

1. INFORMACION GENERAL

1.1. Constitución y operaciones -

Tupperware del Ecuador Cia. Ltda., fue constituida en la República del Ecuador el 5 de septiembre de 1994 bajo el nombre de Tupperware del Ecuador Tupperware Cia. Ltda., de conformidad con la ley de Compañías. Mediante escritura pública del 13 de mayo de 2011, se cambió el nombre de la Compañía a Tupperware del Ecuador Cia. Ltda. y consecuentemente se reformaron sus estatutos, los mismos que fueron aprobados por la Superintendencia de Compañías mediante la resolución N° SC.IJ.DJCPT.E.Q.11.005723 del 21 de diciembre de 2011 e inscritos en el Registro Mercantil el 2 de marzo de 2012.

El objeto social de la Compañía es importación, compraventa, distribución y comercialización de toda clase de productos, artículos y mercancías para el hogar. La Compañía es parte del Grupo Económico encabezado por Dart Industries Inc. de Estados Unidos. Las operaciones de la Compañía dependen principalmente de la compra de mercadería a sus compañías relacionadas del exterior, en consecuencia, las actividades de la Compañía y sus resultados dependen de las vinculaciones y acuerdos existentes con el resto de compañías del referido grupo económico.

1.2. Situación financiera mundial -

Durante el 2017 la situación económica del país ha presentado leves indicios de recuperación, sin embargo, no han recuperado niveles de años anteriores, los cuales continuaban afectando la liquidez de ciertos sectores de la economía del país.

Las autoridades continúan enfrentando esta situación y han implementado varias medidas económicas, entre las cuales tenemos: priorización de las inversiones, incremento de la inversión extranjera a través de alianzas público - privadas con beneficios tributarios, financiamiento del déficit fiscal mediante la emisión de bonos del Estado, obtención de financiación a través de organismos internacionales y gobiernos extranjeros (China), incremento en ciertos tributos, entre otras medidas. Si bien el esquema de salvaguardas, que se implementó para restringir las importaciones y mejorar la balanza comercial, se desmontó en junio del 2017, a partir de noviembre de este año se implementó un esquema de tasas arancelarias para ciertos productos en función de los pesos de los productos importados.

La Administración de la Compañía considera que la situación antes indicada no tuvo un impacto que afecte la posición financiera de la compañía; sino que esta situación representó una oportunidad de crecimiento, debido a los siguientes factores:

- El modelo de negocio de la compañía está dirigido a comerciantes independientes.
- Se incursionó con la fabricación local de un segundo artículo que diversifica el portafolio de la compañía.
- El incremento del cupo para importaciones respecto al establecido en el año 2016, lo que permitió incrementar la propuesta de productos innovadores al consumidor.

1.3. Aprobación de estados financieros -

Los estados financieros de Tupperware del Ecuador Cia. Ltda., por el año terminado el 31 de diciembre de 2017, han sido emitidos con la autorización de fecha 13 de abril del 2018 del Presidente de la Compañía y posteriormente serán puestos a consideración de la Junta General de Socios para su aprobación definitiva.

2. RESUMEN DE LAS PRINCIPALES POLITICAS CONTABLES

A continuación, se describen las principales políticas contables adoptadas en la preparación de estos estados financieros. Estas políticas han sido diseñadas y aplicadas de manera uniforme a todos los años que se presentan en estos estados financieros, salvo que se indique lo contrario.

2.1 Bases de preparación -

Los presentes estados financieros de Tupperware del Ecuador Cia. Ltda. han sido preparados de acuerdo con Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) emitidas por el International Accounting Standard Board (IASB) que han sido adoptadas en Ecuador y representan la adopción integral, explícita y sin reservas de las referidas normas internacionales y aplicadas de manera uniforme a los ejercicios que se presentan.

La preparación de los estados financieros conforme a las NIIF requiere el uso de estimados contables. También exige a la Administración que ejerza su juicio en el proceso de aplicación de las políticas contables de la Compañía. En la Nota 3 se revelan las áreas que implican un mayor grado de juicio o complejidad o las áreas en donde los supuestos y estimaciones son significativos para la elaboración de los estados financieros. Debido a la subjetividad inherente en este proceso contable, los resultados reales pueden diferir de los montos estimados por la Administración.

A la fecha de emisión de estos estados financieros, se han publicado las siguientes nuevas normas, así como enmiendas, mejoras e interpretaciones a las NIIF existentes que no han entrado en vigencia y que la Compañía no ha adoptado con anticipación.

NOTAS EXPLICATIVAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS
POR EL AÑO TERMINADO AL 31 DE DICIEMBRE DE 2017
(Expresado en dólares estadounidenses)

Norma	Tipo de cambio	Aplicación obligatoria para ejercicios iniciados a partir de:
NIC 28		Niños rechazados con la medición de una asociada o una empresa conjunta a un valor razonable.
NIC 40		Empleados referidos a transacciones de propiedades de inversión y que las mismas dejen realizarse cuando hay un cambio demostrable en el uso del activo.
NIF 1		Empleados rechazados a la eliminación de las excepciones a corto plazo para los adquirentes por primera vez con respecto a la NIF 7, la NIC 19 y la NIF 11.
NIF 2		Las emendas aceptadas como contabilizables de operaciones de pago basadas en acciones.
NIF 4		Empleados a la NIF 4 "Contratos de seguros" relativas a la aplicación de la NIF 9 (Instrumentos financieros).
NIF 9		Corrección a la revisión final de la NIF 9, que reemplaza las publicadas anteriormente y la NIC 39 y sus guías de aplicación.
NIF 15		Publicación de la norma "Reconocimiento de los ingresos procedentes de los contratos con los clientes", esta norma reemplazará a la NIC 11 y 18.
CNIF 22		Aclaración sobre transacciones en moneda extranjera o partes de transacciones en las que existe una contraprestación denominada o tasada en una moneda extranjera.
NIC 28		Aclaración sobre el registro a largo plazo de una inversión que no está aplicando el valor patrimonial proporcional.
NIF 16		Publicación de la norma "Arrendamientos" esta norma reemplazará a la NIC 17.
NIF 9		Emenda a la NIF 9 relacionada con las compensaciones negativas de ciertas condiciones de pagos adelantados.
CNIF 23		Interpretación que clarifica el reconocimiento y medición de las incertidumbres sobre ciertos tratamientos de impuesto a la renta.
NIF 17		Norma que reemplazará a la NIF 4 "Contratos de Seguros".

La Administración de la Compañía de la basada en la naturaleza de sus operaciones, estima que la adopción de las nuevas normas, emiendadas a las NIF y las nuevas interpretaciones antes descritas, no tendrá un impacto significativo en los estados financieros en el ejercicio de su aplicación inicial.

