

**INFORME GENERAL DE MOVIMIENTOS Y ACTIVIDADES DE LA  
COMERCIALIZADORA DEL REY. CIA. LTDA. A DICIEMBRE DEL 2006.**

**TEMAS A TRATAR.**

1. INTRODUCCIÓN.
2. CINTAS BEST CARBON KSET (INDUALEF).
3. PRODUCTOS DE MARCAS ORIGINALES  
(TONER, CARTUCHOS, PAPEL PARA FAX, DISKETTETS, ETC).
  - Compras.
  - Ventas.
  - Observaciones.
4. CALZADO PALERMO.
5. C.I. COLSEVEN S.A.
  - Compras.
  - Ventas.
  - Observaciones.
6. ROPA INTERIOR FEMENINA ATTACHÉ.
  - Compras.
  - Ventas.
  - Observaciones.
7. VARIOS
8. ENTREGA DE BALANCES CORTADOS A DICIEMBRE DEL 2006.
9. COMENTARIOS Y SUGERENCIAS.

Quito, 31 de julio del 2007

Señores  
SOCIOS DE COMERCIALIZADORA DEL REY. CIA. LTDA.  
Presente.

Ref.: INFORME ANUAL DE GERENTE.

Estimados Señores:

A continuación encontrarán el informe de actividades del año 2006:

1. **INTRODUCCIÓN.-** El año 2006 fue un año difícil pero seguimos recuperándonos, el esquema de representaciones esta dando resultados. Gracias a éste esquema de ventas hemos podido terminar el período con una pequeña utilidad.
2. **CINTAS BEST CARBON KSET (INDUALEF).-** Durante éste período hemos vendido muy poco de éste producto. Esperemos que para el siguiente se pueda seguir vendiendo el inventario existente.
3. **PRODUCTOS DE MARCAS ORIGINALES (TONER, CARTUCHOS, PAPEL PARA FAX, DISKETTETS,ETC.).-** En éste año la venta de estos productos se incrementó, lamentablemente la utilidad en ésta línea es muy reducida, lo bueno es que tenemos un punto a favor que es la cartera básicamente sin riesgo.
  - Compras.- Las estamos haciendo en base a los pedidos que nos hacen los cuales se encuentran confirmados por el cliente.
  - Ventas.- Las ventas en ésta línea se han aumentado, los clientes que tenemos nos están haciendo pedidos permanentemente.
  - Observaciones.- Se han mantenido los mismos clientes.
4. **CALZADO PALERMO.-** Como se dejó de trabajar con éste proveedor hemos ido vendiendo poco a poco el stock que se mantiene en la bodega.

**5. C.I.COLSEVEN S.A.-** La alianza que formamos con este grupo de fábricas Colombianas nos ha ayudado a salir adelante.

- **Compras.-** Todas las compras las hemos hecho bajo pedido, tuvimos tres importaciones durante el año.
- **Ventas.-** Gracias a la colaboración que hemos tenido por parte de estas fábricas hemos aprovechado las temporadas y además hemos vendido bajo la modalidad de representación un porcentaje bastante alto, en estos casos la mercadería se la entrega FOB puerto de embarque para que el cliente haga la importación y el proveedor nos paga una comisión en el momento en que el cliente cancela su factura.
- **Observaciones.-** Los proveedores con los que hemos trabajado se han portado muy bien y nos han brindado todo su apoyo. Espero que éste nuevo año sigan así las cosas.

**6. ROPA INTERIOR FEMENINA ATTACHÉ.-** Se siguió vendiendo el inventario que se mantiene y no se hizo ninguna importación.

- **Compras.-** Ninguna.
- **Ventas.-** Se ha seguido vendiendo el saldo que se mantiene.
- **Observaciones.-** La rotación del producto ha sido sumamente lenta.

**7. VARIOS.-** Hemos vendido diferente tipo de productos por ejemplo para el mes de diciembre canastas navideñas, lo que nos ha resultado bastante provechoso.

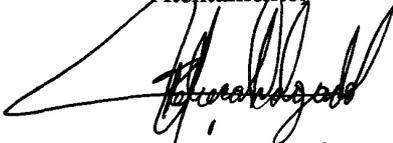
**8. ENTREGA DE BALANCES CORTADOS A DICIEMBRE DEL 2006.-** En los balances ustedes podrán darse cuenta del movimiento de la Compañía durante todo el año 2006 gracias al esfuerzo que hemos hecho terminamos el año con una pequeña utilidad que esperamos que en éste nuevo año se la pueda mantener y en lo posible aumentar de forma considerable.

**9. COMENTARIOS Y SUGERENCIAS.-** Es importante indicar que durante éste año nuevamente la Compañía no ha tenido la colaboración de los socios, solamente se tuvo la ayuda del señor José Rómulo Delgado y la ayuda esporádica de Trotsky Delgado. Por parte del señor Jairo Reyes no se ha tenido absolutamente ningún interés en la compañía.

Sugiero que en éste nuevo año se mantenga la modalidad de representación ya que de ésta forma la compañía no tiene que invertir capital, además en lo posible es importante que se sigan aumentando proveedores y productos a nuestro portafolio, para de ésta manera terminar bien el año.

Me despido no sin antes desearles lo mejor en éste nuevo año.

Atentamente,

A handwritten signature in black ink, appearing to read 'Rebeca Delgado', written over a horizontal line.

Rebeca Delgado  
GERENTE.