

53360



## IMPOHOGAR CIA LTDA. INFORME DE GERENCIA 2007

En mi calidad de Gerente General y por lo tanto Representante Legal de IMPOHOGAR CIA. LTDA. y en cumplimiento de las disposiciones y normas contenidas en la Ley de Compañías y en el Estatuto de Constitución de la Compañía, presento el Informe de mis actividades como Gerente y como tal, responsable del ejercicio económico de la Compañía en el período comprendido entre el primero de enero y el 31 de diciembre del 2007.

Las actividades comerciales durante el año 2007, se han incrementado tanto en los ingresos, así como también ciertos egresos, en comparación al período 2006, el crecimiento en el volumen de ventas del período que terminó, se debe a la venta de los productos de la marca Tramontina, que se importaron en este período, pero en los mismos el margen de utilidad es mínimo por la distribución a través de los Almacenes Montero.

Debido a las medidas económicas impuestas por el actual Régimen, la credibilidad en ciertos sectores del país es incierta, a pesar de que en el Sistema Financiero existe estabilidad y seguridad y se puede observar a través de las utilidades que generó la banca en este período; el consumidor es más conservador, y también por la crisis económica que se viene arrastrando de años anteriores, el nivel de ingresos de los consumidores se mantiene en niveles bajos, de igual forma se presenta también la competencia desleal, razón por la cual nuestro margen de utilidad hemos disminuido para que los precios de venta estén al alcance de nuestros clientes.

La solidez empresarial alcanzada con trabajo y esfuerzo de todos los que hacen Impohogar, así como la confianza y fidelidad de nuestros clientes, han permitido que el 2007 sea todavía un año de resultados positivos que, si bien no son los esperados, nos dan confianza para esforzarnos cada día más y buscar un mejor futuro para todos quienes hacemos Impohogar.

En este año, seguimos incursionado en la búsqueda de nuevos espacios comerciales, diversificando los productos y mercaderías que se venden y presentando novedosas formas de promoción e incentivo, así como también realizando importaciones directas de productos, procedimientos que nos han permitido tener ventas con productos exclusivos. Adicionalmente me permito comunicar que se ha disminuido las ventas con crédito directo de productos de uso profesional e industrial, lo que disminuye los riesgos, pero se está incrementando las ventas con tarjetas de crédito con la incorporación de nuevas tarjetas.

1-800 MONTERO (1-800666837)  
www.montero.ec  
Quito-Ecuador-Sudamérica

#### SUCURSALES:

ESTADIO: 6 de Dic. y Gonzalo Serrano junto al cine 24 de mayo Tel: (593-2) 333 2413 / 333 2414 CENTRO: Sucre Oe-443 y Venezuela Tel: (593-2) 258 4526  
SANTA CLARA: Carrión Oe-359 y Ulloa Tel: (593-2) 255 1411 RECREO: Centro Comercial El Recreo Local 1 Tel: (593-2) 261 1001 / 311 1233  
SERVICIO TECNICO Y VENTAS AL POR MAYOR Ramirez Dávalos Oe-388 y Ulloa Tel: (593-2) 250 8534 / 333 2408

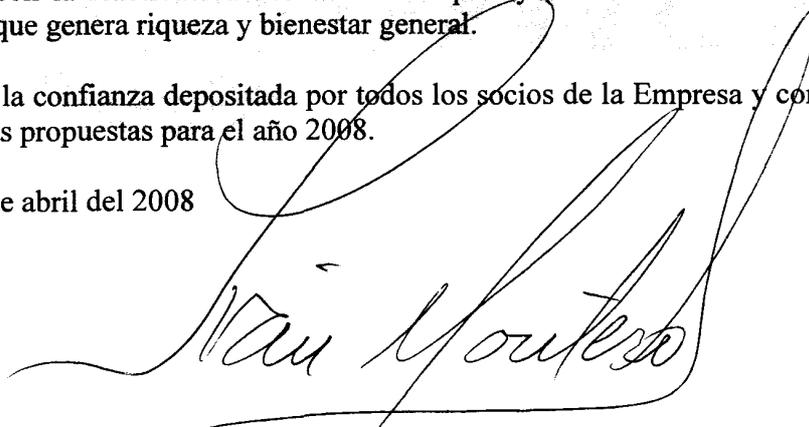
En este período, nuestro volumen de ventas se incrementó en un 12,53% con relación al año anterior, ubicando nuestros ingresos en USD\$ 1.431.284,44 DOLARES, valor del cual descontado el costo de ventas y los correspondientes gastos administrativos, nos han arrojado una utilidad de USD\$. 21.893,36; valor del cual hemos destinado en concepto del 15% para los trabajadores la cantidad de USD\$. 3.284,00. En el 2007 hemos pagado la cantidad de USD\$ 4.791,19 en concepto de impuesto a la renta, seguimos contribuyendo con el Estado y con los servicios que a través de él se deben brindar a todos los sectores del país.

Es preciso resaltar nuevamente, el hecho de que nuestros trabajadores cobran sus remuneraciones conforme a lo dispuesto por la Ley y se encuentran al día en cada uno de sus pagos; existiendo un ambiente de armonía y tranquilidad laboral, permitiendo de esta manera que el recurso humano se sienta seguro y satisfecho en su trabajo.

Considero además, que debido a las nuevas estrategias de ventas que estamos implementado y a otras nuevas que vamos a incluir en el período 2008, este año sea más productivo a pesar de que nuevamente se presenta una baja en las ventas del primer trimestre, debido principalmente a la situación política que vive nuestro país y a la falta de ciertas líneas de productos que son atractivos en nuestro almacén; unamos nuestros esfuerzos empresarios y trabajadores para poder conseguir nuestros objetivos y metas, y que signifique un año de trabajo y resultados positivos para todos, ya que ello permitirá contribuir con la reactivación económica del país y nos consolidará como una empresa solvente y que genera riqueza y bienestar general.

Agradezco la confianza depositada por todos los socios de la Empresa y confío cumplir las expectativas propuestas para el año 2008.

Quito, 10 de abril del 2008



**Ing. Iván Montero Saltos**  
**GERENTE GENERAL**  
**IMPOHOGAR CIA. LTDA.**