

28-Apr
52711

INFORME DE GERENCIA

Quito, Marzo 23 del 2009

Señores Socios
ARBECUADOR Cía. Ltda.
Quito.-

De mis consideraciones:

"ARBECUADOR Cía. Ltda." fue constituida como GRUPONAPO CIA. LTDA. ante el Notario Vigésimo Octavo del Cantón Quito, el 22 de noviembre de 1994 e inscrita en el Registro Mercantil, el 9 de febrero de 1995, bajo el No. 393, Tomo 126. GRUPONAPO CIA. LTDA., cambió su nombre por CORPORACION ARBGEP CIA. LTDA. mediante escritura pública de 14 de octubre de 1997, otorgada ante el Notario Vigésimo Séptimo del Cantón Quito e Inscrita en el Registro Mercantil el 2 de enero de 1998 bajo el No. 004, Tomo 129. Posteriormente, su razón social cambió a la que actualmente tiene: ARBECUADOR CIA. LTDA. mediante escritura pública otorgada ante el Notario Vigésimo Octavo del Cantón Quito el 13 de enero de 1999 e Inscrita en el Registro Mercantil el 2 de marzo de 1999 bajo en No. 509, Tomo 130.

En cumplimiento de lo que mandan los estatutos y las regulaciones legales vigentes en el Ecuador, a continuación informo los aspectos sobresalientes de la actividad de nuestra Empresa durante el ejercicio económico 2008:

- **Análisis Macroeconómico**

Para analizar las actividades, el trabajo y el desempeño que ARB ha tenido en el Ecuador durante el año 2008, es necesario considerar los siguientes factores macro económicos:

“Tasa de Variación Anual - Producto Interno Bruto”

Año	Tasa
2004	8.0
2005	6.0
2006	3.9
2007	2.5
2008	5.3 (previsional)

En relación con este indicador, podemos notar que a pesar de no llegar a la tasa del 2005, en el año 2008 la tasa “previsional” es superior a la de los años 2006 y 2007, sustentada en un mayor dinamismo del sector no petrolero. El valor agregado no petrolero presentaría un crecimiento del 6,7% principalmente por un mejor desempeño del sector de la construcción.

Inflación

INFORME DE GERENCIA
10 MAR 2009
PÁGINA 2

Año	Porcentaje
2004	1.95%
2005	3.14%
2006	2.87%
2007	3.32%
2008	8.83%

La inflación se ha mantenido en niveles aceptables desde hace varios años. Sin embargo, durante el año 2008, el índice se ha incrementado a más del doble del correspondiente al año 2007, básicamente originado por el incremento de los precios internacionales tanto del petróleo como de otros productos.

- **Operaciones y Presencia en el Mercado**

Durante el año 2008, las compañías petroleras privadas redujeron significativamente los planes de inversión y desarrollo de sus campos, licitando únicamente los proyectos de imperiosa necesidad, lo cual incidió negativamente en la obtención de nuevos contratos con estas Compañías.

En relación con el Proyecto EPC (Engineering, Procurement & Construction) Instalación de Nuevas Líneas para el Bloque 16, cuya entrega real de la obra fue Enero 10 de 2008, logramos obtener un acuerdo de las partes en Julio de 2008, en el que REPSOL YPF reconoció una parte de los trabajos adicionales en los que debimos incurrir, principalmente por el cambio en las distancias establecidas para la construcción de las calicatas. Sin embargo, es importante mencionar que ARB cedió muchísimo en esta negociación sin lograr recuperar ni siquiera el total de los costos directos relacionados con los trabajos adicionales requeridos y solicitados por REPSOL YPF.

De igual manera, en Enero de 2008, REPSOL YPF notificó a ARB sobre la terminación del contrato ECU Contrato-396 Provisión de las Facilidades de Alojamiento y Tratamiento de Efluentes para el Personal de las Empresas Contratistas en la Plataforma Tivacuno AB del Bloque 16 Ecuador. El contrato estaba previsto originalmente para una ocupación de 270 personas en promedio con una facturación aproximada de US \$ 711.000 por un plazo de 9 meses, prorrogables, mientras que la ocupación promedio real de dicho campamento fue de menos del 50%. Sobre este contrato se encuentra pendiente de definir una facturación final correspondiente a la desmovilización del campamento.

En el año 2007, ARBECUADOR CIA. LTDA. obtuvo su Tarjeta de Calificación como Proveedor ante la Empresa Estatal Petróleos del Ecuador PETROECUADOR y sus Empresas Filiales permitiéndonos participar desde ese momento en varias licitaciones muy importantes con esta Compañía.

El 22 de Julio de 2008, obtuvimos nuestro primer contrato con la Empresa Estatal de Exploración y Producción de Petróleos del Ecuador PETROPRODUCCION, para la Construcción del Nuevo Cruce Subfluvial del Oleoducto Auca – Sacha en el Sector de San Carlos Shangrilla en el Distrito Amazónico. El monto de este contrato incluido IVA asciende a US \$ 16,4 millones y el plazo de ejecución es de 323 días calendario.

