## INFORME

Machachi, 29 de Abril del 2007

Sres. Superintendecia de Compañías Presente

De mi consideración:

El movimiento económico de Agrícola Landwork Cia. Ltda. experimentó durante el año 2007 una leve alza en sus ventas de aproximadamente el 6 % (635.905 en el 2007 frente a 601.855 en el 2006) especialmente en sus exportaciones que representa del total de ventas un 94 %

Desde luego que también se ha incrementado el Costo de Ventas en un 9% (este rubro incluye Materia Prima, Mano de Obra directa, Gastos de Fabricación) frente al año 2006 de 326.261 en el 2006 a 356.548 en el 2007, lo que ha permitido tener un margen total disponible para cubrir gastos operativos de un 44% en el 2007 frente a un disponible en el 2006 del 46% es decir se redujo el margen en ventas para cubrir con los gastos tanto de ventas como administrativos (el margen en ventas del 2006 fue de 275.594 frente a 279.356 en el 2007)

Realizando una comparación entre los gastos operativos frente a las ventas en el 2007 este rubro representa el 23% frente al 19% en el 2006 pues hubo un incremento de este tipo de gastos de un 31% en el 2007 (148.632 en el 2007 frente a 113.401 en el 2006)

Si se analiza los costos del personal se observa que este representa el 44% del gasto frente a las ventas experimentando una reducción del 4% frente al 2006

Como una primera conclusión se puede decir que las decisiones han sido acertadas en el 2007 sin embargo de que hubo un leve crecimiento en los ingresos de la Cia. se logró de cierta forma controlar los gastos de la misma.

En cuanto al Balance General se puede establecer los siguiente:

La Empresa tiene una liquidez aceptable en el 2007 con relación al 2006 ya que si tomamos en cuenta se pudo pagar en su totalidad el préstamo adeudado en el primer trimestre del año 2007, La liquidez se define como efectivo y proviene del exceso de activos circulantes con respecto a las deudas presente

En cuanto se refiere al Capital de Trabajo, se puede cubrir con las deudas mantenidas en el 2007 frente a proveedores a corto plazo.

En conclusión la situación de la empresa respecto al 2006 es similar, pues las ventas, activos y pasivos corrientes presentan una ligera variación, de alguna manera logro cubrir con sus gastos corrientes y lo mas importante se paga la deuda adquirida con el banco, obligaciones pendientes quedan con el IESS, la misma que se resolverá en el 2008 con la mayor celeridad posible

Por un Ecuador mejor.

Atentam ente

Luis E.Landàzuri Witt