Quito, Abril 04 del 2014

Señores Accionistas de
ALITECNO S.A.
Presente.-

Estimados Señores:

En cumplimiento con las disposiciones Legales y Estatutarias, a continuación me permito presentar a consideración de ustedes el informe de esta Gerencia correspondiente al ejercicio económico 2013, conforme lo ordena la Superintendencia de Compañías.

1.- ENTORNO POLÍTICO ECONOMICO

Los estados Financieros de Alitecno S.A., al 31-12-13, deben interpretarse en base a la situación económica que vive el país, aunque se mantiene el impuesto a la salida de divisas y genera un costo alto para nuestras importaciones los resultados de la empresa han sido favorablemente en relación al 2012, la inflación en el 2013 fue de 2.70 % en relación al 2012 que fue de 4.16 % reflejado en el resultado. El resultado neto del 2013 en relación al año anterior, sufrió un incremento del 23.41%, es un indicador alentador y significativo, tanto para la empresa que represento, sus empleados en cuanto a utilidades y en cuanto al Estado en lo referente a declaración de Impuesto a la Renta, contribuyendo laboralmente y fiscalmente. A continuación expongo lo anteriormente dicho:

Utilidad neta luego de trabajadores e I. Renta 2012	**USD**	**984133**	
Utilidad neta luego de trabajadores e I. Renta 2013	**USD**	**1214489**	
Incremento	**USD**	**230357**	
Incremento Porcentual:			**23.41%**

2.- CUMPLIMIENTO DE OBJETIVOS PREVISTOS PARA EL EJERCICIO 2012

Los resultados al 31-12-13, son satisfactorios y han cumplido con las metas propuestas por la Gerencia y su equipo de trabajo, ya que partiendo del historial del año 2012, en este año se tuvo un decremento en la utilidad neta del 4.64% y hoy en el 2013 existe un incremento del 23.41%.

La visión y misión de esta empresa con toda su estructura organizacional no solamente está enfocada en cumplir las metas sino sobrepasarlas constantemente y estar innovando las estrategias comerciales e incursionando en otros nichos de mercados con nuevas líneas de productos y personal calificado.

Las cifras en nuestro Estado de Pérdidas y Ganancias del 2013 en relación al 2012, en cuanto a nuestras ventas presenta un incremento del 10.87%, siendo un indicador satisfactorio, y que nos da la pauta de que estamos cumpliendo con metas propuestas en cuanto al año anterior en el sentido de incrementar nuestras ventas, según detallo:

Ventas año 2012	**USD**	**13187209**
Ventas año 2013	**USD**	**14621297**
Incremento	**USD**	**1434088**
Incremento%		**10.87%**

3.- CUMPLIMIENTO DE LAS DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS

Debo indicar a la Junta General de Accionistas, que todas las disposiciones tomadas por este organismo han sido cumplidas a cabalidad por la Administración y como datos relevantes debo anotar los siguientes:

3.1 Con fecha diciembre 27 del 2013 se acuerda reconocer un bono por gestión que realizan los señores;
Helmut Jancke de US$ 8015.98
Leivid Moreira de US$ 8015.98

4.- HECHOS RELEVANTES DURANTE EL EJERCICIO 2013 EN EL AMBITO ADMINISTRATIVO, LABORAL Y LEGAL

Durante este año en el aspecto administrativo laboral y legal la empresa se ha desenvuelto en un ámbito normal, con inclusión de nuevo personal "técnico" con el fin de ampliar nuevas líneas de productos relacionados a nuestro entorno comercial y generar plazas de trabajo.

En cuanto al cumplimiento del sistema de cálculo de compensación sobre el salario digno este no se aplica por cuanto nuestros empleados gozan privilegiadamente de sueldos superiores a los mínimos.

