

## INFORME DE GERENCIA

A los miembros del Directorio y Accionistas de SIERRAFLOOR CIA. TDA.

En mi calidad de Gerente General de SIERRAFLOOR CIA. LTDA., presento a consideración de ustedes el informe económico y de actividades correspondiente al período 2006.

### CUMPLIMIENTO DE OBJETIVOS

La calidad que ha caracterizado a la flor de la Compañía se ha seguido manteniendo, gracias al aporte de la Gerencia Técnica, con el debido apoyo que le he brindado desde la Gerencia General.

El precio promedio por tallo exportado en el año, fue de 0,27 con respecto al año 2005 se ha mantenido. Sin embargo, las expectativas globales en ventas fueron alentadoras, logrando cubrir un 80% aproximado de lo presupuestado.

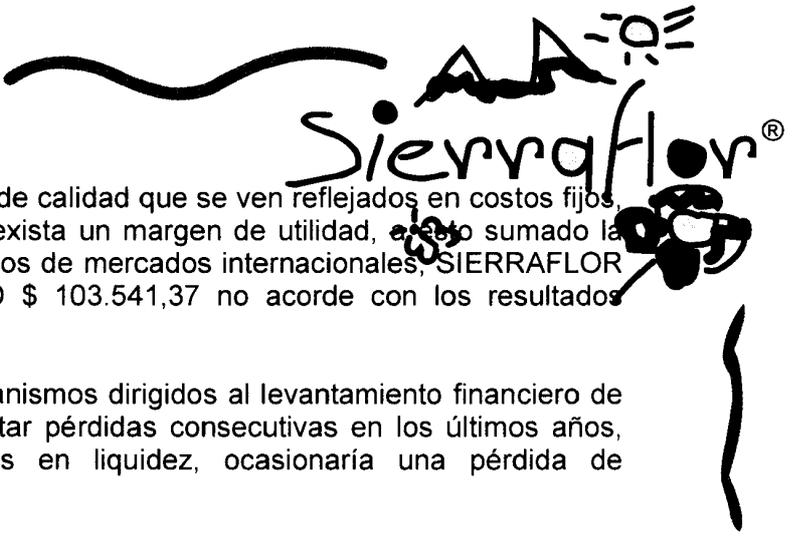
Pese a los logros antes mencionados, conseguidos en la finca ubicada en Lasso, los resultados de SIERRAFLOOR, presentan una pérdida de USD\$ \$103.541,37 dólares americanos, debido principalmente a la caída del mercado internacional además de las condiciones internas de nuestro país lo cual ha ocasionado variaciones en costos especialmente con empresas exportadores como las nuestras que tienen que competir con mercados internacionales que manejan costos de producción menores.

### CUMPLIMIENTO DE LA JUNTA GENERAL Y DIRECTORIO

Debo manifestar, que toda mi gestión, ha estado siempre dentro de las normas legales, estatutarias y reglamentarias, así como dentro de las resoluciones de las Juntas de Accionistas y Directorio

### SITUACION FINANCIERA DE LA COMPAÑÍA

Como resultado de un año económico inestable para el país, y sobre todo para el sector exportador, por efectos como la calidad de nuestra flor que obliga a



Sierraflor®

mantener estándares altísimos de calidad que se ven reflejados en costos fijos, lo que ha ocasionado que no exista un margen de utilidad, a esto sumado la constante inestabilidad de precios de mercados internacionales, SIERRAFLORES presenta una pérdida de USD \$ 103.541,37 no acorde con los resultados esperados.

Es necesario el encontrar mecanismos dirigidos al levantamiento financiero de la empresa, dado que el reportar pérdidas consecutivas en los últimos años, además de causar problemas en liquidez, ocasionaría una pérdida de solvencia.

Así también, en el año 2.006, la cantidad de tallos exportados bajó a 4.062.800, lo que implica un decrecimiento del 10.89%.

En cuanto al monto vendido, en el año 2006 ascendió a USD \$ 1'238.557,45 es decir se obtuvo un incremento del 0,98%.

Por todo lo anotado anteriormente, las perspectivas para el año 2007 resultan medianas, en el sentido que si bien es cierto, los resultados económicos posiblemente no mejoren sustancialmente, se aspira que la posición comercial de las fincas sean estables, pues se proyecta hacer un cambio en las variedades sembradas en Lasso especialmente en el cambio de nuestra variedad clásica.

Es todo cuanto puedo informar a los señores Accionistas, y Miembros del Directorio, no sin antes aprovechar la oportunidad para agradecer por la confianza depositada en mi persona.

Quito, 17 de abril de 2007



**TATYANA TREPP**  
Gerente General