

INFORME DE GERENCIA A LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS PARA EL EJERCICIO ECONÓMICO DEL AÑO 2011.

Quito, Abril 2012

SEÑORES SOCIOS:

En cumplimiento con las disposiciones legales y los Estatus de la Compañía, someto a su consideración el informe sobre la operación de REPROAVI CÍA. LTDA., referente a los principales aspectos administrativos, comerciales, financieros ocurridos durante el ejercicio económico del año 2011.

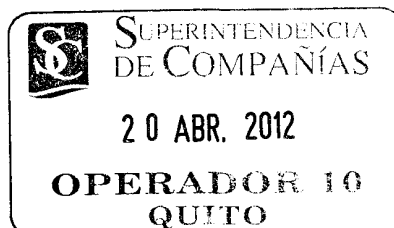
La Economía Ecuatoriana vive un período de mejoría económica que se viene presentando desde el año 2010 debido a la acción gubernamental, y los altos precios del petróleo. Estimamos que continuará estable y mejorando en el transcurso del año 2012. La tasa de crecimiento económica fue positiva, alrededor de un 8%, el desempleo disminuye, la inflación terminó el año en un 3.3%, para un promedio anual de 3.6%.

Si el gasto público siguió en auge en el 2011, los ingresos procedentes de la venta del petróleo al alza y los créditos de la República Popular de China no pueden esconder el rol desempeñado por la recaudación tributaria. El Ecuador se aproxima a ser el tercer país de América Latina, en cuanto al pago por las empresas del impuesto a la renta.

Las importaciones aumentaron un 18.2% en 2011, debido principalmente a mayores precios, ya que el volumen creció solamente un 5.5%. El déficit comercial se redujo a – US \$717 millones, o sea el 1.1% del PIB. Asia incrementó su participación en las compras del país, y principalmente China, quien incrementó sus ventas hacia el Ecuador en un 48%, mientras que Estados Unidos sigue siendo el principal proveedor del Ecuador.

Las importaciones de insumos agrícolas crecieron un 22.5%, totalizando US \$931 millones. Las importaciones de alimento para animales tuvieron un volumen de 773 mil TM (o sea un incremento de 16.6%), por un valor de US \$351 millones, alza de un 35.5% y un alcance de 14.5% en los precios. Las importaciones de otros insumos para la agricultura tuvieron un peso de 754 mil TM (aumento de 5.3%), por un valor de US \$580 millones, alza de 16.6% y un aumento de 10.7% en precios.

El impuesto a las divisas se elevó al 5%, con el efecto equivalente sobre las importaciones a una devaluación del 5%. Pero no hubo un beneficio similar para las exportaciones, las cuales se vieron afectadas, ya que el impuesto también afecta a aquella parte de los ingresos de exportación que no regresan al país. La ley dispuso entonces un crédito tributario aplicable al impuesto a la renta,



• **IBARRA:** Hernán González de Saa 18-51 vía a Yuyucocha. Telfs.: (593-6) 2651 163 / 2651 172 Fax: (593-6) 2651 377

• **QUITO:** Av. 12 de Octubre N26-97 y Abraham Lincoln, Ed. Torre 14-92, Of. 705. Telfs.: (593-2) 2986 469 / 470 / 472 Fax: (593-2) 2986 471

• **e-mail:** pedidosuio@reproavi.com

por el monto pagado por concepto de este impuesto sobre importaciones de una lista de bienes de capital e insumos.

Con respecto a indicadores que transparentan consideraciones más de tipo estructural, los efectos del giro crecientemente autoritario del Gobierno no tardaron a hacerse sentir: la adopción del Código de la Producción, concediendo beneficios tributarios a las empresas, resulta insuficiente para mejorar el clima de negocios. La ley de regulación del Control de Poder de Mercado, si bien existe en la mayor parte de las economías capitalistas bien reguladas, se adoptó simultáneamente a una ley similar en Venezuela, la cual se la utiliza para controlar precios.

La empresa ha venido trabajando en mejorar la calidad de sus productos. Se establecieron políticas y se consolidaron las estructuras de las áreas de soporte, para lograr los objetivos planteados, y definir las fronteras de responsabilidades de los Departamento de la Compañía, en el marco de la reflexión entablada dentro del proyecto de Buenas Prácticas de Gobierno Corporativo.

Los ingresos operacionales totales crecieron un 21% al pasar de US \$10,234,627.00 en el 2010, a \$12,415,621.00 en el 2011. Durante el año se vendieron cerca de 2,640,818.00 unidades de pollos, de los cuales el 14% se comercializó bajo la modalidad del pollo vivo, mientras que el 85% se vendió faenado.

Entretanto, el costo de ventas subió ligeramente de US \$0.86 por US \$ vendido a US \$0.87, sin que el auge supere el crecimiento de la inflación observada a escala nacional, en el mismo período. El ejercicio fiscal 2011 arrojó una utilidad antes de participación a trabajadores e Impuesto a la Renta de US \$128,957.02, y un impuesto causado de US \$54,795.03. En el 2010, esos rubros ascendían respectivamente a US \$146,363.00 y US \$49,389.00

Con relación al Balance General, se puede observar que el crecimiento de los activos fue de US \$111,540.00. Los pasivos también aumentaron, en un 6% mientras que el Patrimonio se redujo en un 6%.

Se cumplió con todas las disposiciones de la Junta General de Socios y del Directorio.

Se sugiere que las utilidades del ejercicio económico 2011 no sean distribuidas a los Socios, y que éstas sean utilizadas para efectos de tener mayor capacidad de inversión, para seguir con nuestros planes de expansión.

Se deja constancia que para los ejercicios fiscales 2011 y 2010, la Compañía preparó sus Estados Financieros sobre la base de las Normas Ecuatorianas de Contabilidad (NEC), las cuales discrepan en ciertos aspectos de las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF). Al 31 de Diciembre de 2011, la Compañía se encuentra en proceso de convergencia a NIIF, al pertenecer al tercer grupo de implementación.



SUPERINTENDENCIA
DE COMPAÑÍAS

20 ABR. 2012

OPERADOR 10

QUITO

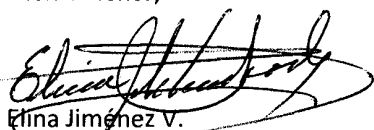
• **IBARRA:** Hernán González de Saa 18-51 vía a Yuyucocha. Telfs.: (593-6) 2651 163 / 2651 172 Fax: (593-6) 2651 377

• **QUITO:** Av. 12 de Octubre N26-97 y Abraham Lincoln, Ed. Torre 14-92, Of. 705. Telfs.: (593-2) 2986 469 / 470 / 472 Fax: (593-2) 2986 471

• **e-mail:** pedidosuio@reproavi.com

La evolución predecible de la Compañía en nada es diferente al entorno expuesto de tipo general de este informe. La Administración ha dado todos los pasos necesarios que permitan avanzar más en el desarrollo, la eficiencia y la productividad, para beneficio mutuo. Además de seguir de cerca la evolución de las señales exógenas, esfuerzos propios deben seguir siendo los que sustentan el desempeño de la Compañía, en el marco del plan Estratégico y Operacional formulado para los años 2012 a 2016.

Atentamente,



Elina Jiménez V.
REPRESENTANTE LEGAL
REPROAVI CIA. LTDA.

