

INFORME DE GERENCIA – BALSAS, EXPORTACIONES Y SERVICIOS DEL PACÍFICO CIA. LTDA.

Santo Domingo, a los diez días del mes de Febrero del dos mil nueve.

Estimados señores socios, dirigirme a ustedes para informar sobre el funcionamiento de la empresa en el período Enero-Diciembre del dos mil ocho es de mucha satisfacción. Este año la empresa trabajó con mayor énfasis en la producción y se enfocó mayormente a controles, con finalidad de reforzar la implementación realizada el año anterior.

La adquisición de materia prima nos ha representado como todos los años un gran esfuerzo adquirirla. El precio se eleva cada día y hay escasez del producto, nos hemos venido manejando con un porcentaje de proveedores fijos y otros esporádicos con los cuales hemos podido cumplir la requisición de nuestro cliente.

El año 2008 nuestro Cliente ALCAN-BALTEK nos ha hecho el requerimiento de que produzcamos bloques de calidad BLACK BELT, los cuales son de otras especificaciones muy distintas a las usualmente producidas. Hemos firmado un contrato para comercializar esa clase de bloques. ALCAN PRODUCT CORPORATION que anteriormente era ALCAN-BALTEK es la matriz de PLANTABAL S.A. que opera en la ciudad de Guayaquil es con quien tenemos firmado el contrato de provisión de madera. Cabe también informar que por ser una empresa monopólica ellos manejan la contratación y al término del 2008 nuevamente firmamos otro contrato de provisión de madera especificando algunos puntos importantes que regirán el 2009.

En este año las ventas han crecido en comparación con las ventas del año 2007, este crecimiento ha sido por el incremento del precio, mas no por la cantidad de productos vendidos. Los resultados contables han sido en este año muy satisfactorios debido la a que si bien es cierto crecimos en ventas también crecimos en el margen de contribución, y los resultados de los estados financieros son buenos.

Quiero además informar, que se contrató los servicios de asesoramiento contable de costos, con el propósito de llevar un costeo más minucioso del



30 ABR. 2009

E-mail: baleyspac@gmail.com

proceso de producción, lo cual ha venido hacer beneficioso por el control e inventarios en cada proceso.

Podemos deducir que esta es la causa de la baja de producción ya que toda implementación trae cambios en sus procesos.

Periódicamente se realiza mantenimiento preventivo en el sistema de secado, caldero y galpones; de igual manera para el área del taller (péndula, cepillo, sierra de mesa).

Como es de su conocimiento decidimos ampliar la infraestructura de galpones para planificar a futuro el levantamiento de prensas en nuestras instalaciones para el proceso de prensado.

Expuesto mi informe anual, quiero agradecer a Dios, y a toda la Junta General de Socios por la confianza depositada en mi persona para poder manejar y dirigir en buen curso de la empresa, esperamos que el próximo año los resultados del período sean mucho mejor.

Atentamente



Fausto Dueñas

GERENTE BALEYSPAC CIA. LTDA.