En relación con la NIF 9 y 15 la Administración informa que basada en una evaluación general, no se esperan impactos en la aplicación de las mencionadas normas debido a:

- i) NIF 9: La Compañía ha revisado sus activos y pasivos financieros y espera impactos únicamente a nivel de clasificación de sus instrumentos financieros activos, no se espera efectos a nivel de medición. Adicionalmente, se ha evaluado el deterioro de la cartera comercial bajo el nuevo modelo sugerido por la norma y tampoco se prevén efectos debido a que la cartera se recupera máximo en 20 días y las pérdidas por deterioro presentan un comportamiento histórico bajo por cuanto si se provisionan las pérdidas esperadas futuras no tendrían un impacto importante.
- ii) NIF 15: Las transacciones comerciales de la Compañía no son complejas y comprenden la venta de productos (mercaderías); dichos productos son llevados hasta el consumidor final a través de su fuerza de venta. Existe una obligación de desempeño que es claramente identificable y el precio de la transacción no contiene componentes variables a los previamente pactados; tampoco existen costos incurridos para obtener y cumplir con la generación de sus ingresos; por lo tanto, no se esperan efectos en la aplicación de esta norma.

La Compañía aplicará las nuevas reglas de forma retrospectiva a partir del 1 de enero de 2018, con los recursos prácticos permitidos por la norma. Los comparativos del año 2017 no se reexpresarán.

2.2 Moneda funcional y moneda de presentación -

Las partidas en los estados financieros se expresan en la moneda del ambiente económico primario donde opera la Compañía. Los estados financieros se expresan en dólares estadounidenses, que es la moneda funcional y de presentación de la Compañía.

2.3 Efectivo y equivalentes de efectivo -

Incluye el efectivo disponible y depósitos a la vista en bancos locales.

2.4 Activos y pasivos financieros -

2.4.1. Clasificación -

La Compañía clasifica sus activos financieros en las siguientes categorías: "activos financieros a valor razonable a través de ganancias y pérdidas", "préstamos y cuentas por cobrar", "activos financieros mantenidos hasta su vencimiento" y "activos financieros disponibles para la venta". Los pasivos financieros se clasifican en las siguientes categorías: "pasivos financieros a valor razonable a través de ganancias y pérdidas" y "otros pasivos financieros". La clasificación depende del propósito para el cual se adquirieron los activos o contrataron los pasivos. La Administración determina la clasificación de sus activos y pasivos financieros a la fecha de su reconocimiento inicial.

Al 31 de diciembre del 2017 y 2016, la Compañía mantuvo activos financieros en las categorías de "Préstamos y cuentas por cobrar" y "Activos mantenidos hasta su vencimiento". De igual forma, la Compañía solo mantuvo pasivos financieros en la categoría de "Otros pasivos financieros". Las características de los activos y pasivos financieros se explican a continuación:

Préstamos y cuentas por cobrar: representados en el estado de situación financiera por las cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar. Son activos financieros no derivados que dan derecho a pagos fijos o determinables y que no cotizan en un mercado activo. Se incluyen en el activo corriente, excepto por los de vencimiento mayor a 12 meses cortados desde la fecha del estado de situación financiera.

Activos mantenidos hasta su vencimiento: son activos financieros representados por certificados de depósitos a plazo, con pagos fijos o determinables y vencimiento fijo, que la Administración tiene la intención positiva y la capacidad de mantener hasta su vencimiento. Se incluyen en el activo corriente, excepto por los de vencimiento mayor a 12 meses cortados desde la fecha del estado de situación financiera. Al 31 de diciembre de 2017 y 2016, la Compañía no mantiene inversiones mayores a 12 meses.

Otros pasivos financieros: representados en el estado de situación financiera por los proveedores y cuentas por pagar a compañías relacionadas. Se incluyen en el pasivo corriente, excepto por los de vencimiento mayor a 12 meses contado a partir de la fecha del estado de situación financiera.

2.4.2. Reconocimiento y medición inicial y posterior:

Reconocimiento -

La Compañía reconoce un activo o pasivo financiero en el estado de situación financiera a la fecha de la negociación, es decir cuando se compromete a comprar el activo o pagar el pasivo.

Medición inicial -

Los activos y pasivos financieros son medidos inicialmente a su valor razonable más cualquier costo atribuible a la transacción, que, de ser significativo, es reconocido como parte del activo o pasivo; siempre que el activo o pasivo financiero no sea designado como de "valor razonable a través de pérdidas y ganancias" y éste es significativo. Con posterioridad al reconocimiento inicial la Compañía valoriza los mismos como se describe a continuación:

Medición posterior -

- a) **Préstamos y cuentas por cobrar:** Se miden al costo amortizado aplicando el método de interés efectivo. En específico, la Compañía presenta las siguientes cuentas dentro de esta categoría:
- (i) **Cuentas por cobrar comerciales:** Estas cuentas corresponden a los montos adeudados por los clientes por la venta de productos Tupperware. Se reconocen a su valor nominal que es equivalente a su costo amortizado pues no generan intereses y son exigibles hasta 30 días.
 - (iii) **Otras cuentas por cobrar:** Representadas principalmente por garantías entregadas por arrendamiento de oficinas, que se registran al valor del desembolso realizado, que es equivalente a su costo amortizado.

- b) **Otros pasivos financieros:** Se miden al costo amortizado. En específico, la Compañía presenta las siguientes cuentas dentro de esta categoría:
- (i) **Cuentas por pagar comerciales:** Son obligaciones de pago por bienes o servicios adquiridos de proveedores locales o del exterior en el curso normal de los negocios. Se reconocen a su valor nominal que es equivalente a su costo amortizado pues no generan intereses y son pagaderas hasta 90 días.
 - (iii) **Cuentas por pagar a compañías relacionadas:** Corresponden a obligaciones de pago principalmente por la compra de inventario. Se reconocen a su valor nominal que no difieren de su costo amortizado, pues tienen plazos de pago promedio de 90 días.

2.4.3 Deterioro de activos financieros -

La Compañía establece una provisión para pérdidas por deterioro de sus cuentas por cobrar cuando existe evidencia objetiva de que no será capaz de cobrar todos los importes que se le adeudan de acuerdo con los términos originales de las cuentas a cobrar. La existencia de dificultades financieras significativas por parte del deudor, la probabilidad de que el deudor entre en quiebra o reorganización financiera y la falta o mora en los pagos se consideran indicadores de que la cuenta a cobrar se ha deteriorado. Al 31 de diciembre de 2017 y 2016 no fue requerido el registro de provisiones por deterioro de sus cuentas por cobrar.

