

**INFORME DE LOS ADMINISTRADORES DE LATINOAMERICANA DE
LICORES ROSALES & MIÑO "LAIROM" CIA. LTDA. CORRESPONDIENTE AL
EJERCICIO ECONOMICO DEL AÑO 2009**

Ibarra , 05 de Mayo del 2010

Señores accionistas:

Dando cumplimiento a las disposiciones legales y estatutarias de nuestra compañía presentamos el informe de actividades del año 2009.

1) ENTORNO ECONOMICO EN QUE SE DESARROLLA NUESTRA ACTIVIDAD.-

El año 2009 fue muy difícil. En el primer trimestre se vendió muy poco, igual en el segundo y en el tercero. Los controles en la frontera del Ecuador son muy estrictos para todos los productos ecuatorianos sobre todo con: gas, gasolina, diesel. Todo esto incide en el consumo y venta, el control se lo realiza en la ciudad de Tulcán antes de pasar la frontera.

El cambio del Gobierno continua con resoluciones con acuerdos y leyes que lograron un estado de mucha intranquilidad. El gusto de la gente que consume licores ha variado mucho pues, las otras fábricas especialmente Ushupud introdujo en el mercado productos de bajo grado con diferentes sabores, premezclados y con precios relativamente bajos.

La actitud del gobierno por el ataque de Angostura determinó la rotura de relaciones con Colombia lo cual restringió aun más el mercado no solamente de licores si no de todos los productos ecuatorianos en general.

La inflación se mantiene estable no llego al 10%, por lo que solo hubo un pequeño incremento en los costos, no así los salarios que subieron notoriamente. Nuestros competidores tienen similares y mayores problemas. En el año 2009 nuestras ventas comparadas con el año anterior fueron muy bajas y el precio tuvo un pequeño incremento, que no compensó las bajas ventas.

En el País se nota un cambio por que el nuevo gobierno asumiendo que el precio del petróleo seguiría con un alto precio similar al del año anterior de \$150 el barril y que este se mantendría similar en el 2008 por lo cual hay un desempleo grande, la gente se acostumbro a los subsidios para: alimentación, vivienda, ofrecimientos de toda clase que produjo incremento de impuestos de todo género exigencias en las recaudaciones y otros efectos que desconciertan a las empresas. Los dineros que envían los migrantes, que fue el segundo rubro de los ingresos, disminuyó notablemente, otros productos de exportación: camarón, flores, banano, arroz y otros no tradicionales han variado mucho. Se declaró en emergencia en casi todo el país, por inundaciones y cierre de carreteras por derrumbes y cambios en las leyes laborales. Los bancos han restringido la concesión de créditos por lo que se ha reducido la producción, y se ha rehabilitado un poco el rubro de las construcciones. El dinero sigue concentrado en los grandes empresas y en los bancos, a la gente no le alcanza lo que gana a pesar del aumento en el salario básico y el bono solidario. La macro economía logra subsistir pero la economía de los ecuatorianos va decayendo cada día más.

2) METAS Y OBJETIVOS PROPUESTOS PARA EL EJERCICIO DEL AÑO 2009 CUMPLIMIENTO DE ESTOS, REALIZACIONES Y PROBLEMAS.-

Aspirábamos en este año incrementar las ventas pero en realidad se vendió un valor de \$21.408 excluido el valor de los impuestos.

La propiedad en Asaya se vende con una utilidad que compensa en algo la pérdida del ejercicio, que llego a \$23.515 dólares.

La situación económica decreció bastante y esperamos producir en el presente año nuevos licores siguiendo la tendencia del mercado para obtener un volumen de ventas que mejoren la situación de la empresa.

Intentamos mejorar el mercado de Tulcán visitando personalmente a los clientes lo que nos dio un pequeño resultado que mejoró algo las ventas en el último semestre.

La distribución en Imbabura del Licor Barón no logra concretarse a pesar de varios intentos. El cambio de gustos de los consumidores no ha permitido resultados alagadores debemos tener otras presentaciones, otros productos y con menor grado alcohólico y con precios de competencia.

En Tulcán las ventas han disminuido pero tenemos un grupo de compradores especialmente colombianos que ya conocen de nuestro producto, que gusta mucho por la buena calidad muy similar a los anisados colombianos. Sin embargo tenemos problemas por cuanto el Sr. Joaquín Mena fabricó el Baron, luego saco un producto BARCO, logramos la intervención de las autoridades para que capturen etiquetas, botellas y otros, el Sr. Mena cambio de lugar la fábrica y no hemos podido localizarla. Ocasionalmente aparece el producto a la venta en Tulcán.

