



INFORME DE LA ADMINISTRACION A LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS DE LA EMPRESA
MAQUINARIAS Y EQUIPOS EQUIGRUAS CIA LTDA POR EL EJERCICIO ECONOMICO DEL AÑO 2014

Señores Socios de Maquinarias y Equipos Equigruas Cía. Ltda.

Cumpliendo con las disposiciones de la ley de Compañías en mi calidad de Gerente General pongo a su consideración el Informe de Gestión realizada por la Administración de la Empresa durante el ejercicio económico 2014.

ANTECEDENTES.

La empresa denominada Maquinarias y Equipos Equigruas Cía. Ltda. Se formo en el año 1995, legalmente inscrita el 16 de agosto del mismo año bajo el número de registro mercantil 6876, constante en el tomo 135.

La empresa se conformó con tres socios, siendo el señor Lorgio Rosales quien posee la mayoría de las acciones y quien hasta el marzo de año 2011 fungía de Gerente General de la Empresa, actualmente la Gerencia y representación legal de la misma está a mi cargo.

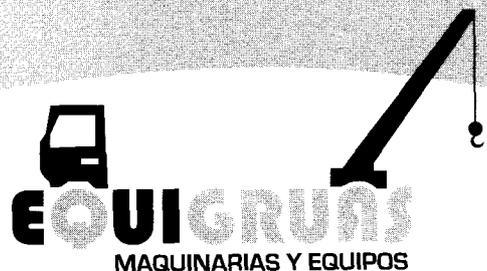
ASPECTO FINANCIERO

	2013	2014
VENTAS	1.633.100,93	1.282.740,59

El nivel de ventas del año 2013 al 2014 tenemos una baja significativa del 30%, porcentaje muy importante dentro de las operaciones de la empresa.

A pesar de haberse mantenido con los clientes los proyectos dentro de los cuales han sido integrados los equipos no han sido lo suficientemente amplios para brindar una estabilidad y una proyección de facturación adecuada lo cual repercute directamente en la baja de las ventas

Para el año siguiente se deberá tener muy en cuenta los proyectos de construcción en carreteras, puentes, hidroeléctricas y demás edificaciones que dentro del área pública y privada se vendrán realizando. También se deberá poner mayor énfasis en la búsqueda de nuevos y potenciales clientes a los cuales se pueda ofrecer y vender nuestros servicios de esta forma se buscara equilibrar el nivel de ventas de los años anteriores



	2013	2014
COSTOS Y GASTOS	1.684.028,86	1.281.974,51

Tenemos un baja de un poco más del 30% en los costos y gastos en comparación al año anterior, lógicamente esto está vinculado a la baja del porcentaje de las ventas que reflejamos en el punto anterior.

	2013	2014
CUENTAS POR COBRAR	419.530.19	467.629.20

A pesar del declive de las ventas se puede notar que el monto de cuentas por cobrar se incrementado en un 10% en comparación al año anterior.

Esto se deberá analizar detenidamente ya que el retraso de los cobros nos ocasiona gastos financieros innecesarios, iliquidez y aprietos financieros.

INDICE DE LIQUIDEZ

Formula: Activo corriente / Pasivo Corriente

$$253.395,83 / 317.895,68 = 0.797$$

INTERPRETACION:

Este resultado nos indica que la empresa tendrá complicaciones para cumplir con sus obligaciones a corto plazo. Este índice maneja una relación no adecuada entre activos y pasivos de 1 a 1, en este caso el índice es menor, se deberá analizar cuidadosamente este aspecto y tomar las medidas correctivas inmediatas.



CAPITAL DE TRABAJO

Formula: Activo Circulante – Pasivo Circulante

$$54.469,88 - 36.382,84 = 18.087,04$$

Este es el dinero que la empresa posee para trabajar durante el año, después de pagar nuestras deudas de corto plazo.

CONCLUSIONES

De los resultados obtenidos en el balance desafortunadamente se puede notar en el aspecto de ventas que no se ha cumplido con las expectativas generadas lo cual generalmente ha ocasionado problemas dentro de la área operacional y financiera de la empresa, no obstante se ha podido generar una utilidad la cual permite tener la perspectiva de que el próximo año se logre alcanzar los objetivos de venta planeados.

Somos optimistas en que la situación económica del país va a mejora a pesar de los múltiples inconvenientes que hoy día ya lo estamos sintiendo, anhelamos como todos los ecuatorianos poner nuestro granito de arena apoyar y colaborar con todas las obras y proyectos que el gobierno nacional tiene previsto ejecutar.

Sabemos la importancia de que el pago de nuestros impuestos y tributos contribuye al desarrollo del país por esta razón tendremos prioridad en el pago de los mismos y en el cumplimiento de las obligaciones con los trabajadores y demás entidades del estado que así nos exigen.

Si bien es cierto para este año solo se pudo renovar un equipo no deja de ser importante la renovación de los mismos por lo que para este año se tratará de seguir el lineamiento que desde que asumí la Gerencia lo he venido haciendo el cual es la renovación de los equipos a fin de lograr ser más competitivos y ocupar más espacio dentro del mercado donde venimos desarrollando nuestras actividades.

Atentamente


Lic. Cristian Mesías

GERENTE GENERAL

EQUIGRUAS CIA LTDA