2.4.4 Baja de activos y pasivos financieros -

Un activo financiero se elimina cuando expiran los derechos a recibir los flujos de efectivo del activo o si la Compañía transfiere el activo a un tercero sin retener sustancialmente los riesgos y beneficios del activo. Un pasivo financiero es eliminado cuando las obligaciones de la Compañía especificadas en el contrato se han liquidado.

2.5 Inventarios -

Los inventarios se registran al costo o a su valor neto de realización el que resulte menor. El costo del inventario se valoriza al precio de adquisición más todos los costos incurridos para dejar los productos en la ubicación y condiciones necesarias para su venta, netos de descuentos atribuibles a los inventarios. El costo de los inventarios y de los productos vendidos se determina usando el método de promedio ponderado. El valor neto realizable es el precio de venta estimado en el curso normal de los negocios, menos los gastos de comercialización y distribución. Las importaciones en tránsito se presentan al costo de las facturas más otros cargos relacionados con la importación.

2.6 Activo fijo -

Los activos fijos son registrados al costo histórico, menos depreciaciones acumuladas y pérdidas por deterioro, en caso de producirse. El costo incluye tanto los desembolsos directamente atribuibles a la adquisición o construcción del activo. Los desembolsos posteriores a la compra o adquisición sólo son capitalizados cuando es probable que beneficios económicos futuros asociados a la inversión fluyan hacia la Compañía y los costos pueden ser medidos razonablemente. El costo también puede incluir transferencias del patrimonio de cualquier ganancia o pérdida en contratos que califiquen como coberturas de flujos de efectivo de compras de activos fijos.

Las vidas útiles estimadas de los activos fijos:

Tipo de bienes	
Equipos de computación	3
Muebles y enseres	10
Remodelaciones y adecuaciones	5
Número de años	

Las pérdidas y ganancias por la venta de activos fijos, se calculan comparando los ingresos obtenidos con el valor en libros y se incluyen en el estado de resultados integrales.

Cuando el valor en libros de un activo fijo excede a su monto recuperable, este es reducido inmediatamente hasta su valor recuperable.

2.7 Deterioro de activos no financieros (activos fijos e intangibles) -

Los activos sujetos a depreciación se someten a pruebas de deterioro cuando se producen eventos o circunstancias que indican que podría no recuperarse su valor en libros. Las pérdidas por deterioro corresponden al monto en el que el valor en libros del activo excede a su valor recuperable. El valor recuperable de los activos corresponde al mayor entre el monto neto que se obtendrá de su venta o su valor en uso. Para efectos de la evaluación por deterioro, los activos se agrupan a los niveles más pequeños

en los que generen flujos de efectivo identificables (unidades generadoras de efectivo). Los saldos en libros de activos no financieros se revisan a cada fecha de cierre de los estados financieros para verificar posibles reversiones del deterioro. En el caso que el monto del valor libros del activo exceda a su monto recuperable, la Compañía registra una pérdida por deterioro en los resultados del ejercicio.

La Administración ha realizado los análisis pertinentes y considera que no se han producido eventos que indiquen que sus activos no financieros significativos no podrían recuperarse a su valor en libros.

2.8 Impuesto a la renta corriente y diferido -

El gasto por impuesto a la renta del año comprende el impuesto a la renta corriente y el diferido. El impuesto se reconoce en el estado de resultados integrales, excepto cuando se trata de partidas que se reconocen directamente en el patrimonio. En este caso el impuesto también se reconoce en otros resultados integrales o directamente en el patrimonio.

Impuesto a la renta corriente -

El cargo por impuesto a la renta corriente se calcula mediante la tasa de impuesto aplicable a las utilidades gravables y se carga a los resultados del año en que se devenga con base en el impuesto por pagar exigible. Las normas tributarias vigentes establecen una tasa de impuesto mixto, de acuerdo a la composición societaria de cada Compañía y su domiciliación específicamente, para los regímenes fiscales preferentes se considera el 25% y para regímenes domiciliados en Ecuador se aplicará el 22%, y en el caso de que la participación societaria sea igual o menor al 50% se aplicará la tarifa del 25% porcentualmente de las utilidades gravables, la cual se reduce al 12%. Tupperware del Ecuador Cía. Ltda., aplica el 22% después del análisis realizado.

En el año 2017, las normas tributarias vigentes establecían una tasa de Impuesto del 22% de las utilidades gravables, la cual fue aplicada por la Compañía.

Se encuentra en vigor la norma que exige el pago de un "anticipo mínimo de Impuesto a la renta", cuyo valor es calculado en función de las cifras reportadas el año anterior sobre el 0.2% del patrimonio, 0.2% de los costos y gastos deducibles, 0.4% de los ingresos gravables y 0.4% de los activos.

La referida norma establece que en caso de que el Impuesto a la renta causado sea menor que el monto del anticipo mínimo, este último se convertirá en Impuesto a la renta definitivo, a menos que el contribuyente solicite al Servicio de Rentas Internas su devolución, lo cual podría ser aplicable, de acuerdo con la norma que rige la devolución de este anticipo.

Impuesto a la renta diferido -

El impuesto a la renta diferido se provisiona en su totalidad, por el método del pasivo, sobre las diferencias temporales que surgen entre las bases tributarias de activos y pasivos y sus respectivos valores mostrados en los estados financieros. El impuesto a la renta diferido se determina usando tasas tributarias que han sido promulgadas a la fecha del estado de situación financiera y que se espera serán aplicables cuando el impuesto a la renta diferido activo se realice o el impuesto a la renta pasivo se pague. El impuesto a la renta diferido activo solo se reconoce en la medida que sea probable que se produzcan beneficios tributarios futuros contra los que se puedan usar las diferencias temporales.

Los saldos del impuesto a la renta diferido activo y pasivo se compensan cuando exista el derecho legal exigible a compensar impuestos activos corrientes con impuestos pasivos corrientes y cuando el impuesto a la renta diferido activo y pasivo se relacione con la misma autoridad tributaria. Al 31 de diciembre de 2017 y 2016 no se generaron diferencias temporales entre las bases tributarias y financieras por lo que no fue aplicable la determinación y registro de impuesto diferido.

2.9 Beneficios a los empleados -

Beneficios de corto plazo -

Se registran en el rubro de provisiones del estado de situación financiera y corresponden principalmente a:

- i) La participación de los trabajadores en las utilidades: Calculada en función del 15% de la utilidad contable anual antes del impuesto a la renta, según lo establecido por la legislación ecuatoriana vigente. Se registra con cargo a resultados y se presenta como parte del costo de ventas y los gastos administrativos.

- ii) Vacaciones: Se registra el costo correspondiente a las vacaciones del personal sobre base devengada.

- iii) Décimos tercer y cuarto sueldos y beneficios de la seguridad social: Se provisionan y pagan de acuerdo a la legislación vigente en el Ecuador.

