

INFORME DEL GERENTE A LA
JUNTA GENERAL ORDINARIA DE SOCIOS DE
IMPORTADORA LUEN CIA. LTDA.
DEL AÑO 2008

Estimados señores,

En cumplimiento de los estatutos de la empresa y de acuerdo a las normas establecidas en la Ley de Compañías, pongo a consideración y aprobación de los señores Socios las actividades desarrolladas por **IMPORTADORA LUEN COMPAÑÍA LIMITADA** durante el período Enero a Diciembre del año 2008.

Como ha sido una norma en los últimos años, la situación política del Ecuador ha sido inestable. Las políticas económicas del gobierno han generado mucha incertidumbre e inestabilidad a nivel nacional. A nivel internacional es cada vez más complicado acceder a créditos directos lo que dificulta el normal desenvolvimiento de las actividades de la empresa.

Otro problema que sigue afectado es la falta de liquidez, complicando así la recuperación de cartera afectando directamente al flujo de caja. Esto nos ha llevado a restringir el crédito a nuestros clientes.

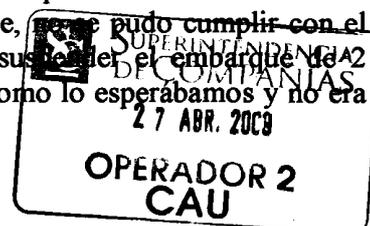
Las tasas de interés bancario no han mejorado por lo que una vez más hemos tenido que recurrir a la ayuda de los socios de la empresa.

En cuanto a importaciones, en el año 2008 no se pudo realizar todas las importaciones que hubiésemos querido debido a que la falta de liquidez del mercado no nos permitió tener el movimiento de bodegas necesario para poder traer más mercadería. Por este motivo nos vimos en la necesidad de suspender el pedido de 2 contenedores que estaban previstos para el último trimestre del año.

Las importaciones que hemos realizado son:

1. En el mes de Marzo llegó desde China un contenedor de 40 pies de lámparas de línea arquitectónica.
2. En el mes de mayo recibimos un contenedor de 40HC con lámparas colgantes y plafones.
3. En Julio llegó otro contenedor de 40HC con lámparas colgantes y plafones.

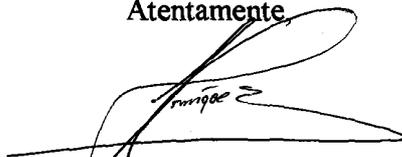
Cabe recalcar que los pedidos de estas importaciones se los negoció en el año 2007 para hacer un cronograma de importaciones para el 2008 y así poder mantener los precios de la mercadería durante el año y tratar de mejorar nuestra competitividad en el mercado local. Lastimosamente, y como se mencionó anteriormente, no se pudo cumplir con el cronograma de importaciones y nos vimos obligados a suscribir el embarque de 2 contenedores ya que las ventas no estuvieron tan fluidas como lo esperábamos y no era conveniente llenar nuestras bodegas con más mercadería.



En cuanto a vidrio, no hicimos importaciones ya que los proveedores internacionales venden este producto a grandes importadores ecuatorianos con mejores condiciones de precio y disponibilidad que las que nos ofrecen a nosotros. Es por esto que hemos continuado con la comercialización de vidrio haciendo compras locales para mantenernos en el mercado.

Como lo podrán comprobar en los balances adjuntos, la situación de empresa no ha mejorado en la medida de la inversión de los socios y del trabajo de todos los que formamos parte de LUEN. Por lo que la Gerencia solicita a los señores socios aportar con ideas para incrementar el desarrollo de la compañía y por ende las ganancias que representen el capital invertido y el trabajo de todos.

Atentamente,



Sylvia Enríquez A.
Gerente

