

52309

AUTOREPUESTOS DHELYTYRE S.A.

Av. 6 de Diciembre 6688 y Shyris
Telefax: 2-257694, 2- 256784
E-mail: carshopping@interactive.net.ec
Quito-Ecuador

INFORME DE GERENCIA

ASPECTO COMERCIAL

Las importaciones y compras locales en este año fueron de 405.963 frente a los 326.228 en el 2007, que representa un 31% mas; esto permitió que se incremente las ventas en un 44% .

El monto de importaciones directas en este año disminuyeron en relación al año 2007 en un 21% lo que si aumentó son las compras locales de 15.827 en el año anterior a 161.420 en este año; esto se debe a que CAR SHOPPING importó con su dinero desde la China repuestos volkswagen y se lo vendió a DHELYTYRE para que lo comercialice y tenga una rentabilidad compartida entre estas dos Empresas y una empresa relacionada a esta línea de repuestos.

Las ventas se incrementaron en este año en un 44% pero no se puede decir que los resultados se incremente directamente en esta misma proporción, por cuanto los márgenes de utilidad que se tiene en una importación directa no es la misma que se tiene cuando se compra localmente.

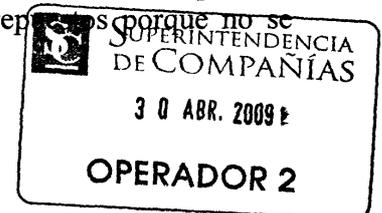
ASPECTO ADMINISTRATIVO Y FINANCIERO

Esta Empresa no cuenta con una línea de crédito propia porque todos los bienes de mi propiedad se encuentran hipotecados para la línea de crédito de CAR SHOPPING, y esta Empresa saca préstamos para darle a Dhelytyre y al final se hace un cruce de valor por pago de intereses.

Este problema hace que la Empresa tenga que recurrir a endeudamiento con Personas naturales en un monto de 149.233,15 pagando una tasa de interés superior a las que cobra el banco.

Los gastos administrativos se han incrementado en un 105% este año por cuanto se le provisionó para este año la cantidad de 10.630 para cancelar a una Empresa ATV con la que importamos conjuntamente los repuestos desde la China y la rentabilidad que tenía esta Empresa debía asumir DHELYTYRE por cuanto CAR SHOPPING únicamente cobró una comisión por la importación y prestar el dinero en un 20%; toda la utilidad que genere es para esta Empresa, por lo que tiene que entregar a ATV la utilidad en proporción a lo aportado en las importaciones realizadas.

A finales de año hicimos una liquidación total con esta Empresa y se lo devolvió lo aportado y las utilidades se le entregó en dinero (cuentas por cobrar) y en repuestos porque no se avanzó a vender todo lo importado.



Al igual que en CAR SHOPPING salieron tres empleados y no se los volvió a contratar para llenar dichas vacantes por cuanto veíamos que los resultados no iban a ser buenos al final del año y teníamos que reducir costos en la Empresa.

El costo financiero en este año por el endeudamiento grande que tiene la Empresa está un 105% más que el 2007, porque le reconocimos a CAR SHOPPING la cantidad de 15.240 por concepto de intereses por los préstamos bancarios sacados y concedidos a ésta.

El nivel de endeudamiento de la Empresa es alto, porque no tiene mucho capital de trabajo propio; el 51% de su patrimonio está como inversión en CAR SHOPPING, esto hace que se cuente tan solo con el 49% del patrimonio para dedicarlo a su actividad propia.

RESULTADOS Y SITUACION DE LA EMPRESA

A pesar de haber vendido más en este año, las utilidades han sido menores que del año anterior, esto se debe a que los costos y gastos operacionales subieron por la provisión de utilidades para la Empresa con la que importamos, los costos de ventas subieron porque las ventas se incrementaron y los costos financieros se incrementaron en un 105% por el pago de los intereses a CAR SHOPPING.

El índice de liquidez es de 1,19 frente al 1,24 que manteníamos en el 2007; el apalancamiento financiero que tiene la empresa es de 71 % valor que es alto ya que dependemos de créditos para las importaciones.

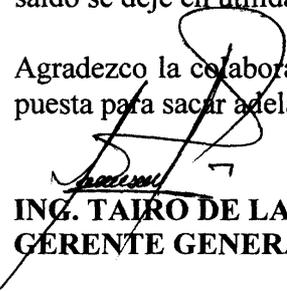
La rentabilidad sobre el capital social tenemos del 23% y la rentabilidad sobre el Patrimonio es del 13 %; el capital de trabajo que tenemos actualmente es de 91.636.

El valor patrimonial proporcional (vpp) de cada acción de esta empresa estaría en un 1,73; es decir que el precio de venta de una acción estaría en USD 1,73 , del UN DÓLAR que es su valor nominal habría un incremento del 73% desde el año del 2002 que se dio el último incremento del capital social, a pesar del reparto de dividendos que se dan todos los años.

CONCLUSIONES

Es importante Señores Accionistas para que la Empresa tenga un mayor flujo de caja y pueda soportar los desfases financieros sugiero que se reparta en un 58% de las utilidades y que el saldo se deje en utilidades retenidas para que a futuro lo capitalicemos.

Agradezco la colaboración de todo el personal que labora en esta Empresa por la dedicación puesta para sacar adelante, a pesar de las grandes dificultades que se tiene.


ING. TAIRO DE LA TORRE P.
GERENTE GENERAL