El Registro Sanitario de Barón sigue vigente por los próximos nueve años. Mantenemos un crédito con el Banco del Pichincha el mismo que se está pagando puntualmente en cuotas mensuales. Para mejorar las ventas debemos renovar el Registro Sanitario de Candela. Hay una tendencia al consumo del Ron de bajo precio y vamos a dar los pasos necesarios para hacer Ron Latino, obtener el Registro Sanitario y arreglar los barriles de roble que tenemos.

Los impuestos del ICE, IVA y Retención en la Fuente, se pagaron de acuerdo a las disponibilidades. Los informes solicitados por el SRI y la CONSEP se entregaron de acuerdo a las disposiciones legales y en forma oportuna. Hay un trámite pendiente de resolución por parte del SRI, por el reclamo en el cálculo del ICE por el año 2003. Se presentó los justificativos que son del caso, pero no se acepto nuestros argumentos y resolvieron que paguemos la diferencia de los impuestos más los intereses de acuerdo a la tabla que tiene el SRI.

En muchos momentos hemos tenido problemas con la liquidez, para lo cual hemos recibido al apoyo permanente del Banco del Pichincha. Los sueldos y salarios se hallan cancelados de acuerdo a las normas vigentes y la contabilidad está al día de cuyo movimiento informaremos más adelante. Tenemos un retraso en el pago de los aportes al IESS y en el SRI esperando que dispongamos algo de dinero para atender esos pagos.

3) RESOLUCIONES DE LA JUNTA GENERAL.-

Las utilidades de años anteriores están reinvertidas en la fábrica pues se hace necesario disponer de dinero suficiente para el movimiento de la empresa y parte está invertido en Valt Dest para cubrir los gastos que esta genera.

4) DE LAS UTILIDADES.-

La Utilidad Bruta de la compañía fue de 8.152 y deducido Gastos Financieros, Administrativos y otros gastos queda pérdida de 23.515 sin embargo hemos tenido que pagar los Anticipos del Impuesto a la Renta de acuerdo a las reformas de la ley.

5) SITUACION FINANCIERA.-

El total de los activos suma \$302.026 dólares, las depreciaciones llegan a \$94.393 El Exigible está en \$97.967, las Provisiones para Cuentas Incobrables deberá actualizarse para cubrir las deudas de difícil recuperación. Los impuestos Anticipados suman \$7.445

El Activo y Realizables suman 100.705 el Activo Depreciable \$94.393

El Pasivo exigible \$239.994 de los cuales corresponde a Proveedores \$ 53.351, Provisiones por pagar \$30.695, Impuestos por Pagar \$ 1.102 Cuentas por pagar \$23.594 la Cuenta por pagar a los Accionistas suma \$34.508 que mantenemos como Reserva Facultativas. Las ventas netas suman \$21.406 y el capital es de \$6.800 y el Patrimonio \$62.032.

El pago a los bancos se ha realizado oportunamente y a proveedores se ha pagado de acuerdo a las disponibilidades de la empresa.

De la utilidad bruta descontamos Gastos Administrativos por \$30.231, Gastos de Ventas \$8.574 Gastos Financieros \$508, así queda una pérdida de \$23.515.

La situación de la empresa se refleja en los índices financieros que son los siguientes:

2009

$$\text{Solides AT/PT} = \frac{302.026}{239.994} = 1.258$$

$$\text{Solvencia AC/PC} = \frac{198.673}{239.994} = 0.83$$

$$\text{Liquidez } \frac{\text{AC-In}}{\text{PC}} = \frac{97.967}{239.994} = 0,408$$

Lo que nos indica que tenemos 1.258 U.S. para pagar el pasivo corriente y 0.83 de solvencia

6) ASUNTOS VARIOS.-

Hemos mantenido la publicidad. La situación a la que nos ha conducido el país por el mal manejo del Gobierno es de incertidumbre, sobrevivimos por el mercado colombiano a pesar de los controles estrictos de la frontera, por narcotraficantes, guerrilleros y contrabando de combustibles, materiales para fabricación de drogas, dinamita y otros.

Ha sido un año muy difícil, pero no logramos cubrir los costos de producción y dar una pérdida significativa para la empresa de 23.515.

El personal de la planta trabaja casi sin interrupciones, actualmente tenemos 6 trabajadores. A todo el personal nuestros agradecimientos por su colaboración. Gracias a los accionistas por su comprensión y hacemos votos por que la situación de Latinoamericana de Licores sea diferente.


Pedro Manuel Rosales Burbano
GERENTE


Dr. Pedro Rosales Miño
PRESIDENTE