Beneficios de largo plazo (jubilación patronal, desahucio no fondeados) -

La Compañía tiene un plan de beneficio definido para jubilación patronal, normado y requerido por las leyes laborales ecuatorianas. Adicionalmente, de acuerdo a las leyes vigentes, en los casos de terminación laboral por desahucio solicitado por el empleador o trabajador, el empleador bonificará al trabajador con el veinticinco por ciento del equivalente a la última remuneración mensual por cada uno de los años de servicios prestados a la misma Compañía o empleador, este beneficio se denomina desahucio.

La Compañía determina anualmente la provisión para jubilación patronal con base en estudios actuariales practicados por un profesional independiente y se reconocen con cargo a los costos y gastos (resultados) del año aplicando el método de Costeo de Crédito Unitario Proyectado y representa el valor presente de las obligaciones a la fecha del estado de situación financiera, el cual es obtenido descontando los flujos de salida de efectivo a una tasa de 4.02% anual equivalente a la tasa promedio de los bonos corporativos de alta calidad de los Estados Unidos de América los cuales están denominados en la misma moneda en la que los beneficios serán pagados y que tienen términos que se aproximan a los términos de las obligaciones hasta su vencimiento.

Al 31 de diciembre del 2016 la Compañía utiliza la tasa 7.46% anual equivalente a la tasa promedio de los bonos corporativos de alta calidad en Ecuador, que no tuvo un impacto significativo en el caso de haber aplicado la tasa de descuento de bonos corporativos de alta calidad de los Estados Unidos de América.

Las hipótesis actuariales incluyen variables como son, en adición a la tasa de descuento, tasa de mortalidad, edad, sexo, años de servicios, remuneraciones, incremento futuro de remuneraciones, tasa de rotación, entre otras.

Las ganancias y pérdidas actuariales que surgen de los ajustes basados en la experiencia y cambios en los supuestos actuariales se cargan en los otros resultados integrales en el período en el que surgen. Los costos de los servicios pasados se reconocen inmediatamente en resultados del año.

Al cierre del año las provisiones cubren a todos los empleados que se encontraban trabajando para la Compañía.

2.10 Reconocimiento de ingresos -

Los ingresos comprenden el valor razonable de lo cobrado o por cobrar por la venta de sus productos en el curso normal de sus operaciones. Los ingresos se muestran netos de IVA, rebajas y descuentos otorgados. Los ingresos son reconocidos en la medida en que es probable que los beneficios económicos fluyan hacia la Compañía puedan ser medidos con fiabilidad y cuando exista seguridad razonable de su recuperación.

2.11 Distribución de dividendos -

Las distribuciones de dividendos a los accionistas de la Compañía se deducen del patrimonio y se reconocen como pasivos corrientes en los estados financieros en el período en el que los dividendos se aprueban por los socios de la Compañía.

3. ESTIMACIONES Y CRITERIOS CONTABLES SIGNIFICATIVOS

La preparación de estados financieros requiere que la Administración realice estimaciones y utilice supuestos que afectan los montos incluidos en estos estados financieros y sus notas relacionadas. Las estimaciones realizadas y supuestos utilizados por la Compañía se encuentran basados en la experiencia histórica, cambios en la industria e información suministrada por fuentes externas calificadas. Sin embargo, los resultados finales podrían diferir de las estimaciones bajo ciertas condiciones. Las estimaciones y políticas contables significativas son definidas como aquellas que son importantes para reflejar correctamente la situación financiera y los resultados de la Compañía y/o las que requieren un alto grado de juicio por parte de la administración.

Las principales estimaciones y aplicaciones del criterio profesional se encuentran relacionadas con los siguientes conceptos:

- **Activos fijos:** La determinación de las vidas útiles que se evalúan al cierre de cada año.
- **Provisiones por beneficios a empleados:** Las hipótesis empleadas en el cálculo actuarial de jubilación patronal y Desahucio - para lo cual utiliza estudios actuariales practicados por profesionales independientes.
- **Vanguardías:** Determinación de comisión de venta a su fuerza de ventas de los productos que ofrece la Compañía.

4. ADMINISTRACIÓN DE RIESGOS

4.1 Factores de riesgo financiero -

Las actividades de la Compañía la exponen a una variedad de riesgos financieros tales como: riesgos de mercado (incluye riesgo de precio y concentración y riesgo de tasa de interés sobre el valor razonable y los flujos de efectivo), riesgo de crédito y riesgo de liquidez. El programa general de la administración de riesgos de la Compañía trata principalmente de minimizar potenciales efectos adversos en su desempeño financiero; además se encamina a que las actividades con riesgo financiero estén sujetas a políticas y procedimientos de identificación, medición y control.

La administración de riesgos de la Compañía se realiza de acuerdo con las políticas aprobadas por la Casa Matriz. La Administración de la Compañía identifica, evalúa y cubre los riesgos financieros en coordinación con las unidades operativas. La Casa Matriz proporciona por escrito principios para la administración general de riesgos, así como políticas escritas que cubren áreas específicas, tales como el riesgo de crédito y la inversión de los excedentes de liquidez.

A continuación, se presenta una definición de los riesgos que enfrenta Tupperware del Ecuador Cia. Ltda, una caracterización y cuantificación de éstos y una descripción de las medidas de mitigación actualmente en uso por parte de la Compañía.

(a) Riesgo de crédito

Las políticas de administración de riesgo crediticio son aplicadas principalmente por el área de cartera y finanzas. El riesgo de crédito se encuentra presente en el efectivo y en las cuentas por cobrar comerciales.

Respecto a los bancos e instituciones financieras donde se mantiene el efectivo y las inversiones en instrumentos financieros, generalmente de corto plazo, tienen calificaciones de riesgo independiente que denotan niveles de solvencia y respaldo adecuados; dichas calificaciones deben ser como mínimo de "A". El riesgo por la cartera de clientes es leve debido a que los distribuidores de la Compañía han mantenido operaciones con la misma durante varios años manteniendo un historial de pagos que no reviste de un riesgo para la Compañía.

Riesgo de tasa de interés sobre el valor razonable y los flujos de efectivo:

El riesgo de tasa de interés para la Compañía es menor, debido a que no surgen endeudamientos con entidades financieras. El financiamiento corresponde a proveedores locales y del exterior, que no registran intereses.

(b) Riesgo de liquidez

La principal fuente de liquidez son los flujos de efectivo provenientes de sus actividades comerciales. Para administrar la liquidez de corto plazo, la Compañía se basa en los flujos de caja proyectados para un periodo de doce meses.

NOTAS EXPLICATIVAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS
POR EL AÑO TERMINADO AL 31 DE DICIEMBRE DE 2017
(Expresado en dólares estadounidenses)

Los excedentes de efectivo mantenidos por la Compañía y los saldos por encima del requerido para la administración del capital de trabajo, se colocan en certificados de depósitos de corto plazo de alta liquidez. El análisis de vencimiento de los pasivos financieros indica que tienen plazos de menos de un año.