El 4 de Agosto de 2008, obtuvimos con la Empresa Estatal de Comercialización y Transporte de Petróleos del Ecuador PETROCOMERCIAL, un contrato para el Cambio de Tubería y Válvulas del Poliducto Santo Domingo – El Beaterio. El monto de este contrato incluido IVA asciende a US \$ 21,8 millones y el plazo de ejecución es de 420 días calendario. Los trabajos de campo iniciaron el 28 de Agosto de 2008.

Merece destacar que para los dos contratos anteriormente mencionados, hemos contado siempre con el apoyo irrestricto de nuestra Casa Matriz, tanto para la obtención y presentación de garantías contractuales como para la asesoría técnica necesaria en la ejecución de los mismos.

A pesar de que en el 2008 tuvimos dificultades hasta mediados del año para conseguir contratos con la industria petrolera privada, todo el esfuerzo realizado en el año 2007 y 2008 hacia la búsqueda de proyectos con PETROECUADOR y sus Empresas Filiales rindió frutos, reflejándose en la obtención de contratos muy importantes para ARBECUADOR CIA. LTDA.

En cuanto a nuestra posición en el mercado de la construcción orientado hacia la industria petrolera privada, podemos concluir que durante el año, la hemos mantenido, ya que hemos sido invitados a participar en la mayoría de licitaciones efectuadas el 2008 y no hemos sido ganadores de ninguna de ellas principalmente por que al momento de decidir, el costo fue más importante que la calidad de los servicios. En el Sector Público (PETROECUADOR y sus Empresas Filiales) hemos incursionado con mucha fuerza, creemos que estamos consiguiendo posicionarnos cada vez más y mejor y ahora tenemos que demostrar nuestra capacidad y gestión en los proyectos de los que somos adjudicatarios, cumpliendo con calidad y dentro de los plazos establecidos. No obstante, somos invitados constantemente para participar en varias licitaciones con prácticamente todas las empresas públicas y privadas.

Nuestro aporte a la generación de empleo en el año 2008 también ha sido muy importante, generando 273 puestos directos de trabajo y más de 400 puestos indirectos.

Por otro lado, ARBECUADOR ha cumplido con todas sus obligaciones con la Superintendencia de Compañías, con el Servicio de Rentas Internas, IESS, Municipios de Quito, Francisco de Orellana, Shushufindi y otros donde se han desarrollado los trabajos.

Al igual que en años anteriores hemos continuado en el plano de los negocios internacionales, participando activamente en la promoción de nuestros trabajos en otros mercados, principalmente en Costa Rica.

- **Resultados Económicos**

A continuación se incluyen los estados de pérdidas y ganancias correspondientes a los años 2008 y 2007:

	2008	2007
	<i>U S Dólares</i>	
Ingresos por servicios	\$ 11.565.860	\$ 5.155.515
Costos de operación	(11.019.733)	(5.977.623)
(Pérdida) Utilidad bruta	<u>546.127</u>	<u>(822.108)</u>
Gastos de administración y ventas	(1.290.228)	(1.106.767)
Otros ingresos (gastos), neto	740.169	21.565
Pérdida antes de participación de trabajadores e impuesto a la renta	(3.932)	(1.907.310)
Participación de trabajadores e impuesto a la renta	(15.907)	-
Pérdida neta	<u>\$ (19.839)</u>	<u>\$ (1.907.310)</u>

Nuestros ingresos en el año 2008 crecieron en un 125% al ser comparados con los del año 2007. Esto está explicado por los montos de los contratos que hemos conseguido durante este año, como se explica en el acápite correspondiente a operaciones y presencia en el mercado.

Como se puede observar, existe una utilidad bruta en operación a pesar de que nuestras operaciones se reactivaron después de medio año. Sin embargo, esa utilidad no alcanza para cubrir los gastos de administración y ventas generados en el año ni el impacto negativo de los contratos con REPSOL YPF, por lo que se genera finalmente una pérdida al fin del año.

Es necesario considerar que el resultado final es aceptable, considerando las condiciones que se dieron durante el año 2008.

Perspectivas para el año 2009

Debido a la disminución de inversiones de la industria petrolera privada, en este año continuaremos con más fuerza y dedicación para conseguir ser adjudicados en alguna de las licitaciones en las que estamos participando con PETROECUADOR.

Es importante mencionar que durante el año 2009 contaremos con el apoyo y soporte de nuestra Casa Matriz, lo que nos permitirá continuar participando tanto en las licitaciones de la industria petrolera privada como las realizadas para PETROECUADOR y sus filiales.

Adicionalmente, recomiendo a los socios continuar participando en la búsqueda de más contratos en el mercado latinoamericano en países como Colombia, Venezuela y Perú.

De los señores socios.

Atentamente,



**ALBERT MORTEBOY
GERENTE GENERAL**

