



EDIMECIEN Cía. Ltda.

Quito, 28 de Marzo del 2.014

Señores socios de la empresa
Editora Médico Científica Andes Edimecien Cía. Ltda.
Ciudad.-

De acuerdo a las Ley de Compañías y a las normas de parte de la Superintendencia de Compañías, me permito emitir el Informe de la administración para el período comprendido entre el 1 de Enero al 31 de Diciembre del 2.013, cuyos aspectos relevantes son los siguientes:

En la parte comercial durante el año 2013, la compañía al igual que años anteriores mantuvo su estrategia de colocar en el mercado una gran cantidad de novedades, con excelentes precios y manteniendo una excelente calidad en el contenido y en la presentación de nuestras obras.

Con respecto a la cartera, se mantuvo la política de despacho de mercadería a los clientes con un buen record de cumplimiento de acuerdo a las condiciones de créditos establecidas por la compañía, esto es para aquellos clientes que han tenido un historial de atrasos recurrentes se les despacha de acuerdo a los pagos realizados, sin embargo, existieron ciertos casos puntuales de clientes que reprogramaron sus pagos y tuvieron problemas para cubrir cumplidamente sus compromisos de pago, lo que se reflejó en el resultado final de la cobranza que tuvo un decrecimiento del 1,50% con respecto al año 2012. Por último cabe mencionar que en el caso de algunos clientes con un buen historial de pagos se les mejoraron las condiciones de crédito y en otros casos se les abrió una línea de crédito con un tope del monto de crédito.

Al mes de Diciembre del año 2.013 las ventas tuvieron un crecimiento del 6,79% con respecto al año 2.012, por lo que el monto final de ventas locales y al exterior ascendió a US\$ 2'413.101,72, con este resultado concluimos que para el año 2.013 se logró cumplir con la meta presupuestada a inicios del año.

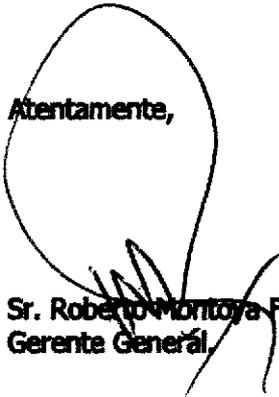
La empresa ha dado un giro con el cambio de administración que tuvo a partir del mes de Septiembre de 2.012, junto con la reestructuración de la estructura física de las oficinas y bodegas de la compañía que culminó en Enero del 2013, a la vez se han implementado mejoras en el clima laboral que permitieron estar acorde a la filosofía de las empresas del grupo "Lexus" que van enfocadas a mejorar la atención personalizada y de calidad permanente con los clientes que redunde en liderar el mercado del libro.

El resultado final del ejercicio 2.013, arrojó una utilidad neta de \$ 26.052,63, luego de cumplir como corresponde con la normativa tributaria y laboral vigente en el Ecuador.

Para el período 2.014 la meta planteada es incrementar en un 5% el nivel de ventas respecto al resultado obtenido en el año 2.013. En el tema de la cartera se espera seguir mejorando la gestión de cobranzas y recuperación de la cartera vencida, que incluye la vía legal de ser necesario. Se mantendrá la política de despachar a los mejores clientes de acuerdo a sus condiciones de crédito, para aquellos clientes que hayan tenido problemas con sus cuentas se les atenderá acorde a sus pagos con el fin de no deteriorar la calidad de la cartera.

Sin más aspectos relevantes que mencionar, quedo de ustedes agradeciéndoles por la confianza depositada en mi gestión.

Atentamente,



Sr. Roberto Montoya Flores
Gerente General.

Gral. Vicente Aguirre OE1-52 y Av. 10 de Agosto
Telf: 250 2431 - 250 2427 - 250 2428 - 223 4596

Quito - Ecuador
Fax 250 2429