4.2 Administración del riesgo de capital -

Los objetivos de la Compañía cuando administra su capital es proteger el principio de empresa en marcha de sus operaciones.

Al 31 de diciembre de 2017 y 2016, la Compañía ha generado flujos de efectivo suficientes para atender sus obligaciones, por lo que no ha sido necesario considerar estrategias de apalancamiento.

5. INSTRUMENTOS FINANCIEROS

Categorías de instrumentos financieros -

A continuación, se presentan los valores libros de cada categoría de instrumentos financieros al cierre de cada ejercicio:

	2017		2016	
	Corriente	No corriente	Corriente	No corriente
Activos financieros medidos al costo amortizado				
Efectivo y equivalentes de efectivo (Bancos)	4,268,541	-	1,842,246	-
Inversiones mantenidas hasta su vencimiento	-	-	507,350	-
Cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar	145,875	27,600	121,277	18,000
Cuentas por cobrar compañías relacionadas	49,477	-	1,010	-
Total activos financieros	4,463,893	27,600	2,471,883	18,000
Pasivos financieros medidos al costo amortizado				
Proveedores y otras cuentas por pagar	756,830	-	422,998	-
Cuentas por pagar a compañías relacionadas	230,784	-	277	-
Total pasivos financieros	987,614	-	423,275	-

Valor razonable de instrumentos financieros

El valor en libros de los instrumentos financieros corresponde o se aproxima a su valor razonable.

TUPPERWARE DEL ECUADOR CIA. LTDA.

NOTAS EXPLICATIVAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS
POR EL AÑO TERMINADO AL 31 DE DICIEMBRE DE 2017
(Expresado en dólares estadounidenses)

6. EFECTIVO Y EQUIVALENTES DE EFECTIVO

Composición:

Efectivo en caja
Bancos (1)

(1) Comprenden depósitos a la vista mantenidos en entidades financieras locales, con calificación de riesgo AAA-	
2017	2016
1,300	1,300
4,268,541	1,842,246
4,269,841	1,843,546

7. INVERSIONES MANTENIDAS HASTA SU VENCIMIENTO

Comprende inversiones temporales mantenidas en las siguientes instituciones financieras:

Calificación	Tasa	2017	2016
Banco del Pacífico S. A.	AAA -	-	507,350
	6.00%		

8. CUENTAS POR COBRAR COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS POR COBRAR

Composición:

Clientes locales (1)
Otras cuentas por cobrar

(1) Corresponden a saldos pendientes de cobro a distribuidores Tupperware, con vencimiento de hasta 30 días.	
2017	2016
Corriente	Corriente
No corriente	No corriente
141,904	114,753
3,971	6,524
145,875	121,277
27,600	27,600
-	-
27,600	18,000
145,875	18,000

TUPPERWARE DEL ECUADOR CÍA. LTDA.

**NOTAS EXPLICATIVAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS
POR EL AÑO TERMINADO AL 31 DE DICIEMBRE DE 2017
(Expresado en dólares estadounidenses)**

9. INVENTARIOS

Composición:

Inventario materia prima
Inventario disponible para la venta
Inventario suministros y materiales
Inventario en tránsito
Provisión por obsolescencia (1)

(1) El movimiento de la provisión por obsolescencia es como sigue:

2017	2016
13,321	5,964
922,596	1,400,449
57,339	43,571
366,052	1,551
(3,253)	(17,208)
<u>1,356,055</u>	<u>1,434,327</u>

10. MUEBLES, ENSERES Y EQUIPO

Saldo inicial
Incrementos
Reversos/bajas
Saldo final

Las propiedades y equipo se presentan a continuación:

2017	2016
17,208	14,382
11,162	20,689
(25,117)	(17,863)
<u>3,253</u>	<u>17,208</u>

TUPPERWARE DEL ECUADOR CÍA. LTDA.

NOTAS EXPLICATIVAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS
POR EL AÑO TERMINADO AL 31 DE DICIEMBRE DE 2017
(Expresado en dólares estadounidenses)

Descripción	Equipos de computación	Muebles y enseres	Maquinarias y equipos	Remodelaciones y adecuaciones	Construcciones en curso	Total
Al 1 de enero de 2016						
Costo histórico	71,563	47,731	-	52,137	-	171,431
Depreciación acumulada	(46,267)	(24,057)	-	(25,437)	-	(95,761)
Valor en libros	25,296	23,674	-	26,700	-	75,670
Movimiento 2016						
Adiciones	13,347	12,697	62,572	43,286	8,500	140,402
Bajas	-	(1,153)	-	-	-	(1,153)
Bajas depreciación acumulada	-	743	-	-	-	743
Depreciación	(7,215)	(2,910)	-	(10,972)	-	(21,097)
Valor en libros al 31 de diciembre de 2016	31,428	33,051	62,572	59,014	8,500	194,565
Al 31 de diciembre de 2016						
Costo histórico	84,910	59,275	62,572	95,423	8,500	310,680
Depreciación acumulada	(53,482)	(26,224)	-	(36,409)	-	(116,115)
Valor en libros	31,428	33,051	62,572	59,014	8,500	194,565
Movimiento 2017						
Adiciones	972	6,660	-	-	37,415	45,047
Transferencias	-	-	32,928	(32,928)	-	-
Bajas	(1,203)	(2,629)	-	-	-	(3,832)
Bajas depreciación acumulada	1,058	1,816	-	-	-	2,874
Depreciación	(11,140)	(4,340)	(9,441)	(9,638)	-	(34,559)
Valor en libros al 31 de diciembre de 2017	(10,313)	1,507	23,487	(42,566)	37,415	9,530
Al 31 de diciembre de 2017						
Costo histórico	84,679	63,306	62,572	95,423	45,915	351,895
Depreciación acumulada	(63,564)	(28,748)	(9,441)	(46,047)	-	(147,800)
Valor en libros	21,115	34,558	53,131	49,376	45,915	204,095

TUPPERWARE DEL ECUADOR CÍA. LTDA.

