NEUMÁTICOS Y CADENAS NEUMAC S.A.

INFORME DE GERENCIA GENERAL
INFORME A LOS ACCIONISTAS
Año 2012.

Preparado por Sra Lorena Garces R..

En el 2012 la empresa presenta resultados similares a los obtenidos en los periodos anteriores. Hemos mantenido una facutracion similar a la del periodo 2011, un leve incremento de la misma.

1.-ACTIVIDADES GENERALES

En el ejercicio fiscal del 2012, hemos desarrollado los siguientes aspectos:

Mantenimiento de la estructura de ventas similar

Se contrataron los servicios de Estudio de Moore & Stephen para la elaboración de las NIIFS en su asesoría jurídica..

Se reformo el departamento contable con la vinculación de un profesional como JEFE DEL AREA DE CONTABILIDAD, y la contratación de una asistente, asi como de un jefe de bodega, para mejorar la implementación de el sistema contable SIIGO

Se alquilo nuevas oficina en Guayaquil, con el objetivo de contratar a mas personal con el objetivo de el mejoramiento de las ventas

En cuanto a personal estamos contando con tres secciones de labores, las cuales son:

A.- Taller el cual hasta fines de año quedo integrado por los siguientes colaboradores:

-1 Torneros
-1 Soldador/1 ayudante
-1 reparador de cilindros
-2 reparador de bombas hidraulicas

-1 aseo y reparaciones varias
-1 almacenista.
-1 jefe de taller.
-1 mecanico externo.

B.-Almacén y Ventas

-5 vendedores externos.
-1 cajera/ crédito y cobranzas
-1 vendedor de mostrador.

C.- Administracion

-1 contabilidad.
-1 asistente contable
-1 logistica, importaciones
-1 gerente técnico
-1 jefe de cartera
-2 asistentes adnminstrativas.
-1 dibujante.
-1 gerencia administrativa
-2 guardianías.
-2 mensajeros

Total de empleados: 29

2.-VENTAS EN EL 2012

Las ventas tuvieron un desarrollo estable hasta durante todos los meses,sin presentar considerables bajas o subidas, lo cual nos dio un trayectoria promedio de ventas DE $ 220.000

Se mantuvo la venta de equipo de hidraulica para camión, especialmente con los fabricantes de volcos. Esto nos freno el crecimiento que esperamos obtener de un 10% puesto que la tendencia de ventas se estaba marginando en esa línea de crecimiento.

Se sigue reflejando dentro del cuadro de ventas, que las líneas que mayor productos se venden son:
Permco
CUSTOM HOIST
Equipos, ensamble

3.-SITUACION FINACIERA

Durante el periodo del 2012, nuestra situación financiera se encuentra dentro de parámetros aceptables.

Liquidez.

Estamos con un relación de del activo corriente / pasivo corriente.

1.92

Esto nos refleja una situación sana de la empresa en cuanto a el endeudamiento a corto plazo que es básicamente de $ 320.837 a proveedores del exterior

Relación de activo total/ pasivo total.-

2012

1.58

Cartera Días.
Esta es una cifra que se ha deteriorado comparando con el 2011, teniendo un promedio de cartera de 60 dias.

Rentabilidad

La rentabilidad de la empresa es de 7.09% antes de impuestos la cual ha disminuido considerablemente, por el poco aumento de ventas, y el incremento de los gastos e impuestos de los últimos meses.

4.-PROPUESTA DESTINO DE UTILIDADES

Hemos obtenido utilidades por valor de $ 189034 para lo cual se propone una disminución de los inventarios con el objeto de proponer una repartición de utilidades entre los accionista se distribuyan $40.000 durante los próximos 12 meses, y la diferencia se dejen en la cuenta de reserva Facultativa, para futuros proyectos.

María Lorena Garces Rivadeneira
Gerente General