

Quito, 29 de marzo de 2016

Señores:

Accionistas

Presente

De mi Consideración:

Pongo en su conocimiento como establece la ley de compañías el informe de Gerencia correspondiente a las actividades económicas y jurídicas hechas por la empresa Comercializadora Adeucarpí Cia. Ltda. Del 1 de enero al 31 de diciembre del 2015.

Seguimos con un año difícil para nuestra empresa por las medidas económicas y políticas tomadas por parte del Gobierno Central, esto nos tiene muy preocupados, nos ha tocado tomar decisiones para poder mantener nuestras ventas y servicios. Las importaciones han disminuido, sin embargo nuestro stock de maquinarias y repuestos nos permitieron subir nuestras ventas.

Nuestros planes de trabajo y resultados salieron bastante aceptables ya que nuestros clientes sí quieren invertir en nuevos negocios y es nuestro lema que *confíen en un futuro mejor*, nos esmeramos en la atención para que se sientan satisfechos.

Cada día tenemos más clientes de otras provincias y nuestro nombre sigue tomando fuerza, es algo que nos llena de orgullo.

Las ventas de servicios y utensilios nos ayudaron mucho a nuestras metas, pensamos en ampliarnos en estas dos líneas a futuro.

Con relación al Seguro Social estamos al día, al igual que el pago de impuestos y demás obligaciones sociales.

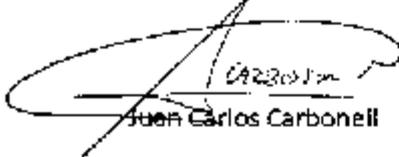
Detalle a continuación las actividades más relevantes de este año:

- Mejoras en iluminación de local.
- Remodelación interna del local.
- Cambio de piso del local.
- Adquisición mesas en acero inoxidable para exhibición y venta.
- Todas las importaciones se han realizado sin novedades manteniendo los mejores tiempos.
- Ventas de equipos ya concretadas y utensilios de los locales **EL MUNDO DEL PAN (LEVAPAN)**
- Asistencia a charlas y seminarios de trámites de importación y actualización en las nuevas normativas en la CAMARA DE COMERCIO y CAPEPI

- Cambio de sistema de facturación de la empresa desde el mes de febrero del 2015 con el programa de Servicio de Rentas Internas
- Viaje a Colombia para conocer como comercializan los equipos en ese país, reuniones con personas que están en el mercado de panificación, visita a supermercados para ver nuevas tendencias, una experiencia muy enriquecedora.
- Apertura de nuevos clientes con un monto de venta importante.
- Programación de mantenimiento de equipos a Franquicias.
- En Corporación Favorita se realizaron remodelaciones y montaje de nuevos locales
- Se ha logrado muchas ventas a clientes de empresas la cual anualmente nos han hecho compras significativas tanto en equipos como mantenimiento.
- La facturación y cobros se han presentado resultados alentadores.

Agradezco la confianza depositada en mi persona y espero que la empresa siga así teniendo éxitos en el futuro.

Atentamente,



Juan Carlos Carbonell

Gerente General