**NOTAS EXPLICATIVAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS
POR EL AÑO TERMINADO AL 31 DE DICIEMBRE DE 2017**
(Expresado en dólares estadounidenses)

11. INTANGIBLE

Los intangibles se presentan a continuación:

Descripción	
Al 1 de enero de 2016	
Costo histórico	76,061
Depreciación acumulada	(33,590)
Valor en libros	42,471
Movimiento 2016	
Amortización	(15,815)
Valor en libros al 31 de diciembre	(15,815)
Al 31 de diciembre de 2016	
Costo histórico	76,061
Depreciación acumulada	(49,405)
Valor en libros	26,656
Movimiento 2017	
Adiciones	4,239
Amortización	(13,664)
Valor en libros al 31 de diciembre de 2016	17,231
Al 31 de diciembre de 2017	
Costo histórico	80,300
Depreciación acumulada	(63,069)
Valor en libros	17,231

12. CUENTAS POR PAGAR PROVEEDORES Y OTRAS CUENTAS POR PAGAR

Composición:

	2017	2016
Proveedores locales	366,783	302,437
Otras provisiones (1)	390,047	120,561
	<u>756,830</u>	<u>422,998</u>
(1) Constituye principalmente provisiones por seminarios y eventos a los que tienen derecho los distribuidores por las ventas generadas en el año.		

TUPPERWARE DEL ECUADOR CÍA. LTDA.

NOTAS EXPLICATIVAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS
POR EL AÑO TERMINADO AL 31 DE DICIEMBRE DE 2017
(Expresado en dólares estadounidenses)

13. SALDOS Y TRANSACCIONES CON COMPAÑÍAS Y PARTES RELACIONADAS

El siguiente es un resumen de los saldos y principales transacciones realizadas durante los años 2017 y 2016 con compañías y partes relacionadas. Se incluye bajo la denominación de compañías relacionadas a: i) las compañías con accionistas comunes, con participación significativa en la Compañía; y, ii) las partes relacionadas al personal clave de la gerencia o administración.

i) Transacciones

	2017	2016
Compras productos		
Premiere Products México	1,659,742	1,521,418
Tupperware Products Swiss	-	154,127
Tupperware Colombia	-	3,404
Dart S.A. C.V	-	1,880
Administradora Dart S de RL de CV	10,144	1,263
Dart Do Brasil Industria e Comercio Ltda.	16,457	-
Tupperware Products S.A.	39,243	-
	405,493	-
Servicios recibidos y comisiones		
Tupperware Colombia	338,765	306,786
Dart Industries Inc.W.W.	30,131	13,529
Dart Venezuela C.A.	-	3,631
	368,896	323,946
Pagos realizados		
Premiere Products México	1,527,523	1,522,264
Tupperware Colombia	314,954	349,105
Tupperware Products Swiss	-	154,127
Dart Industries Inc.W.W.	20,920	20,020
Dart Venezuela C.A.	277	3,354
Dart S. de R.L de C.V	10,144	1,880
Administradora Dart S de RL de CV	16,457	1,263
Dart Do Brasil Industria e Comercio Ltda.	35,511	-
Tupperware Products S.A.	313,242	-
	2,239,028	2,052,013
Ventas de mercaderías		
Premiere Products México	-	1,010
Tupperware Colombia	146,370	-
	146,370	1,010
Otros ingresos		
Premiere Products México	888	-

TUPPERWARE DEL ECUADOR CÍA. LTDA.

NOTAS EXPLICATIVAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS
POR EL AÑO TERMINADO AL 31 DE DICIEMBRE DE 2017
(Expresado en dólares estadounidenses)

	2017	2016
Cobros realizados		
Premiere Products México	888	-
Tupperware Colombia	105,216	-
Administradora Dart S de RL de CV	164	-
Dividendos pagados	106,268	-
Dart Industries Inc.W.W.	2,073,344	1,577,827
Tupperware Corporation	21,156	16,200
Tupperware Home Parties Corp	21,156	16,001
	2,115,656	1,610,028

ii) Saldos

Sociedad	Transacción	2017	2016
Cuentas por cobrar	Tupperware Colombia	49,477	-
	Premier Products México	-	1,010
	Compra de Inventario	49,477	-
	Compra de Inventario	-	1,010
Cuentas por pagar	Dart Venezuela C.A.	-	277
	Dart Industries Inc.W.W.	-	-
	Dart Do Brasil Industria y Comercio	2,582	-
	Premier Products Service	3,732	-
	Tupperware Products S.A.	132,219	-
	Compra de Inventario	92,251	-
	Compra de Servicios	230,784	277
		49,477	1,010

Los términos y condiciones bajo los cuales se realizaron las transacciones con compañías relacionadas y accionistas no devengan intereses y no tienen plazos definidos de cobro y/o pago, pero se estiman cancelar y/o cobrar en el corto plazo.

Remuneraciones personal clave de la gerencia

La Administración de la Compañía incluye miembros clave que son el Gerente Financiero, Gerente de Ventas y Gerente de Mercado. Al 31 de diciembre de 2017 y 2016, la Compañía canceló US\$163,053 y US\$147,862 respectivamente, por concepto de remuneraciones y beneficios sociales.

NOTAS EXPLICATIVAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS
POR EL AÑO TERMINADO AL 31 DE DICIEMBRE DE 2017
 (Expresado en dólares estadounidenses)

14. IMPUESTO A LA RENTA CORRIENTE

(a) Conciliación tributaria - contable del Impuesto a la Renta corriente

A continuación, se detalla la determinación del impuesto a la Renta corriente sobre los años terminados al 31 de diciembre:

	2017	2016
Utilidad antes de participación laboral e Impuesto a la Renta	4,572,240	3,223,766
Menos - Participación Trabajadores	(675,058)	(483,977)
Utilidad antes de Impuesto a la Renta	3,897,182	2,739,789
Menos - Otras deducciones	(10,778)	-
Más - Gastos no deducibles (1)	456,038	109,661
Base tributaria	4,342,442	2,849,450
Tasa impositiva	22%	22%
Impuesto a la Renta causado	955,337	626,879
Menos - Crédito tributario (2)	(121,841)	(95,536)
Impuesto a la Renta por pagar	833,496	531,343

- (1) Incluyen principalmente los cargos efectuados en el año por gastos de viajes, publicidad, eventos y gastos no sustentados.

- (2) Corresponde a retenciones en la fuente de Impuesto a la Renta.

La relación entre el gasto por impuesto y la utilidad antes de impuestos de los años 2017 y 2016 se muestra a continuación:

	2017	2016
Utilidad Antes de Impuesto a la Renta	3,897,182	2,739,789
Tasa impositiva vigente	22%	22%
Impuesto a la Renta vigente	857,380	602,754
Ménos - otras deducciones	(2,371)	-
Más - gastos no deducibles	100,328	24,125
Gasto por impuesto	955,337	626,879
Tasa efectiva	25%	23%

(b) Situación fiscal

Los años 2014 al 2017 están sujetos a una posible fiscalización por parte de las autoridades tributarias.

(c) Impuesto al Valor Agregado - IVA

Este impuesto se grava al valor de la transferencia de los productos comercializados por la Compañía en todas sus etapas de comercialización a la tarifa del 12% (2016: 14%) y es calculado en base a los precios de venta (valor total de la factura a su cliente final).

