

INFORME AÑO 2006

ENTORNO EMPRESARIAL

Cumpliendo con los estatutos sociales y la Ley de Compañías me permito presentar a ustedes el informe de labores adjuntando el balance general y el estado de resultados del año 2006 para que las cifras indicadas en él, sean conocidas en la Junta General Ordinaria de Socios.

Durante el año 2006, el entorno económico se caracterizó por un lento crecimiento debido al estancamiento del sector agropecuario ya que la conflictiva política agro-industrial ha hecho caer la inversión y por lo tanto a la producción del sector, las importaciones han tenido un importante crecimiento sobre todo en el sector de maquinaria agrícola que representa más de mitad de ese incremento. En lo político se tuvo un año de alta inestabilidad política manifestada por la elección del nuevo mandatario en 2 etapas. Esta situación originó importantes cambios en el manejo de la política económica cuyos efectos no permitieron alcanzar un nivel de crecimiento sostenido en el transcurso del año, en resumen el escenario presentó.

ASPECTOS POSITIVOS

- Buen año para el mercado automotriz vendió 80 mil unidades de vehículos 37% más de las cifras proyectadas.
- Estabilización del sistema financiero, fue un año rentable para la banca con un rendimiento promedio sobre el patrimonio del 20,10% superior a la del 2005 que del 17,60%
- Excelente año para las exportaciones, empujado por un alza en el precio del petróleo, así como de otros productos primarios que exporta el Ecuador.
- Las tasas de interés mantienen la tendencia al alza, el 2006 cierra con una tasa máxima convencional del 14,66% en el año 2005 la tasa fue del 13,44%.

ASPECTOS NEGATIVOS

Desaceleración de la economía el PIB llegó al 3,3% cuando en el 2005 llegó 6,60%, el gasto público, la distribución del fondo de reserva y el crédito, se sumaron para calentar la economía.

Incertidumbre generada por la discusión de un proyecto de mayor control sobre la banca, caracterizado por restringir las comisiones y las tasas de interés. Existe el peligro que las nuevas interfieran con el funcionamiento armonioso de los mercados financieros.

Se mantiene estancadas las negociaciones del TLC con EEUU, se aproxima la fecha para el cierre de las mismas y el país no mantiene una postura definida sobre el tema.

El crecimiento para el año 2007 se espera que sea del 3,5% inferior al crecimiento de años anteriores, en el corto plazo de no existir una reforma estructural sin dolor, con instituciones políticas sólidas y con una clase política dispuesta a construir consensos, puede originar que el Ecuador pierda la ventana de oportunidad de alcanzar un nivel de crecimiento sostenido.

Las cifras macroeconómicas para el 2007, se estiman así

PIB	3,50%
INFLACION	5%
TASA DE INTERES	6% y 14%
PRECIO PETROLEO	65 Dólares

METAS Y OBJETIVOS PREVISTOS Y GRADO DE CUMPLIMIENTO ALCANZADO

De acuerdo con el plan de trabajo para el año 2006 y las sugerencias que esta administración hiciera el año anterior, nuestras expectativas de crecimiento en ventas no superan las expectativas pasando de US\$ 586.000 en el año 2005 a US\$ 600.000 que representa un crecimiento del 2% .y que no nos ha permitido mejorar la calidad de nuestra cartera de cliente, nos hemos consolidado en trabajos de recuperar sectores abandonados por nuestros antiguos distribuidores para el sector agropecuario, aún cuando hemos mantenido similar número de personal, lo que demuestra que hemos trabajado con mayor eficiencia. Es importante valorar que aún cuando por la obligada dependencia todavía de algunos distribuidores , especialmente apuntados al sector florícola y que estamos sujetos al trabajo realizado por ellos tanto en ventas como recuperación de cartera hemos recuperado con la penetración en nuevas zonas como son: Cuenca, Santo Domingo y otras compañías como son la Corporación Noboa .en lo que se refiere al sector de la Costa Ecuatoriana.

Se pudo concretar la construcción y remodelación de las oficinas en Quito, tanto en cuanto se pudo invertir y solucionar problemas de uso de areas asi como de imagen de la Compañía a nuestros Clientes y Distribuidores.

DISPOSICIONES DEL DIRECTORIO Y DE LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS

Durante el 2006 hemos acatado las directrices y disposiciones del Directorio y de la Junta General de Socios, que en todo caso estuvieron orientadas al crecimiento sostenido de nuestras operaciones, al mantenimiento de estándares de calidad y servicios al cliente y a la observancia de las disposiciones legales y estatutarias de nuestros entes de control, la Superintendencia de Compañías y de Bancos y el Servicio de Rentas Internas para que no incurramos en contingencias.

PROPUESTAS SOBRE EL DESTINO DE LAS UTILIDADES DEL EJERCICIO

Debido a lo que que dispone la Compañía y que no existen planes de inversión físicas, se propone la distribución de las utilidades del periodo a los socios

RECOMENDACIONES Y COMPROMISOS ANTE LA JUNTA PARA EL EJERCICIO 2007

Seguir de cerca las oportunidades y metas que presenta la globalización y los procesos de competitividad, en cuanto a la deserción de importantes Compañías.

De las tradicionales empresas , por motivo de la crisis, que busca una reducción en el costo de sus servicios, así como de la búsqueda de un importante sector agrícola, el apoyo de Firmas de nuestro nivel que sin tener la estructura de una internacional, somos reconocidas dentro de las 5 más importantes, cual es nuestro caso.

Un asunto que requerimos con urgencia para el año 2007, es contratar un profesional con solvente experiencia en sector agrícola para que de apoyo y soporte a nuestra area de ventas , con buena experiencia para que atienda el crecimiento de los clientes en el sector , y de servicios que lo hemos descuidado, es más se requiere estructurar un equipo para atender el crecimiento.

Aprovechar nuestro posicionamiento para consolidar nuestra gestión, clientes de mayor facturación y con menor perfil de riesgo .

Agradezco la confianza que los señores socios, me dispensaron durante el año 2006 tengan la seguridad que con el apoyo de ustedes se alcanzarán las metas Propuestas para el año 2007.

Atentamente,


CESAR AUGUSTO GUAYARA Q.
GERENTE GENERAL

