



INFORME DE GERENCIA SOBRE EL PERIODO ECONOMICO 2013 DE ELITRADE CIA LTDA.

A Señores SOCIOS de Elitrade Cia. Ltda.

En cumplimiento a las disposiciones legales establecidas en la Ley de Compañías y el Estatuto vigente de Elitrade, me permito presentar el Informe Económico de la Gestión Administrativa y Financiera comprendido entre el 1 de enero al 31 de diciembre del año 2.013; que en mi calidad de Gerente General de la Compañía; me corresponde poner a su consideración y aprobación respectiva.

1.- Entorno económico.

Al igual que el año anterior este 2013 ha sido un año muy difícil.

La Economía Ecuatoriana este año 2.013 obtuvo un crecimiento del 4 %, este crecimiento fue menor al del año pasado que reportó el 5,1 %, y mucho menor al reportado en el 2.011 que fue del 7,4 %. El PIB (Producto Interno Bruto) aumentó este año al 5,6 % debido al incremento del sector Petrolero; mientras que la Balanza de Gastos General aún es deficitaria en el 0,2 %, siendo la Balanza de Bienes 0,1% mientras que la de Servicios es -0,17 %.

Los ecuatorianos día a día sufren un incremento en los precios de los productos de consumo básico y uso diario, lo que limita más el poder adquisitivo, reportando una inflación del 4, 4 % para el año 2013.

Durante ese mismo año, hemos podido sentir mucha inestabilidad e inseguridad de parte de nuestros clientes en invertir o comprar materia prima, quienes prefieren comprar directamente al productor para disminuir costos y gastos.

2.- La situación de la empresa:

Como es conocido por los Señores Accionistas, el negocio de Elitrade Cia. Ltda. Esta dado por la venta de hilados para la industria textil, ventas que se realizan a nichos de mercado de pequeños artesanos y talleres de confección textil, ubicados en todo el país.

En su mayoría, dependemos de proveedores nacionales, los cuales se han convertido en nuestra competencia, la venta de insumos textiles tienen cada vez mayor dificultad por la misma creciente competencia nacional pero también internacional, que ofrece precios más bajos. Esto ha llevado a mi Administración a reforzar visitas y asistencias de la fuerza de ventas a clientes de provincias.

No obstante la mayor dificultad de mantener y controlar el mercado, Elitrade no ha aumentado su personal de empleados que se mantiene en tres (3) contratos directos y un (1) soporte externo bajo el sistema de honorarios profesionales.

3.- Resultados:

Los resultados obtenidos este año reportan un ligero aumento, aproximadamente del 2,07% en ventas al comparar con el año 2012.

Los costos de venta son ligeramente menores en 0,70 % al logrado en año anterior, fundamentalmente por mayor venta del producto importado que deja mayor margen que el producto comprado localmente.

El nivel de gastos sufrió un aumento del 0,96 % al comparado con el del año anterior porque únicamente se cumplió con el pago del incremento del salario básico a los empleados, sin haber hecho ningún aumento de personal.

El volumen de venta alcanzado en el presente año y el nivel de Costos y Gastos determinan que este periodo económico tenga este año también una pérdida de \$ 9.799,54, que sería la segunda pérdida en años consecutivos de la Compañía.



Las Cuentas por Cobrar clientes directos y las por Cobrar por la vía legal alcanza a 402.547,08 dólares que es equivalente al 73.75% del total del Activo. Mientras que la cuentas por pagar a Proveedores es del 66.64% del total del Activo.

Nosotros tenemos crédito de 60 días con nuestros proveedores, mientras que nuestra cartera llega al promedio de 127 días a pesar de los esfuerzos de cobranza que hacemos día a día con nuestros empleados.

Esta información pongo en conocimiento de Ustedes Señores Accionistas para su aprobación o reparos del caso, si creen necesario puede solicitar a la Administración copias de los balances o las pruebas que ustedes consideren necesarias.

Atentamente,

Laurent Champenois
Gerente General