

INFORME DE GERENCIA AÑO 2008

Primeramente permítanme agradecerles por su presencia. El año 2008 Medical Track ha tenido una menor producción que el año 2007. El año pasado como ustedes recordaran la producción fue de US 166.212.69 USD como se observó en el balance presentado. Este año, según balances nuestra producción es US.155.785.94 esto quiere decir una disminución de 10.426.75 US que corresponde a 6.7%.

Voy a desglosar este porcentaje por áreas, y aprovechar para informarles sobre el curso de cada una

FISIOTERAPIA: ha disminuido de US 130.548.78 que se produjo en el 2007 a US.127.007.48 es decir existe una diferencia de 3.541,30 que corresponde al 3% de producción. Teniendo en cuenta que el costo media de consulta de este servicio es de 15,00 USD hemos atendido un total de sesiones 8.467 vs una atención de 8.703 prestadas el año pasado, lo que significa 236 sesiones menos, con un promedio de 10 sesiones por paciente significa 24 pacientes menos en el año. Debido a que esta área es la principal de nuestro negocio, una baja del 3% es representativa. Esta baja puede ser interpretada desde varios puntos. Primero a la referencia de pacientes por parte de Coris Ecuador, compañía intermediaria de Seguros con la que se mantenía una buena relación. Sin embargo debido al no pago de los servicios, el Centro Medico Axxis cortó dicha referencia. Segundo por el nivel económico del país que hace que los pacientes recorten el número de sesiones recomendadas.

PROFILAXIS: En el área de profilaxis bajo de 1.772.66US a 1.311.29 lo que equivale a un 35%. La explicación de esta baja es que la Sra. Paulina Mesec encargada del área fundo su propio centro de atención en profilaxis de parto. Debido a la falta de gente capacitada en esta área se decidió hacer un convenio de atención en su centro de nuestros pacientes con una ganancia del 50% Medical Track por la referencia. Sin embargo al perder control directo sobre la atención, el número de referencias disminuyo. Después de hablar con el Dr. Enrique Bermeo, medico de mayor referencia para el Centro, se decidió poner en stand by el área hasta volver a tener el espacio necesario.

TERAPIA CARDIACA. En el área de Terapia Cardíaca de 10.806.67 bajamos a 7.239.39. Siendo ésta un área de desarrollo, el plan para este año es el de dirigir recursos para publicidad e incremento de pacientes.

NUTRICION: Contrariamente en el área de nutrición, subimos de 1.802.05 a 4.929.80 lo que significa un incremento del 63%. La explicación de este crecimiento es primero a la dedicación que ha dado al área nuestra nutricionista Natalie Salvador y segundo a la dirección de recursos en publicidad y extensión de horarios de atención.

ALQUILER DE MULETAS: Alquiler de muletas de 636,56 hemos bajado a 478 Este no es un mayor rubro de producción y esperamos que con mas publicidad del Centro en general equiparemos nuestra producción a años anteriores.

COSMETOLOGIA: En el área de tratamientos cosméticos y venta de productos, subimos de 6.309.31 a 7.090.86 lo que significa un crecimiento del 11%. Dichos crecimiento nos ha empujado al establecimiento del NúSense, Medical Spa que esta a

28 FEB. 2009
OPERADOR 7
CAU

COSMETOLOGIA: En el área de tratamientos cosméticos y venta de productos, subimos de 6.309.31 a 7.090.86 lo que significa un crecimiento del 11%. Dicho crecimiento nos ha empujado al establecimiento del NúSense, Medical Spa, que esta a las ordenes de los socios y que empezó su funcionamiento como un área separada físicamente al Centro desde Enero del 2009. Para la decoración, adecuaciones, y construcción de marca, en el año 2008 se invirtió 8.572.83 US. Contándose en este momento con un local equipado íntegramente y diseñado específicamente para el área de trabajo.

PERSONAL: No ha habido cambios. El personal administrativo y médico sigue prestando sus funciones en la Empresa. En cuanto al personal el cambio que se ha dado es la renuncia definitiva de la Sra. Fabiola Morales, fisioterapeuta respiratoria de vasta experiencia por cuestiones de orden familiar. Meses previos a su partida para Colombia, Fabiola entrenó en el área a nuestras fisioterapistas para que no se produzca un bache de atención.

Sin mayores cambios, Medical Track ha seguido avanzando hacia metas más cercanas y posibles.

De conformidad con lo establecido, se ha dado cumplimiento a todas las decisiones que se tomaron en la Junta General de Accionistas del año anterior referente a recapitalización. Los socios que debían igualarse para dicha recapitalización lo cumplieron siendo solo dos socios los que decidieron no hacerlo lo que ha representado una baja en su número accionario.

Atentamente,



Ps. Rocío de Naranjo

Directora

Medical Track.

