

Quito, 2 de Abril de 2008

ASUNTO: Memoria de Gerencia

Señores Socios

Corporación ACRUSON Compañía Limitada

Javier Ascázubi E 1-16 y 10 de Agosto

Ciudad.

De mi consideración:

Para dar cumplimiento a mis obligaciones como Presidente Ejecutivo de Corporación ACRUSON Cía. Ltda., en esta fecha pongo en su conocimiento los resultados de la gestión de durante el ejercicio económico de 2007.

Durante el año de la referencia se ha registrado un decrecimiento de las ventas anuales de la empresa, sin embargo de que algunos meses registran ventas superiores a sus similares del año precedente, y esto se debe fundamentalmente a que, a pesar de haber realizado un adecuado pronóstico de ventas y programación de las importaciones, no fuimos atendidos en la fecha prevista para la segunda importación anual de abril debido a problemas de producción de nuestro proveedor IBSA, produciéndose un desfase de casi 90 días en el aprovisionamiento y como es de suponer debimos pedir disculpas a nuestros prescriptores y clientes por el hecho acaecido fuera de nuestro control. Esta circunstancia fue aprovechada por nuestros competidores para ofrecer promociones y descuentos para captar el mercado desabastecido en estos meses y colocar producto a largo plazo con nuestros clientes, aspecto que redujo además nuestras ventas promedio y no nos permite recuperar aún la posición que manteníamos con nuestros clientes y prescriptores antes de este desabastecimiento.

Debo poner en su conocimiento que el precio se ha mantenido fijo al igual que los años precedentes por las restricciones establecidas para los productos farmacéuticos, sin embargo, debo anotar que la calidad de los productos, por su alta pureza, sigue

siendo reconocida por los médicos tratantes de infertilidad en todo el país, y hemos ejecutado un plan de desarrollo del mercado mediante seminarios de infertilidad en varias ciudades para llegar a nuevos especialistas y médicos que han percibido que la inducción de ovulación es una excelente solución para las parejas que tienen problemas de infertilidad, sin descuidar el trabajado insistente que venimos desarrollando desde los años precedentes con médicos ginecólogos no especialistas en infertilidad para apoyar la aceptación de nuestros productos en sus tratamientos de inducción de ovulación para mejorar los resultados de embarazo.

Los antecedentes desfavorables citados han acrecentado las limitaciones de liquidez de la empresa y hemos debido recurrir a un crédito de US\$ 50.000 para completar el pago de la última importación del 2007.

Hemos continuado el proceso de contacto con laboratorios farmacéuticos de México, Alemania, Grecia y la India, para que nos provean de otros productos que completen nuestra línea de presencia en segmentos complementarios a los actuales.

Debido al requerimiento de IBSA Institut Biochimique SA de que nuestros pedidos mínimos de producto sean, en cada importación, de al menos 2000 unidades por cada uno de ellos, hemos duplicando nuestra inversión en inventario, lo que constituye un componente importante en nuestra reducción de liquidez.

Esto ha significado que nuestro capital disponible se vea reducido en cada oportunidad y debemos admitir que nuestros costos de ventas son más altos por el costo financiero que significará el crédito y el costo de la administración de las cartas de crédito que debemos asumir.

Al igual que en los años precedentes, para mejorar nuestra posición en el mercado se ha fortalecido la difusión de las bondades de nuestros productos, mediante la reproducción de los estudios de aplicación científica realizados en diferentes países del mundo, y se ha mantenido el auspicio para la participación de médicos infertólogos ecuatorianos, tanto en congresos europeos de ESHRE, en los que hay una participación activa de nuestro laboratorio proveedor IBSA con exposiciones de especialistas del área a nivel internacional como en los congresos americanos de la especialidad.