De acuerdo con la Decisión 291 de la Comisión del Acuerdo de Cartagena, toda inversión extranjera, subregional o neutra, tiene derecho a transferir libremente sus utilidades al exterior. Dicha remesa se podrá efectuar una vez que se hayan pagado los impuestos correspondientes.

(e) Otros asuntos - Reformas tributarias

El 29 de diciembre del 2017, se publicó la "Ley Orgánica para la Reactivación de la Economía, Fortalecimiento de la Dollarización y Modernización de la Gestión Financiera (Ley de Reactivación de la Economía)" en el Segundo Suplemento del Registro Oficial No. 150.

Las principales reformas que entrarán en vigencia en el 2018, están relacionadas con los siguientes aspectos:

- Eliminación de la obligación de contar con estudio actuarial para sustentar la deducibilidad de la jubilación patronal y desahucio sólo serán deducibles los pagos por estos conceptos siempre que no provengan de provisiones declaradas en ejercicios anteriores.
- Aumento de la tarifa general de Impuesto a la Renta del 22% al 25%. Para los casos de sociedades con accionistas en paraisos fiscales, regímenes fiscales preferentes o jurisdicciones de menor imposición, la tarifa pasaría del 25% al 28% en la parte correspondiente a dicha participación.
- Cambios en los criterios para la reducción de tarifa de Impuesto a la Renta por la reinversión de utilidades. La reducción de la tarifa de impuesto a la renta del 10% sobre el monto de utilidades reinvertidas, aplicaría únicamente a: i) sociedades exportadoras habituales; ii) a las que se dediquen a la producción de bienes, incluidas las del sector manufacturero, que posean 50% o más de componente nacional, y; iii) aquellas sociedades de turismo receptivo.

- Reducción de tarifa de impuesto a la renta para micro y pequeñas empresas o exportadores habituales del 3% en la tarifa de impuesto a la renta. Para exportadores habituales, esta tarifa se aplicará siempre que en el correspondiente ejercicio fiscal se mantenga o incremente el empleo.
- El Servicio de Rentas Internas podrá devolver total o parcialmente el excedente entre el anticipo de Impuesto a la Renta pagado y el impuesto a la renta causado, siempre que se verifique que se ha mantenido o incrementado el empleo neto. Así también para el cálculo del anticipo del Impuesto a la Renta se excluirá los pasivos relacionados con sueldos por pagar, décimo tercero y décima cuarta remuneración, así como aportes patronales al seguro social obligatorio. Estos rubros si formaban parte del cálculo del anticipo.

- Disminución del monto para la obligatoriedad de efectuar pagos a través del Sistema Financiero de US\$5,000 a US\$1,000 el monto determinado para la obligatoriedad de utilizar a cualquier institución del sistema financiero para realizar el pago, a través de giros, transferencias de fondos, tarjetas de crédito y débito, cheques o cualquier otro medio de pago electrónico.
- Se establece la devolución ISD para exportadores habituales, en la parte que no sea utilizada como crédito tributario.

A la fecha de emisión de los estados financieros, la administración de la Compañía ha evaluado el impacto de los asuntos mencionados, siendo el principal impacto el cambio de la tasa de Impuesto a la renta al 25% para el año 2018.

15. PROVISIONES

Composición y movimiento:

Año 2017			
Saldo al inicio	Incrementos	Pagos, utilizaciones y otros movimientos	Saldo al final
27,009	339,965	(335,230)	31,744
483,977	673,316	(482,237)	675,056
5 M,986	1013,281	(817,467)	706,800
Año 2016			
Beneficios sociales (1)	Participación laboral	Beneficios sociales (1)	Participación laboral
44,031	431,835	(448,857)	27,009
366,875	54,422	(397,320)	483,977
4 M,906	946,257	(846,177)	5 M,986

(1) Incluye principalmente al saldo por pagar a los empleados por beneficios tales como décimo tercero y décimo cuarto sueldos y vacaciones, entre otros.

16. JUBILACIÓN PATRONAL Y DESAHUCIO

El saldo para jubilación patronal y desahucio al 31 de diciembre de 2017 y 2016, corresponde al 100% del valor actual de la reserva matemática calculada actuarialmente por un profesional independiente para todos los trabajadores, que a dichas fechas se encontraban prestando servicios para la Compañía.

Los principales supuestos actuariales usados fueron los siguientes:

	2017	2016
Tasa de descuento	4.02%	7.46%
Tasa de incremento salarial	1.50%	3.00%
Tasa de incremento de pensiones	2.00%	2.00%
Tasa de mortalidad e invalidez	TM IESS 2002	TM IESS 2002
Tasa de rotación	15.58%	19.34%

TUPPERWARE DEL ECUADOR CÍA. LTDA.

**NOTAS EXPLICATIVAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS
POR EL AÑO TERMINADO AL 31 DE DICIEMBRE DE 2017
(Expresado en dólares estadounidenses)**

El movimiento de la provisión para la jubilación patronal y desahucio en el pasivo ha sido el siguiente:

	2017		2017		2016	
	Jubilación		Desahucio		Total	
Al 1 de enero	27,803	29,767	11,127	10,460	38,930	40,227
Costo laboral por servicios actuales	25,125	8,044	4,824	2,269	29,949	10,313
Costo financiero	-	1,866	-	648	-	2,514
Pérdida (ganancia) actuarial (ORI)	-	(4,691)	-	(1,168)	-	(5,859)
Pérdida actuarial reconocida por emiendas al plan (ORI)	-	(2,135)	-	5,249	-	3,114
Beneficios pagados	-	-	(96)	(6,331)	(96)	(6,331)
Efecto de reducciones y liquidaciones anticipadas	-	(5,048)	-	-	-	(5,048)
Al 31 de diciembre	52,928	27,803	15,855	11,127	68,783	38,930

Los importes reconocidos en las cuentas de resultados son los siguientes:

	2017		2017		2016	
	Jubilación		Desahucio		Total	
Costo laboral por servicios actuales	25,125	8,044	4,824	2,269	29,949	10,313
Costo financiero	-	1,866	-	648	-	2,514
Efecto de reducciones y liquidaciones anticipadas	-	(5,048)	-	-	-	(5,048)
Al 31 de diciembre	25,125	4,862	4,824	2,917	29,949	7,779

El análisis de sensibilidad para el año 2017 de las provisiones por jubilación patronal y desahucio a los cambios en las principales hipótesis es ponderado y su efecto es como se presenta a continuación:

	Cambios en hipótesis 2017		Incremento 2017		Disminución 2017	
	US\$		US\$		US\$	
Tasa de descuento	0.5 %	5,712	8 %	(5,321)	-8 %	-
Tasa de incremento salarial	0.5 %	5,960	9 %	(5,512)	-8 %	-
Rotación	5.0 %	1,475	2 %	(1,342)	-2 %	-

Los análisis de sensibilidad anteriores se basan en un cambio en las hipótesis mientras mantiene todas las demás hipótesis constantes. En la práctica, esto es poco probable que ocurra, y los cambios en algunos de los supuestos pueden estar correlacionados. En el cálculo de la sensibilidad de la obligación correspondiente a los supuestos actuariales importantes el mismo método (valor presente de las obligaciones por beneficios calculados con el método de crédito unitario proyectado al final del período del informe) se ha aplicado como en el cálculo del pasivo por beneficios reconocidos en el estado de situación financiera.

