

INFORME DEL GERENTE DE FAVESA CORRESPONDIENTE AL EJERCICIO ECONOMICO DEL AÑO 2003

Señores Accionistas:

En cumplimiento con las disposiciones de la Superintendencia de Compañías y de nuestros estatutos, paso a informarles sobre los resultados del ejercicio, correspondiente al año 2003.

1. Cumplimiento de objetivos

Debido a las circunstancias en las que se comenzó el año 2003 en lo relacionado a las líneas y productos disponibles dentro de ellas, nuestro pronostico era que las ventas de la compañía sufrirían una disminución de alrededor de los US cien mil dólares. A pesar de nuestros esfuerzos la realidad al terminar el año 2003 fue una merma en ventas de 127,772, lo que representa el 17.9% menos que las ventas del año 2002.

2. Resoluciones de Junta General

La Gerencia de Favesa dio cumplimiento a todas las resoluciones que constan en el acta de su Junta General del 31/03/2003.

Aspectos Laborales

En esta área muy a nuestro pesar se ha tenido que prescindir de los servicios del Dr. Juan Carlos Arrieta, debido a la baja producción de ventas que venía reportando desde hace ya algunos meses en la zona a su cargo. Lamentablemente el mencionado ex colaborador decidió acudir a las autoridades de trabajo para la obtención de su liquidación de trabajo, sin tomar en cuenta que la empresa jamás le negó pagarle lo que en justicia le correspondía.

3. Situación Financiera

El análisis de las cifras de los estados financieros por los años terminados al 31-12-2003 y 31-12-2002 nos indican los siguientes índices y porcentajes:



- **ACTIVO.-** El activo total de la compañía bajo a U.S \$281,720.99 en el año 2003 frente a US\$333,492 que tenía a dic.31 del 2002. La disminución de \$51771 representa el 15.52%.
- **PASIVO.-** El pasivo disminuyó en US\$40,061 lo cual representa el 33%
- **PATRIMONIO.-** La participación del patrimonio del total del pasivo y patrimonio subió al 31/12/2003 al 71.13%, frente a 63.60% en el año 2002.

Además de las cifras mencionadas tenemos que citar los siguientes índices comparativos de los años 2003 con 2002

- **INDICE DE SOLVENCIA.-** 3.58 contra 2.16
- **INDICE DE RAPIDEZ.-** 2.46 contra 1.87
- **INDICE ABSOLUTO DE LIQUIDEZ.-** 0.40 contra 0.01
- **INDICE DE PATRIMONIO.-** 0.71 contra 0.64
- **CAPITAL DE TRABAJO A TOTAL DE ACTIVOS.-** 0.56 contra 0.42
- **INDICE DE LIQUIDEZ GLOBAL.-** 3.46 contra 2.75

Además se presentan otros índices comparativos de los mencionados años como son:

- **ENDEUDAMIENTO.-** El índice de deuda/patrimonio: 0.41 en el 2003 contra 0.57 del 2002.
- **CAPITAL DE TRABAJO.-** El Capital de trabajo en el año 2003 fue de US\$ 158,081.34 mientras que en 2002 es de US\$ 140,233.38
- **ROTACION DEL CAPITAL DE TRABAJO.-** En el 2003 fue de 3.93 veces y en el 2002 de 5.96 veces.
- Otro dato importante que muestra el análisis de las cifras es el de los días promedio de cobranza de la cartera, de 83 días promedio de cobro en el año 2002, ha subido a 99.93 en el 2003. Este aspecto es también un serio factor que determina una baja en las cifras de ventas, ya que no se puede vender con esa lentitud en la recuperación de la cartera.
- A continuación se ponen de manifiesto las cifras del estado de Resultados, así como los índices que resultan de su análisis.
- **VENTAS NETAS.-** Las ventas netas en el año 2002 fueron de US\$ 714,161.95, mientras que en 2003 se logró la cifra de US\$586,390.13, sufriendo una disminución de \$127,771.82 que representa el 17.89%.
- **UTILIDAD NETA.-** La Utilidad Neta, después de deducir el pago del 15% de participación a empleados y del Impuesto a la Renta en el año 2003 es de US\$ 49,321.83 mientras que en 2002 fue de US\$ 43,070.84, lo que arroja un incremento de US\$ 6,250.99, igual al 14.51%.



10 FEBR. 2004

4. Destino de las Utilidades

La Junta General resuelve repartir el 20% de las utilidades obtenidas en el presente ejercicio a sus accionistas, de acuerdo con el valor de sus acciones.

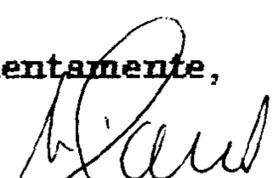
5. Metas para el año 2004

Con la visita del Dr. José Tomás Mendoza, de Merial Colombia, hemos obtenido autorización para importar TRODAX, IVOMEK F, IMRAB Y SUANOVIL INYECTABLE, este último en situación de reinscripción en el SESA. Una vez que se obtenga la reinscripción de HEMATOPAN B12 y se normalice la producción de SUANOVIL 20, la situación mejorará para el segundo semestre. Procuraremos tener un mejor abastecimiento de productos y, en lo posible, nuevos registros de Merial. Además se hace necesario conseguir acuerdos de distribución con otros laboratorios para abrir el abanico de ofertas a nuestros clientes.

Con respecto a la División Diagnóstico, se hace necesario un mejor abastecimiento de la marca AULABOR, pero considerando importar aquellos productos de ágil rotación.

Las perspectivas de venta de equipos se podría mejorar si somos capaces de desarrollar un programa de ventas con garantías plenas de cobro. No vemos como mejorar las ventas de CHEMBIO Y MACHEREY, por lo que habría que buscar otros laboratorios y tratar de cubrir las zonas donde no vendemos mediante distribuidores.

Atentamente,


Luis Gómez Gambín
Gerente

Guaysquil, 26 de marzo del 2004



28 ABR. 2004