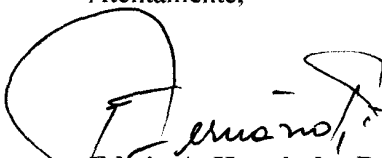
Seguimos manteniendo, al igual que en los años precedentes, el porcentaje de

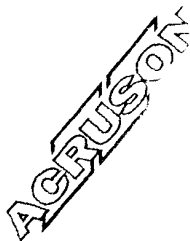
muestras médicas, especialmente para apoyar los tratamientos de mujeres de escasos recursos que son solicitados por los centros de infertilidad que las atienden, en especial cuando, de acuerdo a las evaluaciones, la necesidad de un hijo va convirtiéndose en un trauma familiar que incide en la separación.

Para su conocimiento, pongo a consideración el balance de situación y el estado de Pérdidas y Ganancias, los cuales reflejan el movimiento contable realizado en el año 2007.

Aprovecho esta oportunidad para reiterarles el testimonio de mis agradecimientos, especialmente por su confianza en mi gestión en la empresa.

Atentamente,


Edwin A. Hernández P.
Presidente Ejecutivo



CORPORACION ACRUSON CIA LTDA
Estado de Pérdidas y Ganancias
al 31 de Diciembre de 2007

ACTIVO

Activo disponible

Caja bancos	16.696,95	16.696,95
-------------	-----------	-----------

Inventarios

Productos	1.500,00	1.500,00
-----------	----------	----------

Cuentas y documentos por Cobrar

Cuentas x cobrar clientes	72.942,01	
Mercadería en tránsito	95.000,00	
Préstamos Administración	2.500,00	
Impuestos ant	5.899,54	176.341,55

Activo Fijo

Activos fijos	4.169,79	4.169,79
---------------	----------	----------

Otros Activos

Cargos y Gastos diferidos	66,96	66,96
---------------------------	-------	-------

Total Activo.....	198.775,25
--------------------------	-------------------

PASIVO

Cuentas por Pagar

Obligaciones Patronales	4.577,83	4.577,83
-------------------------	----------	----------

Impuestos	197,63	197,63
-----------	--------	--------

Pago proveedores	13.924,27	13.924,27
------------------	-----------	-----------

Préstamo accionista l/p	3.087,48	3.087,48
-------------------------	----------	----------

Total Pasivo.....	21.787,21
--------------------------	------------------

PATRIMONIO

Capital Suscrito	501,00	501,00
------------------	--------	--------

Reservas

, Reserva Legal	931,19	
-----------------	--------	--

, Reserva de Capital	2.881,48	
----------------------	----------	--

, Otros superávits	2.912,98	6.725,65
--------------------	----------	----------

Resultados

, Resultados Acumulados	127.412,43	
-------------------------	------------	--

, Utilidades	42.348,96	169.761,39
--------------	-----------	------------

Total Patrimonio.....	176.988,04
------------------------------	-------------------

Total Pasivo mas Patrimonio.....	198.775,25
---	-------------------

Quito 21 de Mayo de 2008

 ACRUSON Fabricio Mejía A Profit	 Ing. Edwin Hernández Gerente General
---	---

CORPORACION ACRUSON CIA LTDA
Estado de Pérdidas y Ganancias
al 31 de Diciembre de 2007

INGRESOS

Ingresos operacionales
 Ventas Netas

449.111,48 449.111,48

Total Ingresos..... 449.111,48

GASTOS

Gastos Operacionales

Costo de Ventas

155.419,61 155.419,61

Gastos No Operacionales

Gtos administ

116.660,00

Vacaciones

4.860,83

Decimo tercer

9.721,67

Decimo cuarto

1.800,00

133.042,50

fondos de reservas

9.721,67

IESS

14.174,19

23.895,86

Honorarios

5.500,00

Arriendos

1.800,00

Suministros

3.386,25

10.686,25

Leasing y otros

18.718,30

Otros

65.000,00

83.718,30

Total Egresos..... 406.762,52

Utilidad del ejercicio 42.348,96

 **ACRUSON** 
 Fabricio Mejia A Ing. Edwin Hernández
 Profit Gerente General

Quito 21 de Mayo de 2008