

INFORME DE GERENCIA

Informe del Gerente a la Junta Ordinaria de socios de Inforsys Cía Ltda., 4 marzo de 2016.

Señor Presidente y Señores Socios:

De conformidad con lo establecido en la ley Ecuatoriana y los estatutos de la compañía, presento a la Junta ordinaria de socios el informe correspondiente al ejercicio económico 2015.

A continuación presento un análisis comparativo del año 2014 y del año 2015.

Activo corriente: En el año 2014 fue \$51.514.34, en año 2015 32.426,92, esto se registra principalmente en la disminución de las cuentas por cobrar clientes (que no es debido a la gestión de cobros sino más bien en la baja facturación del año 2015), y el saldo efectivo en el banco.

Activo fijo: Tiene una disminución de \$74.200,71, a \$45.689,39, debido a que este año no se realizó mayor inversión en activos fijos y al monto de la depreciación de los activos fijos que fue de \$28.511,32.

Deuda a corto plazo: se ha mantenido con una leve diferencia de \$6.999.84 a \$6.423,20, este se refiere básicamente al pago de nómina y obligaciones corrientes a la seguridad social.

Deuda a Socios: En referencia a la deuda con los socios se disminuyó \$17.661.01 a \$4.981,09 debido a que fue necesario incrementar el capital para futura capitalización con las utilidades no distribuidas del año 2014.

El Patrimonio de la empresa desmayó de \$80.000,00 a \$66.712,02 a pesar de los aportes de las utilidades del año 2014 debido a la pérdida operacional registrada en el año 2015.

Las ventas netas de Inforsys en el año 2015 han sido de \$161464,24 que comparándolas con el año 2014 que fueron de \$264.565,12 se han disminuido en un 61.03%. Esto debido básicamente a la poca actividad en el año 2015.

Se refleja una perdida en el ejercicio de \$27.246,91, esto debido principalmente al costo de sueldos, salarios, beneficios sociales de los empleados y el gasto alto de depreciación, así como la baja facturación.

Como objetivos para el año 2016, se plantea la necesidad de la reestructuración de la empresa, ingresos de personal nuevos con ideas innovadoras tanto para impulsar la participación en contratación con el estado y la empresa privada. Mantener y mejorar la calidad de nuestros servicios. Aumentar el volumen de ventas. Promocionar nuestros servicios a clientes antiguos inactivos. Se espera que el año 2016 al menos la empresa pueda cubrir sus gastos.

Atentamente,

Maria Soledad Corral Gerente General