5.- COMPARACIÓN DE LA SITUACIÓN FINANCIERA Y LOS RESULTADOS ANUALES DE LA COMPAÑÍA CON LOS DEL EJERCICIO PRECEDENTE

En cifras resumiré los resultados y movimientos relevantes de la Compañía durante el ejercicio 2013, con relación al ejercicio 2012.

comparativo 2012-2013				
	2012	2013	inc/dec usd	%
Ventas	13,187,209	14,621,297	1,434,088	10.87
Costo de Venta	-10,145,106	-11,220,659	-1,075,553	10.60
Utilidad bruta en ventas	3,042,103	3,400,638	358,535	11.79
			-	
Gastos de adm y ventas	-1,567,132	-1,603,154	-36,023	2.30
Utilidad en operación	1,474,971	1,797,484	322,512	21.87
Otros ingresos -gastos	50,515	56,206	5,691	11.27
Utilidad antes de participación	1,525,486	1,853,690	328,204	21.51
trabajadores e impuesto a la renta	(541,353)	(639,201)	-97,847	18.07
Participación trabajadores	-228,823	-278,284	-49,461	21.62
Impuesto a la renta	-312,530	-360,917	-48,386	15.48
Reserva legal	-		-	
Utilidad neta	984,133	1,214,489	230,357	23.41
			-	
Capital de trabajo	1,989,527	2,267,840	278,313	13.99
Activos fijos	51,755	50,739	-1,016	(1.96)
Patrimonio Neto	1,907,499	2,153,756	246,257	12.91

Av. 10 de Agosto N°. 46-51 y de Las Retamas
Telf: 2 406 716 - 2 406718
E-mail: alitecno@alitecno.com.ec
www.alico-sa.com
QUITO - ECUADOR

6.- PROPUESTAS A LA JUNTA GENERAL RESPECTO DE POLÍTICAS Y ESTRATEGIAS PARA DEL EJERCICIO ECONOMICO 2014

Para el año 2014, la Gerencia General se propone lo siguiente;

6.1.- Incrementar el volumen de ventas, ampliando la base de clientes para cubrir segmentos de mercado tanto a nivel local, provincial, nacional, con presupuestos de ventas ya establecidos por cada asesor comercial que serán evaluados cada 3 meses por líneas de productos y continuar con la gestión de nuevas representaciones.

6.2.- Continuar mejorando la liquidez de la empresa con el dpto de "cartera" con términos de pagos razonables con clientes máximo a 90 días en productos de alta rotación, y con crédito hasta 6 meses para equipos que superen los US$ 10.000,= respaldados con cheques o pagaré y /o contratos.

6.3.- Se mantiene la gestión de cobranza bajo el sistema LCC, únicamente por servicio con el cliente emb.Piggis por los altos costos financieros que este tiene.

6.4 Se estudia la posibilidad de endeudarse con unos de los Bcos, que trabajamos para la adquisición de un bien (terreno) y de una inversión a término.

6.5.- La gerencia en conjunto con los departamentos técnicos y comerciales se comprometen en desarrollar nuevas líneas relacionadas al entorno comercial de la compañía a fin de incrementar mayores ventajas competitivas en los diversos mercados.

6.6.- Diseñar nuevas estrategias de mercados con Publicidad en; INTERNET, TV, REVISTAS Y PERIODICOS OTROS de los productos y mercados conocidos y en desarrollo.

6.7.- Continuar capacitando periódicamente al personal en todas sus áreas

6.8.- Evaluaciones Psicosociales de personal nuevo para un mejor desempeño y bajo el mismo sistema con personal que ya viene laborando.

6.9.- Con el fin de dar cumplimiento al tema financiero (NIIF) la empresa requiere de la asesoría legal por tanto en el del 2013/ y se continuará con la contratación "asesoria" y en este año en caso de ser necesario.

6.10 .- Seguir cumpliendo con los requerimientos gubernamentales y empresariales que se implementó al sistema de gestión empresarial " Seguridad Ocupacional" el 2012

para este año y los siguen se continuará así mismo en la implementación de Buenas Prácticas de Manufacturas (BPM) de tal manera que nuestra clientela tenga la seguridad y confianza de nuestros productos.

6.11.- Esta Gerencia está comprometida a que los resultados de esta empresa cada día sean mejores no solamente en el ámbito comercial sino en todas las áreas, ya que todo el personal cuenta con herramientas necesarias para cumplir con cada actividad en el tiempo determinado en un ambiente laboral sano y de confianza.

Atentamente,

Leivid Moreira Vaca
GERENTE GENERAL

Av. 10 de Agosto N°. 46-51 y de Las Retamas
Telf: 2 406 716 - 2 406718
E-mail: alitecno@alitecno.com.ec
www.alico-sa.com
QUITO - ECUADOR