



ASESORÍA & EQUIPAMIENTO ELECTRÓNICO CIA. LTDA

- REDES & SERVICIOS
- COMPUTADORAS
- SUMINISTROS
- PAGINAS WEB
- SOFTWARE

INFORME DE GERENCIA

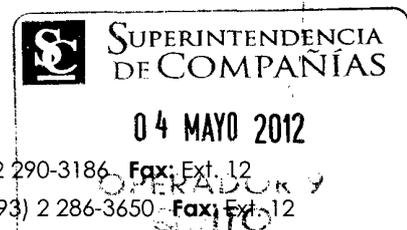
En la ciudad de Quito a los 3 días del mes de abril del 2012, Yo Alomoto Morales Manuel Mesías en calidad de representante legal de la empresa **BIOS CENTER ASESORIA INTEGRAL EN EQUIPAMIENTO ELECTRÓNICO CIA. LTDA.**, me permito, emitir el siguiente informe:

En el presente período, se han realizado cambios en la estructura administrativa y operacional de la empresa y otras áreas relacionadas, mismos que han sido objeto de constantes innovaciones ha fin de procurar aprovechar al máximo la infraestructura que se dispone así como las condiciones profesionales del personal actual en los diferentes departamentos, con la confianza plena en las capacidades técnicas y profesionales que cada uno de los empleados en sus respectivas áreas de trabajo y de igual manera aprovechar el ingenio y creatividad que cada uno posee para llegar a nuestros clientes y esto sumado a una adecuada política de precios y créditos que actualmente se manejan, han dado una estabilidad operativa y liquidez manejable con lo cual hemos obtenido resultados que nos han permitido dar mas fuentes de trabajo así como también generar cambios en la infraestructura física de la empresa siempre en procura de dar las comodidades que todos nuestros clientes se merecen.

En este período se ha dado mucho énfasis en utilizar al máximo las bondades del sistema contable con lo cual se ha agilitado en gran manera los informes pertinentes tanto en materia contable así como financiera, y de esta manera se constituya en instrumento de gran ayuda para la toma de decisiones en las diferentes áreas. Estos cambios han permitido analizar de mejor manera los rendimientos financieros en forma continua y de esta manera evaluar permanentemente el accionar de todas las áreas de trabajo y en forma particular los inventarios, las ventas y la contabilidad en forma íntegra entre otros.

En la parte financiera a pesar de los diferentes factores internos y externos en los que se ve involucrada nuestra compañía se esta programando una agresivo sistema de ventas y recuperación de cartera que nos permita tener mejor liquidez que los periodos anteriores y con una rotación controlada de los inventarios poder alcanzar las nuevas metas programadas para este nuevo año.

De igual manera se ha constituido en un gran reto para los accionistas el intentar fortalecer lo hecho hasta la fecha ya que en este sector existe todavía cierta recesión y así mismo son muy marcadas las diferencias con los grandes distribuidores que tenemos en el mercado local y que para nuestro medio se han convertido en serios competidores, unas veces por el aumento de la competencia de empresas del mismo nivel económico y en otros casos por el hecho de que las empresas mayoristas apuntan también a estos mercados y de esta manera ellos también llegar al cliente final, creándose así una competencia desigual en lo que ha materia de precios y sobretodo líneas de crédito se refiere por cuanto ellos están en una posición económica mas fuerte que les permite dar ciertas concesiones que lamentablemente para nosotros constituyen limitaciones y eso hace que microempresas como las nuestras se vean en la necesidad de solventar de



Sucursal 1 Quito: Gral. Baquedano E8-27 y Av. 6 de Diciembre. **PBX:** (593) 2 290-3186 **Fax:** Ext. 12

Sucursal 2 San Rafael: Gral. Enríquez y 5ta. Trans. C.C. El Prado, Local 2. **PBX:** (593) 2 286-3650 **Fax:** Ext. 12

webmaster@bioscenter.com

WEB: www.bioscenter.com



ASESORÍA & EQUIPAMIENTO ELECTRÓNICO CIA. LTDA

- REDES & SERVICIOS
- COMPUTADORAS
- SUMINISTROS
- PAGINAS WEB
- SOFTWARE

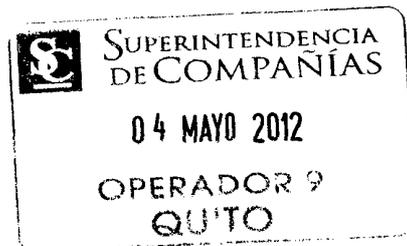
alguna manera los gastos que implica mantenerse en este nivel y estar al día con las diferentes obligaciones adquiridas y de igual manera con los trabajadores que día a día se ven en la necesidad de fortalecer y actualizar sus conocimientos para brindar la atención y el soporte adecuado que los usuarios de nuestra empresa se merecen.

En este período el mercado de la tecnología es cada día más innovador y acrecentado, y de allí la necesidad de crear paquetes de programas y equipos en conjunto y así llegar de mejor manera a nuestros clientes, esto sin dejar de lado la importancia de cubrir cada una de las necesidades que estos tuvieren. Por otro lado la política de rotación de inventarios y el stock constante y cambiante a la vez han dado la pauta para que nuestros clientes seguros de los productos que les ofrecemos nos ratifiquen su confianza y permitan que les sigamos sirviendo.

Como compañía confiamos en que las cosas mejoren, que de parte del gobierno nacional se den las facilidades para trabajar de manera mas tranquila y sin mas incremento de impuestos y tasas arancelarias porque eso no hace mas que encarecer nuestros productos, de la misma manera el apoyo del gobierno es necesario a todo el aparato productivo para que no se vean afectadas las pretensiones de la empresa así como de nuestros empleados, sin embargo esperamos que esto sea positivo para nosotros y todo el país en general y por nuestra parte demostrar que con trabajo y mucha dedicación demostramos que queremos mejorar la situación actual para tener un futuro mejor.

Quito, 3 de Abril del 2012


Atentamente
MANUEL MESIAS ALOMOTO
GERENTE GENERAL



Sucursal 1 Quito: Gral. Baquedano E8-27 y Av. 6 de Diciembre. **PBX:** (593) 2 290-3186 **Fax:** Ext. 12

Sucursal 2 San Rafael: Gral. Enríquez y 5ta. Trans. C.C. El Prado, Local 2. **PBX:** (593) 2 286-3650 **Fax:** Ext. 12

webmaster@bioscenter.com

WEB: www.bioscenter.com