NOTAS EXPLICATIVAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS
POR EL AÑO TERMINADO AL 31 DE DICIEMBRE DE 2017
(Expresado en dólares estadounidenses)

17. CAPITAL SOCIAL

Al 31 de diciembre del 2017 y 2016, el capital suscrito y pagado de acuerdo con los estatutos de la Compañía, está representado por 400,000 participaciones del valor nominal US\$1 cada una, que totalizan US\$400,000.

18. RESERVAS Y RESULTADOS ACUMULADOS

Legal -

De acuerdo con la legislación vigente, la Compañía debe apropiar por lo menos el 5% de la utilidad neta del año a una reserva legal hasta que el saldo de dicha reserva alcance el 20% del capital suscrito. La reserva legal no está disponible para distribución de dividendos, pero no puede ser capitalizada o utilizada para absorber pérdidas.

Resultados acumulados -

Los resultados (utilidades o pérdidas) de cada ejercicio son incluidos en este rubro, manteniendo registros que permitan identificar su ejercicio de origen. Con la aprobación de la Junta General de Socios y cumpliendo las disposiciones normativas aplicables, las utilidades son distribuidas o destinadas a reservas, mientras que las pérdidas se mantienen en Resultados acumulados o se compensan con la Reserva legal, u otras reservas y cuentas patrimoniales de libre disposición de los accionistas.

Resultados acumulados de aplicación inicial de NIIF -

Los ajustes provenientes de la adopción por primera vez de las Normas Internacionales de Información Financiera "NIIF" que se registraron en el patrimonio en la cuenta Resultados acumulados, subcuenta "Resultados Acumulados provenientes de la adopción por primera vez de las "NIIF", que generaron un saldo deudor.

19. DIVIDENDOS PAGADOS

Prevía aprobación de la Junta General de Socios, durante el 2017 se efectuó la declaración y pago de dividendos sobre las utilidades a socios de la Compañía por US\$2,115,656 (2016: US\$1,610,028). Al 31 de diciembre del 2017 la Compañía no mantiene dividendos pendientes de pago a sus socios.

	2017	2016
Saldo al 1 de enero	-	-
Dividendos declarados	2,115,656	1,610,028
Dividendos pagados	(2,115,656)	(1,610,028)
Saldo al 31 de diciembre	-	-

TUPPERWARE DEL ECUADOR CÍA. LTDA.

NOTAS EXPLICATIVAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS
POR EL AÑO TERMINADO AL 31 DE DICIEMBRE DE 2017
(Expresado en dólares estadounidenses)

20. COSTOS Y GASTOS POR NATURALEZA

Los costos y gastos operacionales agrupados de acuerdo a su naturaleza son los siguientes:

2017	Costo de productos vendidos	Gastos de Administración	Gastos de Ventas	Total
4,404,148	-	-	-	4,404,148
-	346,368	313,931	660,299	1,320,608
-	588,514	86,542	675,056	1,350,412
-	429,034	259,915	688,949	1,377,898
-	-	376,618	376,618	753,236
-	161,861	-	161,861	323,722
-	137,500	-	137,500	275,261
-	4,781	67,787	72,568	140,136
-	34,559	-	34,559	69,118
-	245,941	165,045	410,986	821,972
4,404,148	1,948,558	1,269,838	7,622,544	15,245,088

Costo de productos vendidos
Remuneraciones y beneficios sociales
Participación laboral
Honorarios, servicios y asistencia técnica
Vanguardias
Fletes
Arrendos
Viajes y movilizaciones
Depreciación (Nota 10)
Otros costos y gastos

2016	Costo de productos vendidos	Gastos de Administración	Gastos de Ventas	Total
3,721,959	-	-	-	3,721,959
-	346,623	197,881	544,504	1,089,028
-	425,592	58,385	483,977	967,954
-	374,105	112,231	486,336	972,672
-	-	281,949	281,949	563,898
-	131,709	-	131,709	263,418
-	117,345	-	117,345	234,690
-	25,940	32,029	41,644	103,509
-	332,405	109,920	442,325	884,650
3,721,959	1,763,334	792,395	6,277,688	12,355,376

Costo de productos vendidos
Remuneraciones y beneficios sociales
Participación laboral
Honorarios, servicios y asistencia técnica
Vanguardias
Fletes
Arrendos
Viajes y movilizaciones
Depreciación (Nota 10)
Otros costos y gastos

21. OTROS INGRESOS, NETO

2017	2016
251,656	198,261
28,848	36,268
280,504	234,529

Ingresos despacho directo (1)
Otros, neto

(1) Otros ingresos por cobros a clientes por transporte y gastos de envío de mercaderías.

TUPPERWARE DEL ECUADOR CIA. LTDA.

NOTAS EXPLICATIVAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS
POR EL AÑO TERMINADO AL 31 DE DICIEMBRE DE 2017
(Expresado en dólares estadounidenses)

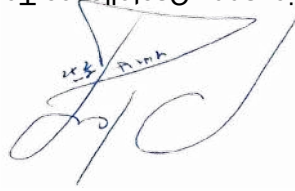
22. CONTRATOS SUSCRITOS

Contrato de asesoría técnica con Tupperware Colombia S.A.S -

El 1 de enero del 2016 las partes Tupperware Colombia S.A.S y Tupperware del Ecuador Cia. Ltda., firman un contrato por la cual Tupperware Colombia S.A.S brindará servicios de asesoría técnica en recursos humanos, asistencia de marketing, ventas, distribución y finanzas. Estos servicios que prestará Tupperware Colombia S.A.S tendrán una compensación equivalente a la tasa horaria que incurren en la prestación del servicio los directores los cuales serán facturados de manera trimestral, el valor de asesoría técnica al 31 de diciembre de 2017 asciende a US\$338,765 (2016: US\$306,786).

23. EVENTOS SUBSECUENTES

Entre el 31 de diciembre del 2017 y la fecha de emisión de estos estados financieros no se produjeron eventos que, en opinión de la Administración de la Compañía, pudieran tener un efecto significativo sobre los estados financieros o que requirieran revelación.


Giovanni Castellanos Torres
GERENTE FINANCIERO