

33424

## INFORME DEL GERENTE

Señores Socios de la Compañía Espectrocrom:

Como gerente de esta empresa, es mi deseo hacerles conocer todo el trabajo realizado durante el año 2006 y los planes que tengo para el presente año.

### Proyectos Realizados:

1. En febrero asistí al curso sobre servicios e Instalación del GC Masas de ThermoElectron, que se llevó a cabo en la fábrica de estos equipos en Austin Texas.
2. En el mes de marzo asistimos al Pittcon Conference realizado en Orlando Florida, donde se realizó el entrenamiento de ventas sobre el nuevo ICAP de ThermoFinnigan, así como también de la empresa ThermoHypersil, consolidando con esta última la representación para Ecuador.
3. En el mes de abril, concretamos la representación para Ecuador de la Empresa ESCO de Singapur, especializada en la construcción de cabinas de flujo laminar y de seguridad biológica, además se llevó a cabo el entrenamiento del personal de ventas en estas líneas a cargo del Dr. Alvin Heah Gerente de Ventas para las Américas.
4. En julio el Ing. Fernando Dávila viajó a Buenos Aires al curso de entrenamiento, servicios y validación de los equipos Esco.
5. En el mes de agosto se llevó a cabo el entrenamiento sobre Termocombustión en Buenos Aires Argentina.
6. En mayo asistí al entrenamiento sobre Espectroscopia UV Visible de ThermoSpectronic en la ciudad de México
7. En el mes de Septiembre se llevó a cabo el Encuentro Latinoamericano de Ventas de la Empresa Büchi Labortechnik de Suiza, con la presencia de delegaciones de México, Guatemala, Venezuela, Colombia, Perú, Chile, Brasil, Colombia, Suiza, Cuba y Argentina y Ecuador fue designado como el país anfitrión y Espectrocrom como la empresa organizadora de este evento. La reunión se llevo a cabo durante una semana en las instalaciones del Swiss Hotel.
8. Con la finalidad de difundir la Tecnología del Infrarrojo Cercano NIR de la marca Büchi, se organizó una reunión técnica científica con la finalidad de presentar estos equipos y sus aplicaciones en la industria. Ha este evento asistieron representantes de diversas universidades del país, delegados de la industria farmacéutica y agroindustria.
9. En noviembre converse con la Ing. Carola Resabala y el Ing. Mariano Montaña, con la finalidad de abrir una sucursal de Espectrocrom en Guayaquil, para ampliar nuestra base de clientes y ofrecer un servicio más ágil y personalizado.
10. Es importante mencionar que en septiembre vendimos un equipo de Absorción atómica a Nefrocontrol, equipo que fue adquirido bajo la modalidad de lising otorgado por el Banco de Guayaquil.
11. La venta mas importante del año fue a Cervecería Nacional con un equipo GC Masas, el mismo que llegó al país a finales de año.

12. También es importante resaltar el extraordinario crecimiento que hemos tenido con la venta de reactivos químicos de la empresa Sigma-Aldrich , calculado en un 90%.
13. En cuanto a la situación financiera, la empresa, ha tenido un leve mejoría, hemos logrado cumplir con los créditos bancarios e iniciamos el 2007 con un saldo por pagar al Banco del Pichincha de 38.826,00 dólares. Aspiro a que durante el 2007 no tengamos que recurrir a nuevos préstamos ya que los altos costos de financiamiento de los mismos afectan la economía de la empresa.

**Incremento de Personal:**

En septiembre se reincorporó a la empresa el Sr. Daniel Ortega Realpe, para hacerse cargo nuevamente de todo lo que es mensajería y facturación.

A partir del mes de Octubre contamos con la presencia del Sr. Lenin Andrango, ingeniero electónico, el mismo que será el responsable del área de mantenimiento

**Proyectos para el 2007:**

El proyecto más importante que tenemos para el próximo año, es concretar legalmente la apertura de Espectrocrom Guayaquil.

También aspiro a que en el 2007 podamos crear Espectrocrom Servicios, la misma que estaría administrada por el Ing. Andrango.

Pongo a consideración de la Junta mi deseo de crear estas dos nuevas empresas siendo Espectrocrom Quito la accionista principal de cada una de ellas.

Por último quiero solicitar la aprobación por parte de la Junta de Socios para que Andrés Regalado, que se viene desempeñando como Subgerente, una vez terminada su carrera en la Universidad de las Americas el próximo marzo, como Administrador de Empresas especializado en Comercio Exterior, viaje a Sydney Australia, durante un año académico, para que adquiera un alto nivel de inglés y tenga la oportunidad de realizar pasantías en empresas australianas. De esta manera él estará listo a su regreso para hacerse cargo de la empresa

Esto es lo más relevante que puedo informar.

Atentamente,

  
Edmundo Regalado

Quito, 12 de marzo del 2007