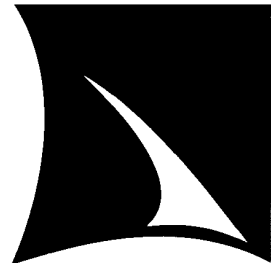




ASESORIA & EQUIPAMIENTO ELECTRONICO CIA. LTDA.

- REDES & SERVICIOS
- COMPUTADORAS
- SUMINISTROS
- PAGINAS WEB
- SOFTWARE



52.200

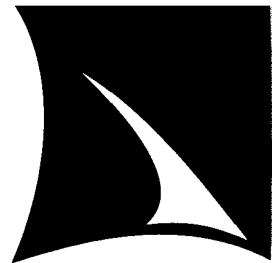
INFORME DE GERENCIA

En calidad de representante legal de la empresa **BIOS CENTER ASESORIA INTEGRAL EN EQUIPAMIENTO ELECTRÓNICO CIA. LTDA.** me permito, luego de haber revisado y analizado los diferentes valores componentes de los estados financieros cerrados al 31 de diciembre del 2006, emitir el siguiente informe:

Una vez terminado el año comercial, se han realizado varios cambios en las diferentes áreas relacionadas con nuestro medio sobre todo en el área de ventas y adquisiciones, mismos que han sido objeto de constantes innovaciones ha fin de procurar aprovechar al máximo la infraestructura que tiene la empresa así como las condiciones profesionales del personal en los diferentes departamentos, puesto que confiamos en las capacidades técnicas y profesionales que cada uno desarrolla en sus respectivas áreas de trabajo y de igual manera aprovechar el ingenio y creatividad que cada uno posee para llegar a nuestros clientes y esto sumado a una adecuada política de precios y créditos que actualmente se manejan, han dado una estabilidad y liquidez adecuada con lo cual hemos obtenido resultados positivos y casi sin necesidad de aumentar personal.

Sin embargo con la afectación de factores internos y externos en los que se ve involucrada nuestra compañía como parte integral de la economía nacional y creadora de fuentes de trabajo, nos hemos visto en la necesidad de buscar fuentes de financiamiento a largo plazo con las instituciones del sistema financiero nacional y de esta manera invertir en diferentes áreas tanto para el equipamiento, funcionamiento y facilidades que nuestros nuevos clientes se merecen y que nos visitan permanentemente, por lo cual pensando en ellos se vio la necesidad de incrementar los inventarios no solo en cantidad sino en actualización tecnológica, todo con el objeto de cubrir las necesidades de los usuarios de nuestros productos.

Pero de igual manera se ha constituido en un gran reto para todos los accionistas ya que en este sector existe todavía cierta recesión y así mismo son muy marcadas las diferencias con los grandes distribuidores que tenemos en el mercado local y que para nuestro medio se han convertido en serios competidores, unas veces por el aumento de la competencia de empresas del mismo nivel económico y en otros casos por el hecho de que las empresas mayoristas apuntan también a estos mercados y de esta manera ellos también llegar al cliente final, creándose así una competencia desigual en lo que ha materia de precios y sobretodo líneas de crédito se refiere por cuanto ellos están en una posición económica mas fuerte que les permite dar ciertas concesiones y que lamentablemente para nosotros constituyen limitaciones y eso hace que microempresas como las nuestras se vean en la necesidad de solventar de alguna manera los gastos que implica mantenerla como tal y estar al día con las diferentes obligaciones adquiridas y



de igual manera con los trabajadores, pero sin embargo se ha podido salir adelante e inclusive buscando nuevas fuentes y recursos que permita el crecimiento de la empresa.

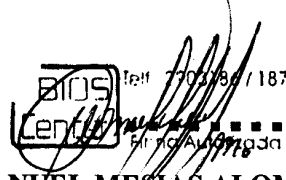
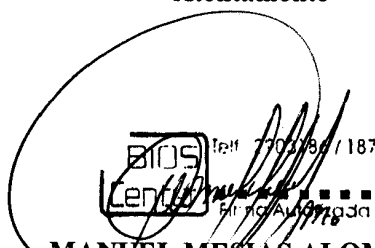
De todas maneras, en este período el mercado de la computación cada día más innovador y acrecentado, ha dado la pauta de crear paquetes de programas y equipos en conjunto y así llegar de mejor manera a nuestros clientes, esto sin dejar de lado la importancia de cubrir cada una de las necesidades que estos tuvieren. Por otro lado la política de rotación de inventarios y el stock constante y cambiante a la vez han dado la pauta para que nuestros clientes seguros de los productos que les ofrecemos nos ratifiquen su confianza y permitan que les sigamos sirviendo.

Todos estos factores han permitido que la empresa se mantenga como tal y por el contrario para el presente año se tiene proyectado nuevas metas principalmente explotando cada uno de los recursos propios con que cuenta la empresa y que permitan obtener los mejores réditos necesarios para el cumplimiento de todas nuestras obligaciones tanto con nuestros acreedores y con mas razón con nuestros empleados y así contribuir con la creación de más fuentes de trabajo con un fortalecimiento económico y administrativo.

Como compañía confiamos en un futuro mas alentador, entendiendo que el panorama será mas duro todavía, sobretodo con las pretensiones de unificar las fronteras comerciales con los países vecinos, pero sin embargo esperamos que esto también sea positivo para nosotros y todo el país en general y por nuestra parte demostrar la calidad ante todo humana y luego profesional que día a día demostramos e intentamos mejorarla en bien de nuestros clientes y de la propia empresa.

Quito, 07 de Abril del 2007

Atentamente



MANUEL MESIAS ALOMOTO
GERENTE GENERAL