



Equipos de Fumigación – Guadañadoras – Motobomba – Motores Estacionarios
Manguera de alta presión – Repuestos y Accesorios
Importadores Exclusivos

**INFORME DEL REPRESENTANTE LEGAL PARA LOS SOCIOS DE
AGROMAQUINARIA MARUYAMA INT.CIA.LTDA
SOBRE EL EJERCICIO ECONOMICO 2013**

Señores Socios

Dando cumplimiento a los requerimientos legales y estatutarios, a continuación presento para vuestro conocimiento, el informe sobre mi administración durante el ejercicio económico 2.013, en mi calidad de Representante Legal de Agromaquinaría Maruyama Internacional Cía. Ltda.

1. Cumplimiento de Objetivos Económicos

Durante el año 2013 las ventas mejoraron levemente, y aunque el resultado no fue el esperado se obtuvo utilidad y una notoria mejoría con referencia a consecución de nuevos distribuidores y al mejoramiento de las relaciones con los distribuidores ya establecidos. Sin embargo se continúa cierta dificultad en la tarea de comercialización de nuestros productos por diferentes razones entre las que se destacan:

- La fuerte competencia de productos provenientes de China con unos precios notablemente más bajos.
- Se recuperaron y crearon algunos distribuidores a nivel nacional, aunque aún se continúa en la tarea de erradicar el abandono en el que se encuentran determinadas zonas del país, dado que no se logró la consecución de buenos vendedores para realizar las visitas pertinentes para mantener un buen nexo con ellos.
- Se inició campaña promocional de nuevos productos al mercado como innovación y diversificación de productos de Maruyama, como ahoyadoras, cultivadoras, cosechadoras y nuevos productos propios de la actividad comercial relacionada con el campo.

Por estos motivos los volúmenes de venta alcanzados fueron los USD \$ 747576,77, ingresos adicionales por \$3638,63 cuyos costos fueron USD \$397044,13 y gastos USD \$285398,80, obteniendo un resultado económico final de USD \$ 68772,47 el cual no fue el esperado.

2. Cumplimiento de las disposiciones de la Junta General.

Las instrucciones formales impartidas por la Junta General de Socios, cuyos contenidos constan en las actas correspondientes y todas las estrategias acordadas se han ejecutado en su totalidad,



Equipos de Fumigación – Guadañadoras – Motobomba – Motores Estacionarios
Manguera de alta presión – Repuestos y Accesorios
Importadores Exclusivos

En este periodo se trabaja bajo las Normas Internacionales de Información Financiera NIFF, con juntamente con un sistema contable con la normatividad vigente y proyectada a futuro.

3. Hechos extraordinarios producidos durante el ejercicio económico

Tal como se planteó en el PROGRAMA DE MERCADEO PARA EL 2013, se elaboraron estanterías para la exhibición de equipos en las sedes de los distribuidores a (antiguos y nuevos), con la forma de mercancía en consignación y se hicieron aportes publicitarios para la debida promoción de nuestros productos, cuestión que como se esperaba, produjo resultados favorables para la compañía, los cuales se vieron notablemente deteriorados por la intromisión de los señores de CASAMOTO, quienes importaron equipos nuestros y los vendieron a nuestros mismos distribuidores y al público en general a unos precios mucho más bajos, cuestión que afecto el ejercicio de nuestras actividades comerciales y económicas lo cual se ve reflejado en las utilidades.

4. Situación Financieras de la Compañía al cierre del ejercicio y resultados anuales comparados con el ejercicio precedente.

En base al análisis del Balance General de la Compañía y el Estado de Pérdidas y Ganancias, correspondientes al ejercicio económico 2013, se produjo una utilidad antes de impuestos y repartición de utilidades de USD \$ 68772,47

5. Recomendaciones a la Junta General respecto a políticas y estrategias para el siguiente ejercicio económico.

Las estrategias sugeridas para Agromaqunaria Maruyama Internacional. Cía. Ltda. son:

- a) Continuar dando apertura a nuevos distribuidores en todo el territorio nacional y/o reconquistar a aquellos que han abandonado la línea con la consecución de nuevos vendedores.
- b) Mantener la carga de costos operativos, mientras no se vea reacción en las ventas.
- c) Continuar con el análisis profundo de cartera e inventarios, para no incurrir en la adquisición de inventario de lento movimiento y para luego tener que castigar lo que no se ajuste a la realidad en estos rubros.

6. Cumplimiento de normas sobre propiedad intelectual y derechos de autor.

Agromaqunaria Maruyama Internacional. Cia. Ltda. Se encuentra regularizada en lo que tiene que ver con el tema de propiedad intelectual y de derechos de autor, dando fiel



Equipos de Fumigación – Guadañadoras – Motobomba – Motores Estacionarios
Manguera de alta presión – Repuestos y Accesorios
Importadores Exclusivos

cumplimiento a las normas que la legislación dispone sobre la materia, por parte de la Compañía y sus Socios

7. Otros

Las obligaciones laborales, impositivas a nivel nacional y local, obligaciones tributarias con el Fisco y la Municipalidad de Quito, así como pagos al Instituto Ecuatoriano de Seguridad social, etc., se han honrado satisfactoriamente y de forma oportuna, dentro de los plazos establecidos por la ley. De igual manera con los proveedores tanto nacionales como del exterior.

Esperando que con el esfuerzo de la Administración y del personal que labora para la Empresa, se puedan concretar los objetivos económicos que la Compañía requiere en el siguiente ejercicio económico, una vez más les agradezco la confianza depositada en mi labor.

Atentamente,

GUILLERMO SANCHEZ L.
GERENTE / REPRESENTANTE LEGAL