INFORME DEL GERENTE GENERAL A LOS SEÑORES SOCIOS DE PENCAFLOR CIA. LTDA. POR EL PERIODO ENERO 1 A DICIEMBRE 31 DEL 2009.

En cumplimiento a lo dispuesto en los estatutos de Pencaflor Cía. Ltda. y a los Arts. 119, 231 y 234 de la Ley de Compañías y la Resolución No. 92.1.4.3.0013, pongo a su consideración el siguiente informe de actividades correspondiente al ejercicio económico del año 2009.

ENTORNO POLITICO ECONOMICO DEL SECTOR FLORICOLA EN EL ECUADOR

El Sector Florícola del Ecuador ha sufrido un retroceso en el 2009 en comparación con el 2008, debido a la caída de las ventas y baja en los precios como consecuencia de la crisis mundial de la economía.

1. Conforme a la información de Expoflores de los años 2008 y 2009, comparativamente arrojan cifras negativas en los siguientes rubros:

1. Exportaciones en miles US$FOB				2. Hectáreas cultivadas				3. Empleo-trabajadores			
2008	2009	Variación	%	2008	2009	Variación	%	2008	2009	Variación	%
565.662	515.003	-50.659	-9	4.122	3.821	-301	- 7.3	46.626	39.339	-7.287	- 15.6

Cierre de fincas por alrededor de 400 Há.

Estos datos son muy reveladores de la situación de la floricultura en el Ecuador.

2. Se mantiene una permanente incertidumbre por la ampliación del ATPDA a corto plazo por el Congreso de los Estados Unidos, cuya última extensión se renovó hasta diciembre del 2010.

Se espera que el Gobierno Nacional, junto con los gremios del Sector Agroindustrial busquen acuerdos comerciales permanentes con los Estados Unidos, Canadá, países de Europa, Asia y otros países, que garanticen un intercambio comercial en condiciones favorables, que den confianza y seguridad para el crecimiento de las empresas florícolas, especialmente con Estados Unidos que es el mayor comprador de flores (60%).

Considerando que el Sector Florícola genera la mayor cantidad de mano de obra y frena la migración, se ha solicitado al Gobierno apoye al sector agroindustrial con políticas de fomento a la producción y créditos con intereses razonables, tal como ha expresado el Presidente Correa en reiteradas ocasiones, sin embargo, nada se ha concretado, al contrario se ha gravado a las Empresas con más impuestos, ejemplo, el anticipo del Impuesto a la Renta calculado sobre el patrimonio, costos y gastos y el activo total, cuyo valor cuadruplicó el anticipo; el incremento del 1 al 2% del impuesto a la salida de capitales.

Los costos de producción en Ecuador son muy altos en comparación con los de los países vecinos como Colombia y Perú, por los altos intereses y restricción de los créditos. Los incrementos salariales en la mano de obra y servicios y los elevados costos de los insumos, lo cual da un margen muy pequeño de utilidad para cubrir los gastos operativos, en ciertos casos el margen es insuficiente y con una producción a la baja.

SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑÍAS
28 ABR. 2010
OPERADOR 17
QUITO

Cabe resaltar que para la producción de lirios importamos los bulbos de Holanda en euros y vendemos en dólares. El dólar durante el año 2009 se ha devaluado un 14.53%, lo cual incide en el aumento del costo.

1. CUMPLIMIENTO DE OBJETIVOS PARA EL 2009

Los principales objetivos que nos propusimos son:

1.1 Tratar por todos los medios posibles de eliminar las pérdidas y cerrar el año con resultado positivo, a pesar de que tuvimos un pésimo Valentín 2009 porque no se vendió gran parte de la flor y fue triturada para compost.

1.2 Fomentar los cultivos de rosas, como un proyecto propio de la Compañía, lo cual se ha logrado avanzar en 1 1/4 Ha.

1.3 Incrementar progresivamente con nuevos cultivos de rosas con variedades Europeas, proyecto que estamos en período de prueba con algunas variedades.

1.4 Controlar más eficientemente los costos de producción, especialmente en los insumos, para lo cual se está renovando el sistema de riego por uno computarizado.

1.5 Evaluar constantemente las variedades productivas e improductivas, para conservar y fomentar las rentables y eliminar las no rentables.

Se cumplieron estos objetivos en todo lo posible.

2. CUMPLIENTO DE LAS DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL Y EL DIRECTORIO

Se han cumplido con las disposiciones de la Junta General en lo referente a las estrategias para el manejo del negocio.

3. INFORMACION SOBRE HECHOS EXTRAORDINARIOS PRODUCIDOS DURANTE EL EJERCICIO, EN EL AMBITO ADMINISTRATIVO, LABORAL Y LEGAL

En noviembre del 2009, debido a los cortes de luz, tuvimos que cambiarnos de oficina de manera urgente ya que la falta de energía paralizaba las comunicaciones y dificultaba el desarrollo normal de las ventas y las operaciones administrativas.

4. SITUACION FINANCIERA DE LA COMPAÑÍA AL CIERRE DEL EJERCICIO Y DE LOS RESULTADOS ANUALES, COMPARADOS CON EL EJERCICIO PRECEDENTE.

Se adjunta los balances generales y los estados de resultados comparativos al 31 de diciembre del 2009 y 2008, cuyas cifras revelan la situación económica financiera de la empresa, registrándose una reducción en el resultado del 2009, comparado con el 2008.
Entre otros motivos, el que más afectó fue el pico de Valentín cuyas ventas se frenaron en plena crisis de los E.E.U.U., lo que ocasionó una pérdida importante.

5.- PROPUESTA SOBRE EL DESTINO DE LAS UTILIDADES EN EL EJERCICIO ECONOMICO 2009.

La utilidad neta de US$6.756,72, una vez hechas las provisiones del 15% para los trabajadores y compensación de pérdidas de ejercicios anteriores, así como, la Provisión del Impuesto a la Renta y Reserva Legal, propongo que se destine a Reservas Voluntarias para contingencias.

6.- RECOMENDACIONES A LA JUNTA GENERAL RESPECTO DE POLITICAS Y ESTRATEGIAS PARA EL SIGUIENTE EJERCICIO ECONOMICO

Para generar utilidades satisfactorias es necesario incrementar las áreas físicas de cultivo, ya que con las áreas existentes sólo alcanzamos al punto de equilibrio.

Quito, marzo 16 del 2010

Atentamente,

Ing. Xavier Sandoval
GERENTE GENERAL

I SANDOVAL/INFORME A LA JUNTA GENERAL 2009

SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑÍAS
28 ABR. 2010
OPERADOR 17
QUITO