



PURIFLUIDOS CIA. LTDA.
"Puras Soluciones Tecnológicas"

Waters
THE SCIENCE OF WHAT'S POSSIBLE™



Quito, abril 17 del 2019

INFORME DEL GERENTE GENERAL A LOS ACCIONISTAS DE LA COMPAÑÍA PURIFLUIDOS, PURIFICACIÓN Y ANÁLISIS DE FLUIDOS CIA. LTDA.

En mi calidad de Gerente General y Representante Legal de la Compañía PURIFLUIDOS PURIFICACIÓN Y ANALISIS DE FLUIDOS CIA. LTDA., someto a consideración de los accionistas el informe correspondiente al ejercicio económico del año dos mil Diez y ocho.

1.-SITUACIÓN FINANCIERA A DICIEMBRE 31 DEL 2018 BAJO NIIF comparativo

ACTIVOS	2017	2018
CORRIENTES	1.356.690,54	1.430.376,50
NO CORRIENTES	530.473,29	501.891,17
TOTAL, ACTIVOS	1.887.163,83	1.932.267,67
PASIVOS		
CORRIENTES	795.046,87	912.257,52
NO CORRIENTES	284.775,68	205.994,95
TOTAL, PASIVOS	1.079.822,55	1.118.252,47
PATRIMONIO	807.341,28	814.015,20
TOTAL, PASIVOS Y PATRIMONIO	1.887.163,83	1.932.267,67
INGRESOS (ope + no ope)	2.790.455,45	2.774.221,94
COSTO DE VENTAS	1.670.628,89	1.187.976,51
UTILIDAD BRUTA EN VENTAS	1.119.826,56	891.613,28
GASTOS TOTALES	886.934,67	869.767,64
UTILIDAD antes de impuestos	232891,89	21.845,64
Impuesto a la renta por pagar	57470,33	15.171,72
Participación trabajadores	41098,57	3855,11
UTILIDAD NETA EJERCICIO	175.421,56	6.673,92

2.- CUMPLIMIENTO DE OBJETIVOS PREVISTOS PARA EL EJERCICIO 2018.

Quito: San Juan de Dios (S4-503) Plaza Montreal 2do Piso y Av. Playa Chica 1, Valle de los Chillos / San Rafael
PBX: 5100 584 / 2867 303.

Guayaquil : Ciudadela la Garzota II Mz 44 Villa 28, Telf: 5129919
E-mail: info@purifluidos.com.ec





PURIFLUIDOS CIA. LTDA.
"Puras Soluciones Tecnológicas"

Se trabajo en el traspaso de la Norma ISO 9001-2008 a la actualización 2015. Durante 8 meses se trabajo intensamente en desarrollar la nueva matriz y finalmente en Diciembre del 2108 se realizo la auditoria de tercera parte por parte del ICONTEC, la cual arrojó resultados satisfactorios y la renovación del certificado de calidad el cual se entrego oficialmente el 27 de febrero de 2019.

En un aspecto general el año 2018 fue un año bastante difícil debido a los constantes cambios que ocurren a nuestro principal proveedor MERCK. Cambios que si bien no se hicieron efectivos hasta el final del año, no dejaron que se enrutara de una manera ordenada a inversión.

Se contrato personal para la regional Guayaquil pero a su vez la misma quedo no funcional debido a renuncias o despidos. A su vez la renuncia de un Gerente de producto y su asesor técnico comercial hizo que se reescribiera nuevamente todo los procesos de contratación y se revisara los perfiles de los cargos. Esto con la ayuda de un profesional en el área de RRHH que se contrato para este fin por normativa ISO 9001-2015.

Desde el punto de vista comercial la empresa no logro el valor de ventas estimado en ventas locales pero si lo consiguió desde el punto de ventas directas. Eso denota un cambio de rumbo en las empresas que invierten tratando de no introducir capitales al país. Esto genera que las empresas que funcionamos con capital local tengamos restricción del mismo por el bajo circulante.

