

53429



Quito, 30 de Marzo de 2008

INFORME DE GERENCIA

Señores
SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑIAS
Presente

De mi consideración:

De conformidad con lo dispuesto en la Ley de Compañías y en mi calidad de Gerente General de Preysi Cía. Ltda., tengo a bien presentar a conocimiento, el Informe sobre las actividades de la Compañía, en el periodo comprendido entre el 1 de Enero y el 31 de Diciembre de 2007.

1. HECHOS PRINCIPALES DEL AÑO 2007

Para este año tanto las actividades así como el cumplimiento de metas trazadas se ha podido cumplirlas en su mayoría, sin embargo nuestra actividad se ha mantenido en base a grandes y medianos proyectos, con los que hemos trabajado durante este año así como con la consecución de proyectos y clientes que se mantienen satisfechos con nuestro servicios, se ha buscado principalmente fidelizar a mas y nuevos clientes, al brindarles un trato preferencial y desarrollando un seguimiento a sus necesidades y proyectos, sobre todo avalados en nuestros productos y servicios que son preferidos por ellos, a pesar de la competencia existente en el mercado con muchos productos alternativos al nuestro. Por tercer año hemos logrado un impresionante crecimiento en ventas.

2. ASPECTOS LABORALES, ADMINISTRATIVOS Y LEGALES

Señalamos en el aspecto laboral que para poder seguir con el proceso de fidelización de clientes y consecución de proyectos en ejecución se implementó el área de atención al Cliente, lo que ha ayudado a desarrollar un contacto mas personal con ellos, mantenemos a los colaboradores necesarios para lograr nuestras metas y absolutamente todos tienen un compromiso con la empresa lo que hace que el ambiente laboral sea saludable y se puedan desarrollar todos los retos de la compañía con su ayuda y apoyo. Debemos encontrar un Gerente de Instalaciones comprometido y acorde con nuestros requerimientos.

3. BREVE ANALISIS DE LA SITUACION FINANCIERA

En lo referente a la situación financiera, se puede señalar que como las cifras lo señalan es mejorable, los indicadores económicos lo demuestran, las ventas aumentaron de manera importante y el crecimiento que esperamos para el próximo año es muy aceptable tomando en cuenta los factores externos del país, sin embargo la tendencia es al crecimiento comercial, la misma que tiene como consecuencia iliquidez; pero los resultados son buenos.

4. PLANES Y OBJETIVOS PARA EL AÑO 2008

Como se menciona anteriormente el futuro es promisorio, nuestra meta es continuar en las líneas que tenemos y desarrollar las ventas en tenso membranas realizando proyectos de vanguardia y representativos para clientes destacados y así lograr un buen posicionamiento con nuestro producto en el mercado.

Atentamente,

Mario Vela A.
GERENTE GENERAL
PREYSI CIA. LTDA.

