

ECOROSESS.A.

INFORME DE GERENCIA

EJERCICIO ECONÓMICO 2019

En cumplimiento de los estatutos de la empresa ECOROSESS S.A. y de acuerdo con la Ley de Compañías, presento a ustedes señores accionistas el siguiente informe de actividades y un detalle de las principales transacciones de nuestra compañía realizadas durante el año 2019.

Antes que nada, es importante considerar que la actividad florícola se sustenta básicamente en la exportación y ésta a su vez depende de los mercados externos, en cuyos precios es difícil influir, son poco flexibles y no absorben incrementos de costos de producción internos en el país de origen. En el año 2019, nuevamente, los principales costos de producción en el Ecuador se han incrementado a tasas por sobre la inflación promedio tanto a nivel nacional como en la mayoría de los países donde tenemos nuestros mercados de destino.

En el 2019 la empresa tuvo un incremento en su producción bruta del orden de 11.46% frente al 2018 llegando a 27'238.516 tallos, principalmente por el incremento de área que entró a producción. La producción exportable por su parte se incrementó en un 10.53% y la producción exportada se incrementó en 10.59% frente al año anterior. El porcentaje de flor nacional en el año fue casi un 17.00% mayor al año 2018 mientras que el porcentaje de flor de restricción, aquella flor con calidad de exportación para la cual no tuvimos mercado, aumento en un 52.22%.

El precio promedio en el 2019 se mantuvo casi igual al año anterior, alcanzando los US\$0.482 por tallo y las ventas de flor se incrementaron un 10.22% a US\$ 10'298.457. Los créditos o descuentos en venta se redujeron en 5.18% frente al período anterior, reflejando una mejoría en los procesos de calidad en la postcosecha.

La compañía mantiene sus esfuerzos para controlar los costos de producción, sin embargo, los costos directos aumentaron un 18.09% principalmente por el consumo de la nueva área productiva. A pesar de este incremento en el área de cultivo, los otros rubros de costo se mantuvieron prácticamente sin cambio significativo. Los costos de mano de obra, en términos absolutos se incrementaron en un 10.82%, por tener mayor número de trabajadores, sin embargo, los costos de mano de obra por hectárea se mantuvieron a pesar de los incrementos salariales dispuestos por ley.

El costo de la materia prima representó el 20% de los costos totales de producción, tres puntos menos que el año anterior mientras que las depreciaciones y amortizaciones representaron el 8% y los gastos administrativos y de ventas representaron un 14% de los costos totales del ejercicio, tres puntos menos que el año anterior.

En el año 2019 se dieron bajas de plantas por un monto de tan solo US\$ 81.931.36 las mismas que fueron debidamente notariadas. También se hicieron muchas otras bajas de plantas y variedades (regalias) que se encontraban ya amortizadas y que por lo tanto no afectaron al estado de resultados. Estas bajas se dieron por cuanto las variedades en cuestión perdieron su potencial comercial, por problemas en el mercado objetivo de las mismas o porque presentaron problemas de tipo agronómico.



De acuerdo a las plantas sembradas, tanto en estado productivo como en vegetativo, ECOROSSES S.A. ha cumplido con la contratación de licencias de uso o explotación para todas las variedades. Así mismo la compañía se encuentra al día en los pagos a los obtentores por concepto de los mencionados contratos o licencias de explotación. Se han contratado también las licencias de uso y actualización de software informático, necesarias para cubrir las necesidades de expansión de usuarios en los diferentes programas y sistemas que se utilizan en la empresa.

La compañía reconoció un pasivo por beneficios definidos (jubilación patronal) para todos sus empleados con base en un cálculo actuarial considerando una tasa de descuento, la de obligaciones AAA del Ecuador denominadas en dólares, del 7.92% anual y una tasa conmutativa del 4.18% para el ejercicio 2019. Se realizó también la provisión por desahucio según se indica en el mismo estudio actuarial, el método utilizado para el efecto fue el prospectivo. Además, la compañía adoptó como política contable el método de la banda de fluctuación para el reconocimiento de las ganancias o pérdidas actuariales. Se ajustaron los cálculos y procedimiento a lo requerido por las normas NIIF.

La utilidad generada antes de participación de trabajadores e impuesto a la renta en el ejercicio 2019 representa un 19% sobre el total de los activos, rubro similar al del año anterior; y que equivale también a un 17% sobre el total de ingresos, porcentaje inferior en dos puntos al del año 2018.

Es aspiración de la administración para el año 2020 reducir el porcentaje de flor nacional y de restricción de mercado con lo que, aún con los precios actuales, o incluso algo menores se pueda incrementar las ventas en al menos un 7%, equivalente a unos US\$ 735.000. La empresa se esforzará por mantener su participación de mercado en los diferentes destinos, incluso a costa de reducciones en precios, sin embargo, el límite en esto lo fija el costo de producción.

Estamos conscientes de que los costos de producción seguirán incrementándose y por tanto se mantendrá especial atención en la eficiencia y efectividad de todos los procesos internos y en el uso más efectivo posible de todos los recursos de la empresa.

Finalmente me permito mencionar las principales actividades, inversiones y trabajos realizados durante el año.

La mayor inversión económica realizada este año fue la renovación del sistema de riego, tanto hardware como software. Esta inversión ascendió a aproximadamente a US\$ 275.689

Se designó un área pequeña para probar un nuevo producto llamado alstroemeria, con variedades importadas desde Holanda.

Se terminaron de construir nuevos vestidores para el personal, debidamente provistos de baños, duchas y cancelas.

Se realizó el cambio de plástico a los techos de los invernaderos sumando un área total de 8.9 Has y también se cambió las cortinas de trece invernaderos, lo que totalizó un egreso de más de US\$ 160.000



Durante el año 2019 se invirtieron también alrededor de US\$ 90.000 en la participación en varias ferias en el exterior. Esto con el propósito de reforzar y apoyar la gestión comercial.

La compañía mantuvo asegurados los activos relevantes con la compañía aseguradora Seguros Equinoccial, así como un seguro selectivo de cartera de clientes con la compañía COFACE.

En cumplimiento de sendas resoluciones de la Junta de Accionistas se procedió al pago de dividendos a razón de un promedio de \$ 0,84 por acción en circulación, ascendiendo esto a la cifra de US\$ 1'353.000.

Durante el año se ha gestionado la recuperación del IVA en compras correspondiente al año 2019 y lo pendiente del IVA correspondiente al 2018, por un monto agregado de US\$ 212.197

Durante este año se ha realizado esfuerzos por regularizar la transacción de la compra del terreno que se hizo en el año 2018 junto con la empresa Valleflor, sin embargo, hasta la fecha no se ha logrado concluir dicha transacción debido a múltiples requisitos con respecto al fraccionamiento del terreno.

Lo señalado resume en grandes rasgos las actividades realizadas a lo largo del año, más no refleja fielmente todo el esfuerzo y la dedicación empeñadas por el equipo humano a cargo de la gestión diaria de la empresa; para ellos mi agradecimiento más sincero.

La renovación de variedades seguirá siendo un puntal en la diferenciación de la empresa frente a la competencia y en mantenernos como un proveedor preferido para nuestros clientes. Esto por cierto demandará como siempre una importante inversión económica.

Para este año tenemos previsto la optimización del sistema de tratamiento o potabilización de agua para los procesos de hidratación de flor, fumigación de plantas y por supuesto para servicio doméstico

Gracias a todos por su confianza y apoyo.

Atentamente,



Ing. Santiago Serrano L.
GERENTE GENERAL