La empresa sigue con su propósito delineado en el 2017 y logro:

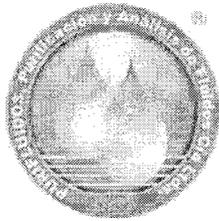
1. Mantener el certificado de gestión ISO 9000-2008 y renovarlo a la versión ISO 9001-2015.
2. Mantener la agencia que maneje directamente el mercado de la costa con el fin de reducir costos de movilidad y ser más eficientes al momento de atender los clientes de la zona COSTA definida por las provincias del ORO, LOJA, CUENCA, GUAYAS, SANTA ELENA Y MANABI.
3. La camioneta adquirida a cumplido su función, y se traslado a Quito donde a mejorado su desempeño en entregas.
4. Se contrataron ATC para cumplir con el propósito de cubrir las zonas pero han rotado muy rápido. Todos siguen en permanente evaluación y tienen menos de un año.

3.- Información sobre hechos extraordinarios producidos durante el ejercicio, en el ámbito administrativo, laboral y legal.

Se hizo mayor énfasis en las calidades y cualidades del talento humano lo que definió una clara política de contratación y entrenamiento. Sin embargo, entre la aplicación de esta política de evaluación y el tiempo, dejaron de laborar 5 personas en la empresa las cuales salieron por diferentes motivos y se contrataron 4. Todas aquellas que salieron lo hicieron con sus documentos en regla y bajo el procedimiento legal que se impone cuando salen por voluntad o por despido intempestivo.

No hubieron notificaciones legales. Se mantienen los procesos legales (dos) en contra de la compañía Gisenberg donde emitieron ya día y hora para definir la situación (primer trimestre del 2019)





PURIFLUIDOS CIA. LTDA.
"Puras Soluciones Tecnológicas"

Se han cumplido puntualmente con las obligaciones a los diferentes organismos de control, en cuanto a Aportes de Seguro Social, Impuestos Municipales y Fiscales, Contribuciones y demás.

4.-Situación financiera de la compañía al cierre del ejercicio y de los resultados anuales, comparados con los del ejercicio precedente.

Se ha venido trabajando en mantener la cartera lo mas sana posible y funcionar con el flujo de caja adecuado. No ha sido necesario introducir prestamos o realizar inversiones del exterior.

5.-Propuesta sobre el destino de las utilidades obtenidas en el ejercicio económico.

Se propone que las utilidades tendrán como destino la acumulación de las mismas en la cuenta de utilidades acumuladas de ejercicios anteriores. Luego se definirá que hacer con las mismas en una asamblea extraordinaria.

6.-Recomendaciones a la junta general respecto de políticas y estrategias para el siguiente ejercicio económico.

Se recomienda que para el año 2019 se hagan ajustes en rentabilidad de los productos y que las ventas de los equipos que generan un mayor peso en la venta local se les haga de manera directa de modo que no afecten al ejercicio. Sin embargo si es preciso darle movimiento a la empresa se hará lo necesario para que estos negocios sean locales. En cuanto a la contratación de personal Seguimos reemplazando el personal que se retira y buscando mejores perfiles. Sin embargo, se presenta una oportunidad de incremento de mercado con la reestructuración de MERCK como proveedor principal y debemos ajustar nuestras practicas comerciales y de mercadeo con dicho proveedor. Es necesaria la inversión en educación y servicio.

7- El estado de cumplimiento de las normas sobre propiedad intelectual y derechos de autor por parte de la compañía.

La empresa no ha hecho mayores inversiones en hardware y software. Nos mantenemos con lo que hay. Se mantienen las versiones y las subscripciones anuales por la plataforma office.

De ahí todos los equipos vienen con su sistema operativo y licenciamiento respectivo.

Atentamente,

Ing. Luis Miguel Ortega
GERENTE GENERAL
PURIFLUIDOS CIA. LTDA.

