

INFORME DE LA GERENCIA GENERAL A LA JUNTA DE SOCIOS DE REPROAVI COMPAÑÍA LIMITADA, POR EL EJERCICIO ECONÓMICO TERMINADO EL 31 DE DICIEMBRE DE 2013

Quito, 24 de Marzo de 2014

Señoras Socias:

Dando cumplimiento a las disposiciones legales y a los estatutos de la Compañía, someto a su consideración el informe de la Actividad de Reproavi Cia. Ltda., durante el ejercicio económico 2013.

1. ENTORNO ECONÓMICO Y POLÍTICO

En el año 2013 el Gobierno Nacional fijó los precios de los productos de primera necesidad y de algunas materias primas como el Maíz duro, obligando a los productores avícolas nacionales a comprar la materia prima nacional a precios mucho más elevados que la materia prima importada.

La inflación en el Ecuador cerró en el 2013 con un valor del 2.70%, una de las más bajas de la región, después de Colombia que presentó una cifra del 1.94% mientras que Venezuela registró una tasa del 56.2% y Argentina del 28.38%. Por su magnitud y evolución a lo largo de los años, la inflación del Ecuador se considera moderada.

La situación comercial se considera compleja, lo que llevó el país a adoptar medidas de restricción a las importaciones, a través de la resolución 116 del Comex. Si bien uno de los objetivos perseguidos por dicha medida es el incentivo de la producción nacional, dicha decisión generó presión sobre los sectores económicos involucrados a buscar alternativas de corto plazo. Consecuentemente, hasta su total aplicación existirá incidencia en los precios y la producción del mercado local.

En lo que al sector fiscal se refiere, se destaca el incremento de la recaudación fiscal, que alcanzó el valor record de USD 12.758 millones en el año 2013, lo que implica un crecimiento del 13.3% en relación al año anterior. Para el año 2014, se prevé tener una recaudación aún más grande, ascendiendo a USD 13.965 millones, lo que implica un crecimiento del 11.03%.

Dicho nivel de recaudación es fundamental más aún si se evalúa el nivel de gasto que mantiene el Estado, medido a través de su presupuesto devengado, el cual en el año 2013 ascendió a USD 33.933 millones de acuerdo al Ministerio de Finanzas y mantiene una tendencia creciente, debido a la importancia del mismo en el crecimiento de la economía.

La balanza comercial sigue siendo un de las principales debilidades del actual modelo económico ecuatoriano. Es así como hasta el mes de Noviembre el déficit comercial se ubicó a USD -1351,93 millones y el no petrolero en USD -8651,89 millones.

Las medidas de restricción por parte del Gobierno, Resolución 116 del Comex, estableció algunos parámetros de restricción comercial, los cuales afectaron a diversas industrias.

La proyección de crecimiento del país para el 2014 es del 4.03%. Al igual que sucede en la región, el crecimiento depende de los resultados de las principales economías mundiales, por las estrechas relaciones que existen entre los socios comerciales.

En el ámbito político, el 2013 fue un año de elecciones, en las que se reeligió al Presidente Rafael Correa, por lo que se vivió una cierta estabilidad y continuidad de la política pública que venía de los años anteriores.

2.- SITUACION DE LA EMPRESA

Los ingresos operacionales según el plan estratégico de la Compañía totales aumentaron en un 14%, alcanzando el valor de USD \$15.685.467 frente a las ventas del año 2012 que llegaron a USD \$ 13.773.123. Dicho auge, en el contexto de desaceleración de la economía se debe al nuevo enfoque de nuestras ventas, concentradas hacia los productos de mayor valor agregado, es decir privilegiar la comercialización del pollo faenado, sobre el pollo en pie.

Paralelamente, nuestro costo de ventas subió un 1.22%, alcanzando los US \$ 13,241,815 (US \$11.795.583 en el 2012), con este costo el margen de contribución alcanzo el 16%, respecto a las ventas USD \$ 2.443.652. Los gastos dentro del Estado de Resultados representan el 11%, del total de ingresos de la compañía.

Analizando el Balance General, se puede observar la variación de cuentas por cobrar, activos biológicos, y propiedad planta y equipo, incremento lógicamente justificado por la ampliación de la capacidad instalada lo que representó un aumento en la generación de ingresos, relacionando el activo del año 2012 USD \$ 4.624.496 frente al total de activos del 2013 USD \$ 5.269.107 existe un crecimiento del 14%. Información que está representada a valor razonable en nuestros Estados Financieros.

3.- RESULTADOS

El resultado integral total del ejercicio económico alcanzo el valor de USD \$ 304.216 frente al del 2012 (204.136).

Se sugiere que las utilidades del ejercicio económico 2013 no sean distribuidas a los socios, y que éstas sean utilizadas para desarrollar con recursos propios los nuevos proyectos necesarios para la ampliación de la producción y las ventas.

4.- ASPECTOS LEGALES Y TRIBUTARIOS

REPROAVI ha cumplido con todas las obligaciones legales y tributarias exigidas por el Servicio de Rentas Internas, la Superintendencia de Compañías, Instituto Ecuatoriano de Seguridad Social, y otros organismos de control.

Adicionalmente se ha cumplido con todas las disposiciones legales en materia civil, laboral, contractual e impuestos aplicables a nuestra empresa.

Dejándose constancia que se cumplieron todas las disposiciones de la Junta General de Socios y las del Directorio.

5.- PERSPECTIVAS Y METAS

La Compañía, seguirá enfocando sus esfuerzos en la obtención de los estándares de producción y calidad cada vez más altos, para enfrentarnos a los constantes cambios de las necesidades de los consumidores ecuatorianos.

Agradezco por la confianza brindada tanto de las socias, como del Directorio por el apoyo en mi gestión, es todo cuanto puedo informar para que Reproavi siga alcanzado sus objetivos planteados..

Atentamente;


Sra. Elina Jiménez
GERENTE GENERAL