

Quito, 25 de abril del 2008

Señores
SOCIOS DE COMERCIALIZADORA DEL.REY.CIA.LTDA.
Presente.

Ref.: INFORME ANUAL DE GERENTE.

Estimados Señores:

A continuación encontrarán el informe de actividades del año 2007:

1. **INTRODUCCIÓN.-** El año 2007 fue un año complicado pero seguimos recuperándonos, el esquema de representaciones siguen dando buenos resultados. Gracias a éste esquema de ventas hemos podido terminar el período con una pequeña utilidad.
 2. **CINTAS BEST CARBON KSET (INDUALEF).-** En éste período no hemos vendido casi nada de éste producto. Esperemos que para el siguiente se pueda seguir vendiendo el inventario existente.
 3. **PRODUCTOS DE MARCAS ORIGINALES (TONER, CARTUCHOS, PAPEL PARA FAX, DISKETTES, ETC.).-** En este año la venta de estos productos se mantuvo, la utilidad en esta línea es muy reducida, lo bueno es que tenemos un punto a favor que es la cartera básicamente sin riesgo.
 - **Compras.-** Las estamos haciendo en base a los pedidos que nos hacen los cuales se encuentran confirmados por el cliente.
 - **Ventas.-** Las ventas en esta línea se han mantenido, los clientes que tenemos nos están haciendo pedidos permanentes.
 - **Observaciones.-** Se han mantenido los mismos clientes.
 4. **CALZADO PALERMO.-** Se dejo de trabajar con este proveedor hemos ido vendiendo poco a poco el stock que se mantiene en la bodega.
 5. **C.I COLSEVEN S.A .-** La alianza que formamos con este grupo de fabricas Colombianas nos ha ayudado a salir adelante.
 - **Compras.-** Todas las compras las hemos hecho bajo pedido, se hicieron varias importaciones durante el año.
-

- **Ventas.-** Gracias a la colaboración que hemos tenido por parte de estas fábricas hemos vendido bajo la modalidad de representación un porcentaje bastante alto, en estos casos la mercadería se la entrega FOB puerto de embarque para que el cliente haga la importación y el proveedor nos paga una comisión en el momento en que el cliente cancela su factura.
- **Observaciones.-** Los proveedores con los que hemos trabajado se han portado muy bien y nos han brindado todo su apoyo. Espero que este nuevo año sigan así las cosas.

6.- ROPA INTERIOR FEMENINA ATTACHE.- Se vendió todo el inventario existente.

- **Compras.-** Ninguna
- **Ventas.-** Se vendió la totalidad del inventario.
- **Observaciones.-** No hay stock.

7.- VARIOS.- Hemos vendido diferentes tipos de productos por ejemplo para el mes de Diciembre canastas navideñas, lo que nos ha resultado bastante provechoso.

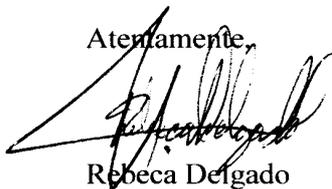
8.- ENTREGA DE BALANCES CORTADOS A DICIEMBRE DEL 2007.- En los balances ustedes podrán darse cuenta del movimiento de la Compañía durante todo el año 2007 gracias al esfuerzo que hemos hecho terminamos el año con una pequeña utilidad que esperamos que en este nuevo año se la pueda mantener y en lo posible aumentar de forma considerable.

9.- COMENTARIOS Y SUGERENCIAS.- Es importante indicar que durante este año nuevamente la Compañía no ha tenido la colaboración de los socios, solamente se tuvo la ayuda del señor José Rómulo Delgado y la ayuda esporádica del señor Trotsky Delgado. Por parte del señor Jairo Reyes no se ha tenido absolutamente ningún interés en la Compañía.

Sugiero que en este nuevo año se mantenga la modalidad de representación ya que de esta forma la compañía no tiene que invertir capital, además en lo posible es importante que se siga aumentando proveedores y productos a nuestro portafolio.

Me despido no sin antes desearles lo mejor en éste nuevo año.

Atentamente,



Rebeca Delgado
GERENTE.