

AUTO REPUESTOS DHELTRE S.A.

Parroquia de Nayón, Pasaje Cacha S/N y Luis Cordero

Teléfono: 2884650

Quito – Ecuador

INFORME DE GERENCIA

El año 2017 fue muy complicado para la Empresa por cuanto no pudimos trabajar en la parte comercial por cuanto desde hace dos años tenemos una deuda con el SRI por el anticipo del impuesto a la Renta que todos los años nos imponen a pesar que desde el año 2013 la Compañía ha sacado resultados negativos, es decir pérdida, esto a hecho que se descapitalice y no tenga recursos para capital de trabajo y no poder cubrir sus obligaciones.

Desde el año 2015 se tomó la resolución de cerrar operaciones y liquidar la Compañía porque era imposible competir con Empresas que ingresaron al mercado de repuestos, que importaban a unos precios sumamente bajos y daban plazos de pago a los Clientes de más de 6 meses, dañando totalmente el mercado de los repuestos automotrices.

Al no poder cancelar la deuda con el SRI hizo que no podamos emitir facturas y dejemos de vender directamente, por lo que se procedió a celebrar un contrato con el Lic. Andrés De la Torre para que venda el inventario de mercadería y con el Señor Alex Quintana para que venda el inventario de Activos Fijos con sus facturas y después que cancelemos la deuda que mantenemos con el SRI procederemos a facturar a estas personas y contabilizar las ventas.

La situación económica que está atravesando el País por falta de liquidez, la falta de repuestos que sean atractivos para poder vender el resto de mercadería que nos queda se hace difícil obtener ventas significativas; otro factor que ha impactado en las ventas es la apreciación del dólar frente a monedas de China, Brasil y otros países que han bajado los precios, razón por lo cual a nosotros nos ha tocado bajar bastante nuestros precios para poder competir con los grandes importadores.

Desde el año 2016 procedimos a liquidar a casi toda la nómina para bajar los costos operacionales, solo se ha tenido el sueldo mas beneficios sociales del Gerente de la Compañía, ciertos gastos por servicios básicos y depreciaciones, disminuyendo drásticamente las pérdidas como en años anteriores, esperamos que en el año 2018 mejore la situación económica con el cambio de modelo y de gobierno para mejorar en las ventas y poder liquidar la Compañía, cancelando todos los pasivos que se tiene.

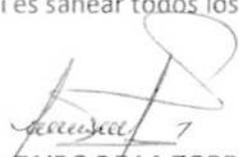
El hecho de tener un bien bastante alto en precio como es la cubierta del galpón de 1.000 m2 de área, se ha dificultado la venta por la falta de liquidez, la ley de PLUSVALIA que hizo que todos

tengamos desconfianza y no se abra el mercado inmobiliario; este bien representa mas del 40% de los activos que tiene la Empresa y hemos tratado de venderlo pero no hemos podido, esto hace que estemos represados en los pagos y deudas que mantiene la Empresa y así poder liquidarla.

En cuanto a resultados en este período hemos tenido una pérdida de USD 14.396,58 que son gastos de sueldo del representante legal, por depreciación de activos fijos, pagos de servicios básicos y viáticos para poder recuperar mercadería de Clientes de Provincias que no cancelaban facturas de mucho tiempo atrás.

El Patrimonio con relación al año anterior se ha disminuido por el valor de la pérdida de este año, es corto con relación años anteriores por el corte de costos y gastos.

Tenemos una deuda fuerte con un Banco local, al cual no hemos podido cancelar, El ha procedido a cobrarnos por la vía judicial, se tiene dado una garantía de un inmueble del Representante Legal y de su Familia, estamos viendo la posibilidad de una venta rápida de la estructura metálica aunque sea bajándonos el precio que estaría en el mercado, lo importante aquí es sanear todos los pasivos que tiene la Compañía.


ING. TAIRO DE LA TORRE P.
GERENTE GENERAL