

**AUTOTRACK COMPAÑÍA LIMITADA  
INFORME DE GERENCIA - AÑO 2.007**

Marzo 2.008

**ANALISIS GERENCIAL****INFORMACION ADMINISTRATIVA / FINANCIERA**

Se ha mantenido la política de búsqueda de inversionistas privados nacionales o extranjeros con el fin de dar sustentabilidad a la marcha de la empresa especialmente en el ámbito comercial. Se han presentado varias oportunidades que han empezado a dar resultados especialmente con la introducción de los productos en el mercado de la ciudad de Guayaquil.

Se continuo en los procesos de renegociación con las empresas financieras como el Banco del Pichincha, Internacional y de los Andes. Renegociaciones que han tenido un buen camino especialmente en el caso de Internacional y de los Andes al lograrse acuerdos de canje de deudas con la participación de personas naturales. Además se han normalizado y ajustado cuentas en las transacciones de la empresa.

Se han establecidos esquemas de disminución de costos en los productos que ha permitido una mayor flexibilidad en el precio establecido hacia el cliente o en un mayor margen de utilidad, sin embargo se puede trabajar mas en lo referente a la optimización y efectividad de los procesos técnicos especialmente de instalación y mantenimiento.

Los gastos también han tenido un tratamiento de austeridad máxima, y se ha mantenido una política en la medida de lo posible de no cubrir los cargos que vayan quedando vacantes, de trabajar con esquemas de contratación por horas y con pasantes.

Las obligaciones con los proveedores generales se mantienen un nivel que permite la negociación continua.

Aún así se ha producido una pérdida de alrededor de USD 70.000, debido a la disminución de ventas especialmente del producto Autopump que se lo ha tratado de mantener en negociaciones masivas de largo plazo a fin de cambiar los ingresos a recurrentes por servicios prestados. También mucho ha tendido que ver las condiciones gubernamentales actuales.

**INFORMACION DE NEGOCIOS**

En el transcurso del año 2007, se trabajo estabilizando los productos y clientes existentes y dando especial énfasis a la relación comercial que se mantiene con Repsol y a los clientes históricos que se mantienen con esta mayorista de combustible.

Además se profundizo en el relanzamiento de productos relacionados al seguimiento satelital de flotas vehiculares.

**INFORMACION DE INVESTIGACION Y DESARROLLO**

El desenvolvimiento ha girado alrededor del fortalecimiento de la Organización y la en la estabilización de las soluciones tecnológicas para los clientes.

A continuación un resumen de los estados financieros.



1/2

Pontevedra N24-193 y Guipúzcoa, La Floresta  
(593-2) 2527007 / (593-2) 2554054 / (593-9) 9446559  
[contactos@autotrackecuador.com](mailto:contactos@autotrackecuador.com)  
[www.autotrackecuador.com](http://www.autotrackecuador.com)  
Quito-Ecuador

ESTADO DE RESULTADOS

**ESTADO DE PERDIDAS Y GANANCIAS  
AL 31 DE DICIEMBRE DE 2007**

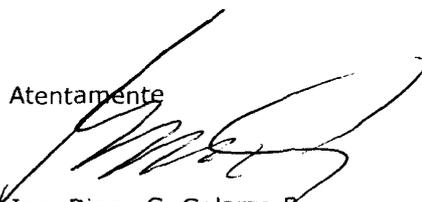
<b>INGRESOS</b>	<b>131.576,47</b>
VENTAS	297.219,58
COSTO DE VENTAS	184.127,65
OTROS INGRESOS	18.484,54
<b>EGRESOS</b>	<b>203.423,18</b>
GASTOS ADMINISTRATIVOS	203.423,18
<b>PERDIDA DEL PERIODO:</b>	<b>-71.846,71</b>

BALANCE GENERAL

**BALANCE GENERAL  
AL 31 DE DICIEMBRE DE 2007**

<b>ACTIVOS</b>	<b>764.574,98</b>
ACTIVO CORRIENTE	377.808,82
ACTIVOS FIJOS	7.746,34
OTROS ACTIVOS	379.019,82
<b>PASIVO Y PATRIMONIO</b>	<b>764.574,98</b>
<b>PASIVOS</b>	<b>689.315,67</b>
CORTO PLAZO	191.569,97
LAGO PLAZO	497.745,70
<b>PATRIMONIO</b>	<b>147.106,02</b>
CAPITAL SOCIAL PAGADO	300.400,00
RESERVAS	644,21
RESULTADOS EJERCICIOS NTERIORES	-153.938,19
<b>PERDIDA DEL EJERCICIO</b>	<b>-71.846,71</b>

Atentamente

  
Ing. Diego G. Galarza R.  
Gerente General  
Autotrack Cia. Ltda.



2/2

  
Pontevedra N24-193 y Guipúzcoa, La Floresta  
(593-2) 2527007 / (593-2) 2554054 / (593-9) 9446559  
[contactos@autotrackecuador.com](mailto:contactos@autotrackecuador.com)  
[www.autotrackecuador.com](http://www.autotrackecuador.com)  
Quito-Ecuador