

INFORME DE GERENCIA A LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS DE LA EMPRESA

MUEBLIMA CIA. LTDA. POR EL EJERCICIO ECONOMICO 2019

Señores Socios

Cumpliendo con las disposiciones de la ley de compañías en mi calidad de Gerente General, pongo a su consideración el informe de la gestión realizada por la administración de la empresa MUEBLIMA CIA. LTDA. durante el ejercicio económico 2019.

1.- COMPORTAMIENTO DEL ENTORNO ECONOMICO

En cumplimiento a este punto me permito comunicar a la Junta que este es el segundo año que la empresa continúa su activación económica con la comercialización de maderas y aglomerados. Al ser una línea nueva a la que nos enfrentamos, debimos aprender mucho del producto y de la competitividad de precios en el mercado. Nada fácil, sin embargo los resultados finales han ido aumentando favorablemente en el presente año. Si comparamos mes a mes con el año anterior veremos un incremento de un 7% aproximadamente.

2.-CUMPLIMIENTO DE OBJETIVOS PARA EL EJERCICIO ECONOMICO 2019

La empresa Mueblima Cia. Ltda. a pesar de su aumento en el volumen de ventas mencionado en el numeral anterior, no hemos llegado al punto de satisfacción que quisiéramos o hubiéramos esperado, pese a los esfuerzos mancomunados de los departamento de Ventas, Administración y Servicios.

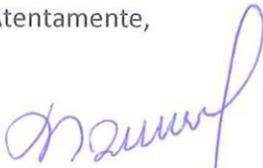
3.- CUMPLIMIENTO DE LAS DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS

Cabe indicar a la Junta General de Socios, que todas las disposiciones dadas por este organismo, han sido cumplidas a cabalidad por la administración. Las directrices de la gerencia fueron ejecutadas luego de ser consultadas con la Junta. Fuimos muy positivos al poner en ejecución todos los correctivos que considerábamos necesarios en el día a día de la empresa tratando de lograr metas máximas posibles.

4.- RECOMENDACIONES A LA JUNTA GENERAL RESPECTO A POLITICAS Y ESTRATEGIAS PARA EL EJERCICIO ECONOMICO 2020

Para el año 2020 debemos reconsiderar el comportamiento del mayor proveedor de nuestros materiales. Tanto en el despacho de maderas y herrajes, cuanto en la forma de pago que nos exigen. Ya que todo el capital de trabajo que se logra recopilar de ventas, debemos inmediatamente cumplir con las exigencias económicas de nuestro mayor proveedor. Dejando un margen efectivo muy reducido para incrementar nuevos productos locales de mejor precio, lo que nos dejaría una rentabilidad sustentable.

Atentamente,



Nancy Quinteros de Noboa
Gerente General
MUEBLIMA CIA. LTDA.