ELITRADE
Cia. Ltda.
MAQUINAS Y FIBRAS TEXTILES

INFORME DE GERENCIA SOBRE EL PERIODO ECONOMICO 2.011 DE ELITRADE CIA. LTDA.

A los señores Accionistas de ELITRADE Cía. Ltda.

Me permito presentar el Informe Económico de la gestión administrativa y financiera que en mi calidad de Gerente General de Elitrade Cía. Ltda.; me corresponde poner a su consideración y aprobación respectiva.

1.- ENTORNO ECONOMICO:

El año 2.011 al igual que el anterior, ha sido un año difícil debido a una frecuente pugna de poderes entre el sector oficial y el privado, el ejecutivo con un poder autoritario ha desafiado continuamente a sectores de la comunicación social y medios televisivos, al sector financiero y parte del sector empresarial, descuidando la renegociaciones de preferencias arancelarias con los EE.UU. de Norteamérica con quien el Ecuador tiene un alto porcentaje de importaciones de productos vitales para la economía del Ecuador, que forman parte de la balanza comercial.

La economía ecuatoriana día a día sufre un incremento en los precios de los productos de consumo y uso diario, lo que limita más el poder adquisitivo de los ecuatorianos; no obstante el incremento real de desocupación, el gobierne mantiene que este rubro ha disminuido y/o se mantiene más bajo que lo reportados por algunos países de América latina, existiendo una gran masa de desocupados que integran jóvenes que en muchos de los casos son egresados de universidades.

(593) 24[illegible]2502
Quito - Ecuador

El Ecuador mantiene a la fecha de cierre del presente ejercicio económico un salario mínimo vital de $ 292,00 dólares americanos, no obstante se maneja una política salarial "Del Salario de la Dignidad" que está en $ 350,00, lo que significaría un fuerte egreso para la pequeña y mediana empresa, que en muchos casos sería imposible mantenerse en operación. Está bien definido ahora que para llegar a esta cifra se deben considerar las utilidades pagadas a los trabajadores.

Nuestra Empresa cumple con estas regulaciones suficientemente, ya que sus empleados con remunerados sobre la base arriba señalada.

2.- LA SITUACION DE LA EMPRESA:

Como ya es conocido por los señores Accionistas, el negocio de Elitrade está dado por la venta de hilados para la industria textil, ventas que se realizan a nichos de mercado de pequeños artesanos y a talleres de confección textil, ubicados pocos en la ciudad de Quito y en un mayor porcentaje de relación en otras ciudades del país.

La venta de insumos textiles tiene cada vez mayor dificultad por la creciente competencia, que ofrece frecuentemente precios más bajos o porcentajes de descuentos mayores; esto ha llevado a mi Administración a reforzar visitas y asistencias de la fuerza de ventas a clientes de provincias, y al aumento de los plazos de crédito a los clientes, que sobrepasan en algunos casos a los 60 días.

No obstante la mayor dificultad de mantener y controlar el mercado, Elitrade no ha aumentado su personal de empleados que se mantiene en tres (3) contratos directos y un (1) soporte externo bajo el sistema de honorarios profesionales.

Este año se procesó en Elitrade la información contable financiera, luego del periodo de transición que genera la migración de un sistema manual externo a un mecanizado como el LATINUIN adquirido por la Empresa; superadas las dificultades propias de la acción de cambio de sistema, podemos garantizar que al fin contamos con una base en información real en la misma institución. También como bien conocen y aprobaron ustedes señores Accionistas hemos efectuado los procesos de implementación y seguimiento de las Normas Internacionales de Información financiera NIIFS-PYMES que se han cumplido y aplican en las pocas partidas que nos efectuarán para inicios del 2.012.

3.- RESULTADOS

Los resultados obtenidos este año reportan una ligera disminución en ventas al comparar con el monto de ventas del año anterior, manteniéndose prácticamente el nivel del costo de ventas similar al del año anterior, lo que determina que el margen de contribución es del 13,77 % de las ventas.

Los gastos operacionales del año representan el 13,9% de los ingresos del año 2.011, y son superiores a los reportados en el 2.010.

No obstante el menor volumen de venta alcanzado en el año y el incremento del nivel del gasto lleva a la obtención de una utilidad del ejercicio económico 2.011 por $ 10.178,32 sobre la cual debe procederse al pago del 15 % de Utilidades para los trabajadores, y luego al pago del Impuesto a la Renta de la Compañía, sumándose a esa diferencia el monto de gastos no deducibles.

La Gerencia recomienda mantener las utilidades generadas en el 2.010 sin repartir en la cuenta Utilidades de Años Anteriores, con el afán de contribuir a la estabilidad económica de la empresa.

Esta información pongo en conocimiento de ustedes señores Accionistas para su aprobación o reparos del caso, se creer necesario pueden solicitar a la Administración copias certificadas de los balances o las pruebas que ustedes consideren necesarias.

Finalmente al agradecer su presencia a esta Junta, expreso mi compromiso por las mejoras que para el año 2.012 espero lograr con una nueva reestructuración en las políticas de compra y venta, como en la administración de los recursos económicos y humanos de la Empresa, buscando siempre el mayor rédito a la confianzas e inversión de cada uno de ustedes.

Hemos implementado el sistema de presupuestos fijos de venta mínima mensual que la Fuerza de Ventas debe cumplir para lograr las metas propuestas; la que con el soporte de la Gerencia en la busca de nuevos productos permitirán un crecimiento que justifique la razón de estar en el mercado

Tenemos planificado realizar una importación bimensual de hilos especiales que se podrán colocar fácilmente en el mercado, pero depende del financiamiento que logramos obtener del banco Pichincha con quien mantenemos relaciones comerciales de nuestros recursos económicos.

Atentamente,

LAURENT CHAMPENOIS DONNA
GERENTE GENERAL