

INFORME ANUAL DEL GERENTE GENERAL DE ALDANEMPRES CIA. LTDA. CORRESPONDIENTE AL AÑO 2013 A LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS

Señores Socios:

Conforme a lo dispuesto en las cláusulas pertinentes de los Estatutos Sociales de la Empresa, cumples en su conocimiento el informe correspondiente a las actividades administrativas realizadas por ALDANEMPRES CIA.LTDA., durante el año 2013.

SITUACION DE LA COMPAÑÍA

EN LA PRODUCCION Y EN EL MERCADO

Durante el año 2011 la empresa obtuvo muy buenos resultados de productividad durante los primeros 9 meses del año, lastimosamente durante el mes de octubre un mal manejo en la producción causó una pérdida importante de productividad y el clima de los tres últimos meses del año, con lluvias fuertes y un clima en general muy frío, no permitieron terminar el año con los resultados esperados inicialmente.

A la par de producción, durante los primeros 9 meses del año, se logró unas ventas excelentes, aprovechando una demanda importante tanto a niveles de exportación como de mercado local, lastimosamente la demanda local desapareció a partir de octubre ya que nuestro mayor comprador tuvo un problema con su registro sanitario y no pudo seguir vendiendo su producto y por otro lado, debido a los problemas de producción antes expuestos no existió la cantidad suficiente de producto para satisfacer la demanda externa por lo que las ventas se redujeron en forma importante a finales del año.

Durante el año 2012, a causa del clima en general frío y lluvioso los niveles de producción fueron bajos y existió una reducción importante de productividad comparada con el año 2010 y 2011.

Las ventas externas se sostuvieron pero no se lograron mejorar precios y debido a la baja de producción se redujeron.

Paralelamente las ventas internas no se reiniciaron de la forma esperada y su aportación a los ingresos fueron mínimos.

Al no lograr mejorar los resultados de producción y de venta y al mantenerse una inflación aunque mínima, la obtención de utilidad se contrajo de forma importante.

Durante el año 2013, el clima fue muy frío y lluvioso y los niveles de producción fueron aun más bajos que en el año 2012, año record de baja de producción. El efecto de esta baja de producción y el incremento de los costos de insumos y mano de obra nos causó una pérdida importante. Ante la imposibilidad de subir los precios de venta a niveles que permitan reducir esta pérdida por producción, negociamos con nuestro comprador en el exterior y logramos que nos entregue el contrato de fabricación de las tabletas de spirulina orgánica que estaba fabricando en destino con nuestro producto exportado al granel. Tuvimos que importar maquinarias y equipos para este propósito y a finales del año producimos y exportamos las primeras tabletas, logrando una reducción importante de esta pérdida, esperando poder volver a generar utilidades a partir del próximo año. Al 31 de diciembre 2013, existió una pérdida de US\$ 46.279,40 cuando en el año 2012 se obtuvo una utilidad de US\$ 8.174,16 y en el año 2011 la utilidad fue de US\$ 42.840,24.

EN LA ADMINISTRACION

Las expectativas de la administración para el año 2014, está orientada:

A consolidar mejores resultados de productividad, esperando que el clima lo permita. Construiremos un nuevo invernadero para tener una mayor capacidad de producción y poder aumentar la oferta exportable ya que la demanda aumento significativamente y el margen mejoro a través de la fabricación de tabletas.

Seguiremos con la consolidación de la comercialización de nuestros productos tradicionales como son la spirulina y la spirulina orgánica, pero tratando cada vez mas sustituir la venta al granel por productos de mayores valor agregado.

CONSIDERACIONES FINALES

Al finalizar este informe quiero expresar mi agradecimiento a los señores socios de la compañía por la confianza que han depositado en mi representación y manifiesto que las metas propuestas para el siguiente periodo estarán orientadas a mantener un nivel de utilidades positivo.

Atentamente,



Sra. Rita Lucia Balseca