



INFORME DE GERENCIA

A los miembros del Directorio y Accionistas de SIERRAFLO CIA. TDA.

En mi calidad de Gerente General de SIERRAFLO CIA. LTDA., presento a consideración de ustedes el informe económico y de actividades correspondiente al período 2007.

CUMPLIMIENTO DE OBJETIVOS

La calidad que ha caracterizado a la flor de la Compañía se ha seguido manteniendo, gracias al aporte de la Gerencia Técnica, con el debido apoyo que le he brindado desde la Gerencia General.

El precio promedio por tallo exportado en el año fue de 0.33 el mismo que con respecto al año 2006 se ha incrementado. Sin embargo, las expectativas globales en ventas no fueron cumplidas, logrando cubrir un 92% aproximado de lo presupuestado.

Debido a esto, los resultados de SIERRAFLO presentan una pérdida de USD\$ \$48.245,54 dólares americanos. La situación se ha agravado debido principalmente a la caída del mercado internacional además de las condiciones internas de nuestro país, lo cual ha ocasionado incrementos en costos que han hecho cada vez más difícil el competir con mercados internacionales.

CUMPLIMIENTO DE LA JUNTA GENERAL Y DIRECTORIO

Debo manifestar, que toda mi gestión, ha estado siempre dentro de las normas legales, estatutarias y reglamentarias, así como dentro de las resoluciones de las Juntas de Accionistas y Directorio

SITUACION FINANCIERA DE LA COMPAÑÍA

Como resultado de un año económico inestable en producción y con una inflación que afectó a los costos, se ha ocasionado que no exista un margen de utilidad. A esto sumado la constante inestabilidad de precios de mercados



internacionales, SIERRAFLORES presenta una pérdida de USD \$ 48.245,54 no acorde con los resultados esperados.

Es necesario el encontrar mecanismos dirigidos al levantamiento financiero de la empresa, dado que el reportar pérdidas consecutivas en los últimos años, además de causar problemas en liquidez, ocasionaría una pérdida de solvencia.

Así también, en el año 2007, la cantidad de tallos exportados bajó a 3.879.094, lo que implica un decrecimiento del 5.43%.

En cuanto al monto vendido, en el año 2007 ascendió a USD \$ 1'291.126,05 es decir se obtuvo un incremento del 4,08%.

Por todo lo anotado anteriormente, las perspectivas para el año 2008 resultan medianas, en el sentido que si bien es cierto, los resultados económicos posiblemente no mejoren sustancialmente, se aspira que la posición comercial de las fincas sea estable, pues se proyecta hacer un cambio en las variedades sembradas en Lasso.

Es todo cuanto puedo informar a los señores Accionistas, y Miembros del Directorio, no sin antes aprovechar la oportunidad para agradecer por la confianza depositada en mi persona.

Quito, 17 de abril de 2008

TATYANA TREPP
Gerente General