INFORME DE GERENCIA DE LAS ACTIVIDADES Y RESULTADOS DEL EJERCICIO 2017 DE PROMANAGEMENT CIA. LTDA.

Señores socios

Se convocó esta reunión para dar cumplimiento a lo establecido en el Estatuto de nuestra empresa y en representación de PROMANAGEMENT CIA. LTDA., para poner a su consideración el informe anual correspondiente al ejercicio del año fiscal 2017

Vamos a tratar en esta reunión sobre dos grandes aspectos: el accionar de la empresa y su situación económica, como es usual en este tipo de asambleas.

La situación del país, como es de su conocimiento, ha sido muy difícil para todos y especialmente para empresas como la nuestra que presta servicios (intangibles) que muchas personas consideran innecesarios; aunque en realidad es una paradoja para las diversas organizaciones, ya que en situaciones como las que estamos viviendo, se hacen más necesarias nuestras intervenciones.

Sin embargo nuestra percepción, lamentablemente, no es la de nuestros clientes y, por eso se han dado los resultados que presento en esta ocasión.

No es necesario abundar en argumentos porque, además, son situaciones conocidas por todos ustedes, ya que conjuntamente conmigo las hemos vivido, con un gobierno que no terminó de clarificar su posición y decayó en una situación de estancamiento de la economía nacional y, el enfoque que teníamos de darle fuerza al sector privado, se vio truncado y no generó los resultados que todos esperábamos; afirmando esto, por supuesto, sin querer deslindar responsabilidades.

Respecto al primer asunto debo informar que, una vez que terminaron los trabajos de consultoría con el sector público, la situación se ha complicado grandemente y prácticamente no se han realizado trabajos de relevancia.

Las actividades de capacitación out doors que se pretendía realizar, también se vieron frustradas por la situación económica que impidió concretar la adecuación del local y, por consiguiente, disponer de un sitio para ejecutarlas.

A fin de tornar esta situación en positivo, se aprovechó el tiempo para diseñar nuevos productos de capacitación y asesoramiento, enfocados en el coaching a fin de ver la posibilidad de comercializarlos y generar una fuente de posibles nuevos trabajos, que se fundamentó en un programa de capacitación y desarrollo internos del personal.

En el aspecto económico, se informa que ha sido un año bastante difícil y no hemos logrado facturar, situación por la que la compañía ha generado pérdidas lo que nos obliga a repensar sobre su ámbito de acción para el presente año y se buscará revertirlos.

Aprovecho la oportunidad para agradecer su confianza y reiterar mi compromiso de continuar laborando en pro del desarrollo de nuestra empresa, buscando nuevas opciones, en conjunto con ustedes.

Quito, 03 de marzo de 2018

Atentamente,

Mgs. Mentor Sánchez Del Valle

GERENTE