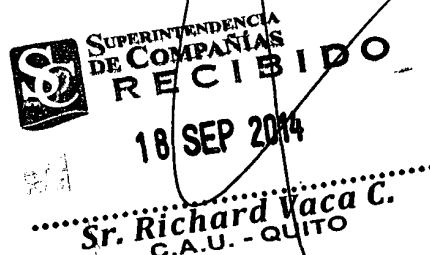


37942

Quito, 18 de septiembre de 2014

Señores
SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑÍAS
Presente.



De mi consideración:

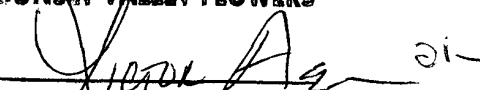
Por medio de la presente dejo en constancia la entrega formal de los siguientes documentos, pertenecientes a la Florícola Sunset Valley Flowers Cía. Ltda. Con RUC N° 1791312465001

Informe de Gerencia 2008
Informe de Gerencia 2009
Copia de RUC
Copia del Nombramiento del Representante Legal
Copia de la Cedula y la Papeleta de Votación del Representante Legal

Autorizo al señor Pablo Coello con cédula de identidad N. 171567568-0 a tramitar lo solicitado.

Por la atención a este requerimiento, le anticipo mi agradecimiento.

Atentamente,
SUNSET VALLEY FLOWERS


Edo. Víctor Aguilar
Gerente General
Florícola Sunset Valley Flowers

Gerente 03
Gerente 04

INFORME DE GERENCIA GENERAL
para los Accionistas de
Florícola SunsetValley Flowers CIA. LTDA.
y la SuperIntendencia de Compañías
al 31-12-2008

I. Antecedentes:

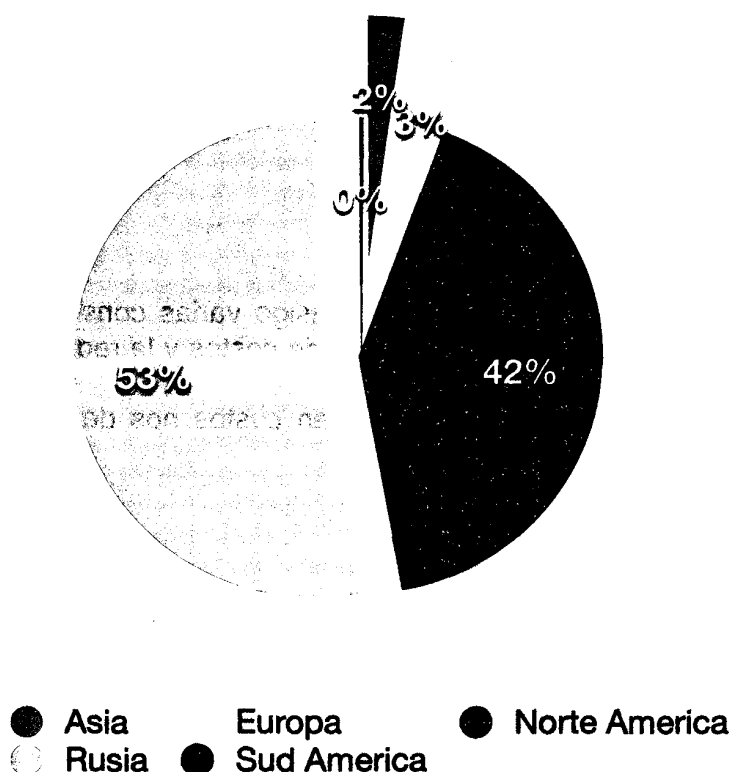
El año 2008 fue un año mixto en nuestro desempeño. Por un lado tenemos un leve aumento en ventas en comparación al 2007, pero por otro lado presenciamos el inicio de una recesión económica a nivel mundial.

En cuanto a los costos tanto la mano de obra como las materias primas siguen en su tendencia al alza, lo que nos obliga a llevar muchos programas de control en estos rubros.

II. Principales Mercados:

Nuestras ventas están divididas en la siguiente manera

Ventas por Region en %



El % de ventas a Rusia y las ex repúblicas soviéticas continua siendo el más alto seguido por las ventas a Norte America a corto segundo puesto. Esto quiere decir que tenemos una concentración de más del 90% en ventas hacia 2 regiones grandemente impactadas por la recesión mundial.

III. Análisis del Balance General

Financiamiento de los Activos: Esta financiado en un 46% con recursos propios.

Composición de los Activos: 54 % de los Activos son corrientes y 46% son Activos Fijos.

Composición de los Pasivos: 54% del Activo es financiado con Recursos Ajeno, y de este 54%, 31% corresponde a Pasivos a Corto Plazo.

Composición del Patrimonio: 40% corresponde a Reservas netas.

En General el Balance General nos muestra una situación solida de la empresa.

IV. Análisis del Estado de Resultados:

Crecimiento en Ventas: Existe un crecimiento del 3.28% sobre el total de ventas del año 2007.

Margen Bruto: Es del 24%, lo cual significa que nuestros costos han venido creciendo y representan un gran porcentaje frente a las ventas

Análisis de Rentabilidad: A pesar de que hemos bajado la perdida comparada con el año 2007 en alrededor de 73,000 USD, el período del 2008 genero una perdida del 4% sobre las ventas por lo que no existe posibilidad de realizar un análisis de Rentabilidad.

V. Conclusiones:

La recesión mundial iniciada en este año ha traído consigo varias consecuencias negativas al negocio. Vemos con buenos ojos el control de costos y la reducción de la perdida frente al 2007.

Esperamos que la gestión realizada en ventas como en costos nos den frutos a futuro.

Atentamente
SUNSET VALLEY FLOWERS

VICTOR
Victor M. Aguilar C.

Gerente General

Florícola Sunset Valley Flowers CIA. LTDA.

