



INFORME DE LA ADMINISTRACION A LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS DE LA EMPRESA
MAQUINARIAS Y EQUIPOS EQUIGRUAS CIA LTDA POR EL EJERCICIO ECONOMICO DEL AÑO 2016

Señores Socios de Maquinarias y Equipos Equigruas Cia Ltda.

Cumpliendo con las disposiciones de la ley de Compañías en mi calidad de Gerente General pongo a su consideración el Informe de Gestión realizada por la Administración de la Empresa durante el ejercicio económico 2016.

ANTECEDENTES.

La empresa denominada Maquinarias y Equipos Equigruas Cia. Ltda. Se formo en el año 1995, legalmente inscrita el 16 de agosto del mismo año bajo el número de registro mercantil 6876, constante en el tomo 135.

La empresa se conformo con tres socios, siendo el señor Lorgio Rosales quien posee la mayoría de las acciones y quien hasta el marzo de año 2010 fungía de Gerente General de la Empresa.

Pese a tener un reves en el año 2015 en el cual el resultado del periodo genero perdida, este año con mucho esfuerzo y pese a superar varios obstaculos se pudo reveer el resultado anterior y superar la pérdida del año anterior obteniendo utilidad en el presente periodo.

ASPECTO FINANCIERO

	2014	2015
VENTAS	403.173,20	525.389,74

Como se puede notar tenemos un aumento en las ventas de un 25% en relación al año anterior, factor determinante en la obtención del resultado que se presenta para este año. Las medidas que se tomaron al inicio del año han dado los resultados esperados no en la proporción que se esperaba pero es un aliciente satisfactorio dentro de las proyecciones de la empresa.

Panamericana Norte-KM. 12 1/2 y Av. Carapungo
Teléfonos: 2423824/ 2429691/ 2426107 Cel.: 0997628374
QUITO - ECUADOR

	2014	2015
COSTOS Y GASTOS	422.162,56	515.751,47

Los costos y gastos aumentaron en casi la misma proporción de las ventas, es decir, 22% este porcentaje siempre se buscara optimizar y tratar de bajarlo al mínimo a fin de que aumente las utilidades. Desafortunadamente los costos y gastos fijos son altos además de los gastos de mantenimiento de los equipos que como es de conocimiento el rubro de repuestos, lubricantes y demás todo el tiempo esta en alza.

No obstante se seguirá buscando alternativas que permitan optimizar los recursos financieros y tratar de bajar los costos y gastos sin descuidar las obligaciones contraídas tanto con el personal como con los proveedores y el mantenimiento oportuno de los equipos.

	2014	2015
CUENTAS POR COBRAR	65.412	89.541,74

Se puede notar un incremento del 37% en las cuentas por cobrar en relación al periodo anterior, si hacemos un análisis de esta cuenta vemos que subió 12% más que el porcentaje de incremento de las ventas, esto debido a la situación económica compleja que viene atravesando el país, en el presente año se deberá medir estrategias oportunas que permitan el cobro regular e inmediato de las cuentas pendientes a fin de inyectar liquidez en la empresa.

INDICE DE LIQUIDEZ

Formula: Activo corriente / Pasivo Corriente

$$178.028,70 / 268.623,51 = 0,67$$

INTERPRETACION:

Aunque este índice a mejorado en relación al año anterior aún se tiene dificultades para cubrir las obligaciones de corto plazo. Lo ideal es tener un índice mayor de uno a fin de que exista relación equilibrada entre los activos y las deudas. Se deberá seguir buscando opciones para mejorar este índice.

CONCLUSIONES

Es conocido por todos el momento difícil que viene atravesando el país en tema económico debido a múltiples factores entre ellos la baja del precio del petróleo, aunque no somos un país petrolero este sector incide mucho en el presupuesto del estado, el terremoto del 16 de abril que afecto varios sectores de la provincia de Manabí principalmente, y otros de la costa y sierra ecuatoriana. A esto se suma la proximidad de elecciones para elegir presidente, lo que ocasiona incertidumbre afectando el normal desarrollo de actividades.

Pese a todo esto y tener un resultado negativo en el año anterior se ha podido superar los inconvenientes indicados y obtener una utilidad que aunque poca incentiva a seguir esforzándonos por seguir adelante en beneficio de la empresa y aportando también al desarrollo del país.

RECOMENDACIONES

Para el siguiente año el panorama económico no es alentador de acuerdo a los analistas y las previsiones de organismos internacionales, por lo que estamos armando estrategias de ventas que nos permitan recuperar clientes, mantener los actuales y se ser posible atraer nuevos, a fin de aumentar el nivel de ventas y de esta manera ser más competitivos dentro del sector comercial que la empresa se encuentra.

Dado y firmado en Quito a los dos días del mes de mayo del 2017

Atentamente



Lic. Cristian Mesías Capilla

GERENTE GENERAL EQUIGRUAS CIA TDA