



CAMPOEQUIP CIA. LTDA.

332/8

Quito D.M., Marzo 19 de 2007

**INFORME ANUAL DE ADMINISTRACIÓN A LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS
DE LA COMPAÑÍA CAMPOEQUIP CIA. LTDA.**

EJERCICIO FISCAL 2.006:

La Compañía **Campoagro Equipos y Servicios CAMPOEQUIP CIA. LTDA.**, en razón de su objeto social está íntimamente ligada al sector agropecuario y agroindustrial, en especial al sector floricultor que realiza sus actividades en las Provincias de Pichincha y Cotopaxi; por ende se encuentra sujeta al devenir de este sector productivo, el cual durante el año analizado en este informe no logró restablecerse como se esperaba, impidiendo de esta manera una reactivación productiva positiva, motivo que dio como resultado que las empresas que proveemos de bienes y servicios a dicho sector, experimentáramos bajas en nuestro nivel de ventas. La crisis que afecta al sector productivo en general y en especial al Sector Florícola, se vió aumentada levemente durante el ejercicio económico que termina, afectando dramáticamente a muchas empresas pertenecientes al mismo, las cuales ingresaron a un endeudamiento crítico, bajo políticas crediticias poco alentadoras y dentro de un esquema Estatal con muy poca promoción a la inversión y respaldo a la agro-exportación, lo que conllevó al cierre de estas empresas, dejando no solo deudas por pagar a sus proveedores, sino también variando adversamente el panorama económico de este sector, afectándonos por partida doble, ya que lo vendido a este grupo se convierte en un rubro de difícil recuperación y al mismo tiempo una pérdida aparente del cliente, disminuyendo las perspectivas que se habían planificado en primera instancia.

Cabe resaltar que a pesar de la situación presentada se lograron cumplir algunas metas establecidas a corto plazo, cubriendo primordialmente los gastos operativos y manteniendo la infraestructura con que la empresa venía operando.

Las estrategias que se pusieron en práctica, sumadas a la experiencia y capacidad del personal que presta sus servicios para la empresa, nos permitió salir adelante y mantener la compañía estable, hecho que permitió que se cumpliera a cabalidad con todas las obligaciones de la misma, de forma particular frente a sus empleados y trabajadores, así como, para con el seguro social, en cuanto a la cancelación oportuna de los aportes personales y patronales. Se cumplió de igual forma con las obligaciones de carácter tributario, como también con las disposiciones de tipo legal y reglamentario relativas a la Compañía.



CAMPOEQUIP CIA. LTDA.

La situación financiera de la Compañía al cierre del ejercicio económico es estable, sin embargo se presenta una baja en el nivel de ventas en un 4.46% con relación al ejercicio económico precedente, a diferencia de un índice positivo de liquidez obtenido de 1.35, así mismo se refleja un índice de cobro de cartera de 68 días, lo cual es poco alentador con respecto a la meta trazada de 45 días.

Los datos antes expuestos nos han permitido continuar operativos y vigentes en el mercado y con buenas expectativas para el ejercicio económico que se inicia.

Los estados financieros de la Compañía arrojan a la final una utilidad, que aunque no fue la esperada y resulta ciertamente mínima, deberá ser repartida entre los trabajadores y empleados de acuerdo a la Ley. Lo que corresponda a los Socios luego de la operación antes señalada y el pago de los impuestos fiscales, sugiriendo de esta manera que debido al monto no sean capitalizadas, ni repartidas. Por otro lado es recomendable para la estabilidad futura de la compañía que se efectuó un aumento de Capital para de esta manera poder lograr un nivel de neutralidad mucho mas claro.

Las perspectivas para el año 2.007 son más alentadoras, el sector productivo refleja una leve mejoría, lo que influye en la estabilidad y productividad del sector agroindustrial y florícola del país, el cual luego de los embates de los últimos años, se ve más diáfano, serio y comprometido con el desarrollo frente a un marco económico mas exigente y con pocas posibilidades de falla, lo que obligará a sustentar de manera planificada y en base a proyectos de largo plazo el desenvolvimiento financiero.

Las estrategias a seguir deberán estar enmarcadas dentro de un ámbito netamente empresarial, guiado al perfeccionamiento e impulso de las ventas, al mejoramiento de los bienes y servicios que se provee, a la capacitación técnica del personal, a la consecución de más y mejores clientes y al establecimiento de políticas que nos permitan crecer y optimizar nuestros recursos, reduciendo costos y gastos e incrementando nuestra comercialización a través de un sistema de mercadeo más ágil y con resultados más óptimos y eficaces.

De los señores Socios,

Atentamente,

Clara Inés Pinzón
CLARA INÉS PINZÓN CORTES
GERENTE GENERAL
CAMPOEQUIP CIA. LTDA.

