

Quito, 18 de marzo 2018

Señores
Socios de TelyData Cia.Ltda.
Ciudad.

Señores socios

En mi calidad de Gerente General y en atención a lo estipulado en las disposiciones legales pertinentes y en el estatuto social. Pongo a su consideración el Informe de Gerencia y los Estados Financieros de la compañía, correspondientes al ejercicio económico comprendido entre el 1ro de enero y el 31 de diciembre del 2017

Situación General de la Compañía.

TelyData el año 2017 ha realizado una facturación de 2679142.80 US\$ que significa un decrecimiento en facturación del 2.47% con respecto al año anterior.

El valor final se compone de las siguientes actividades:
Mantenimiento de la red de fibra óptica de CNT (68.82%)
Mantenimiento correctivo de Fibra óptica (18.90%)
Servicio de Transmisión de datos (5.37%)
Trabajos de obra Civil (3.04%)
Venta de materiales (3.86%)

Los trabajos realizados a Huawei corresponden al 94.63% de nuestra facturación

Proyecto mantenimiento de la Red de Fibra Óptica

El servicio de mantenimiento se brindo durante cuatro meses del año 2017 con 17 cuadrillas, para el mes de marzo Huawei nos notifica que realiza una contratación con otra empresa, la cual le permite obtener ventajas comerciales con CNT.

Mantenimientos definitivos

Desde enero del 2017 Carlos Figueroa se encuentra al frente del proyecto de Huawei, y obtiene un incremento del 2.7% en trabajos de mantenimiento definitivo de la red de fibra óptica a pesar de que TelyData opero 8 meses con 10 cuadrillas de mantenimiento lo cual fue una disminución del 41% de la cobertura de la red.

Venta de materiales

Se ha facturado un valor de 3.86% como venta directa de materiales de fibra óptica a Huawei, materiales que son adquiridos a proveedores especializados por su volumen no es conveniente importarlos directamente.

Trabajos de Obra Civil

Se realizan pequeños trabajos de obra civil que se encontraban pendientes de los contratos de Killer Team

Servicios de soporte técnico

El nivel de facturación de este servicio se ha mantenido disminuyendo paulatinamente permitiéndonos facturar un valor promedio de 11500,00 US\$

Resultados Financieros del año 2017

La facturación generada este año se basa principalmente en el contrato de mantenimiento de la red de fibra óptica y sus trabajos adicionales a pesar de que los mismos no fueron de gran magnitud.

Existe un alto costo financiero debido a las demoras en pago de Huawei, ya que para poder generar facturas es necesario recibir aprobaciones de Huawei y CNT dando como promedio para el pago de 120 días lo que ha generado un rublo importante como gastos financieros, los mismos que son inevitables para el crecimiento de la empresa.

Se han contratado seguros para cubrir el daño de vehículos, el seguro para equipos no se ha contratado ya que su alto costo no representa una ventaja.

Recomendaciones

La situación de la empresa es estable ya que se mantiene con una operación que nos permite pagar nuestros pasivos quedando un pequeño margen de utilidad, para solucionar esta baja de facturación hemos presentado ofertas de servicio a varias empresas.

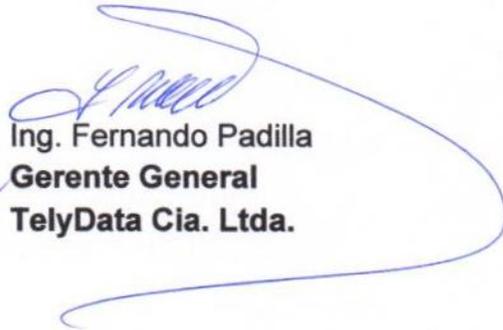
La necesidad de seguir concursando en la provisión de nuestro servicio de mantenimiento de fibra óptica es vital para la subsistencia de la empresa, además es función de la gerencia desarrollar un área de ventas corporativas que nos permita ofrecer nuestra experiencia en instalación y mantenimiento de fibra óptica

conjuntamente con equipamiento que nos permita satisfacer las nuevas necesidades de las empresas públicas y privadas.

Conclusión:

La empresa provee servicios especializados de mantenimiento e instalación de fibra óptica y equipos de telecomunicaciones en todo el Ecuador, nuestro objetivo para el año 2018 crear oportunidades de crecimiento calificándonos con varias empresas para mantener nuestro nivel de rentabilidad.

Atentamente



Ing. Fernando Padilla
Gerente General
TelyData Cia. Ltda.