

COMERCIO & ASESORIA COMASE CIA. LTDA.

Monitores LCD y Plasma • Projectores Multimedia • Pantallas de Proyección • Pizarras Interactivas
Redes Eléctricas y de Datos • Switches • Routers • UPS • Baterías • Reguladores de Voltaje • Discos Portales



INFORME DE GESTION

COMERCIO & ASESORIA COMASE Cía. Ltda.

Econ. Jimmy Antonio Rivadeneira Flor
GERENTE GENERAL

PERIODO: 1ro de Enero - 31 de Diciembre de 2011

Señores Socios:

ANTECEDENTES

En Febrero/2012 cumplimos dieciocho años del inicio de actividades de nuestra empresa COMASE Cía. Ltda. y hemos comenzado a transitar su décimo noveno año. Como siempre han sido años de trabajo arduo, que como toda actividad se deben superar varias dificultades propias de la actividad y otras originadas por la competencia desleal que siempre existe.

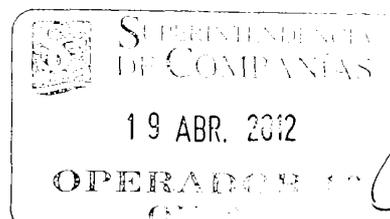
Una vez más reiteramos nuestra permanente decisión de mantener nuestros principios empresariales, éticos y morales que son el sustento de COMERCIO & ASESORIA COMASE Cía. Ltda. Hoy reiteramos nuestra voluntad de no claudicar en nuestros principios y guiarnos siempre dentro del marco jurídico ecuatoriano.

El presente informe de gestión se refiere a las situaciones más relevantes que considero importantes resaltar y que por supuesto corresponden al ejercicio económico 2011.

ANALISIS

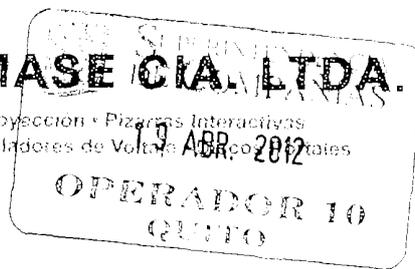
Todo análisis, en mi modesta opinión, debe tener presente el entorno macro en el que se desenvuelve una actividad. El 2011 ha sido un año especialmente importante para COMASE, al haber completado el primer año completo de la nueva Unidad de Negocios de Networking HP. El contrato para redes de cableado estructurado y eléctricas suscrito en el 2010, ha concluido exitosamente en el primer trimestre del 2011.

En ambos casos, creo que hemos afrontado y superado el reto que cada una de ellas representaba para nuestra Compañía. Hemos cumplido con todos: nuestros compañeros de trabajo, nuestros Clientes y con los Organismos de control. Tuvimos que gestionar recursos económicos para capacitar a nuestro personal y cumplir las exigencias del fabricante de la nueva Unidad de Negocios, para calificarnos como sus Distribuidores.



COMERCIO & ASESORIA COMASE CIA. LTDA.

Monitores LCD y Plasma • Proyectoras Multimedia • Pantallas de Proyección • Pizarras Interactivas
Redes Eléctricas y de Datos • Switches • Routers • UPS • Baterías • Reguladores de Voltaje • Computadores



Al concluir el 2011, puedo decirles que hemos cumplido con esas tareas que como siempre, al inicio suelen resultar más difíciles. Podemos decir que no hemos consolidada y entrado a un nuevo rubro de negocios, perfectamente complementario al que veníamos realizando hace tiempo atrás.

La economía ecuatoriana en el 2011, según cifras de los Organismos Internacionales, como la CEPAL, tuvo un crecimiento importante, ahora más cercano a las cifras de nuestros vecinos. Los sobresaltos políticos, que siempre inquietan e influyen en el desempeño de los negocios, no ha estado ausente.

Una vez más, el País ha sido beneficiario de los altos precios del petróleo, que siguen siendo un puntal fundamental, pues éstos junto a otros ingresos, han permitido sostener el gasto público que en el 2011 ha crecido de manera importante. El sector público se ha convertido en el mayor comprador

La inseguridad sigue teniendo protagonismo y es un enemigo de la actividad empresarial privada, que continúa viéndose obligada a invertir ingentes recursos para contrarrestarla, distrayendo recursos que deben ser utilizados en el giro del negocio. Prueba de ello es, como mencioné en mi informe anterior, que "... prácticamente todas las familias han sufrido el desate de la delincuencia, lo que les obliga a destinar una parte cada vez mayor de sus ingresos en asegurar su familia y sus bienes, dejando de lado la adquisición de otros productos y servicios.

La desconfianza del mercado internacional en Ecuador, sigue afectando nuestras relaciones comerciales y eso influye directamente en la liquidez de las empresas, especialmente de las pequeñas como la nuestra, pues no existe la posibilidad de acceder al crédito de los proveedores del exterior. Los problemas de Aduana, relacionados con la clasificación arancelaria de algunos productos que importamos, han sido superados en gran medida, sin embargo aún persisten, como en el caso de los monitores y proyectores, que están pagando aranceles muy altos, encareciendo su precio final al consumidor y consecuentemente su demanda.

Con estos antecedentes, que de manera resumida los he expuesto, paso a hacer el análisis de los resultados de la Compañía.

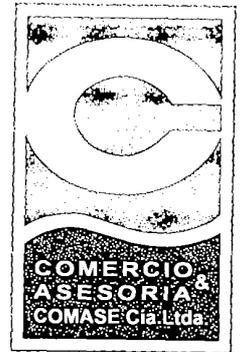
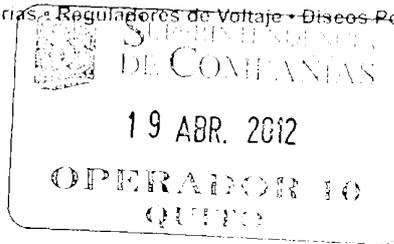
Creo necesario iniciar el análisis comentando lo sucedido con los ingresos efectivos del período, provenientes de nuestras ventas, pues ellos dan sustento a los gastos e inversiones que se realizaron.

En el 2011 los ingresos obtenidos por la Compañía alcanzaron cifras record, precisamente basados en la conclusión y por tanto cobro de los trabajos del contrato de infraestructura y el éxito alcanzado en las ventas de la nueva línea de negocios, y claro son muy superiores a los de cualquier otro año, incluyendo

[Faint signatures and lines]

COMERCIO & ASESORIA COMASE CIA. LTDA.

Monitores LCD y Plasma • Projectores Multimedia • Pantallas de Proyección • Pizarras Interactivas
Redes Eléctricas y de Datos • Switches • Routers • UPS • Baterías • Reguladores de Voltaje • Diseños Portales



el anterior. Es necesario recalcar esto, porque el contrato grande se ha terminado en febrero de 2011 y su pago principal se ha dado durante este período.

Hay que tener presente que para mantener estos resultados, será necesario conseguir otro contrato similar o varios que aporten igual, lo que es difícil. Por tanto, hacer un análisis o proyectar los gastos del 2012 en base a los niveles de ingresos del 2011 sería un grave error.

En el análisis de la estructura de los ingresos totales, tenemos que los cobros realizados por el Contrato de redes del año 2010 representan cerca del 30% de ellos. La nueva unidad de negocios ha generado más del 50% de los ingresos y nuestra tradicional línea de soluciones audiovisuales lo restante, con una ligera tendencia a la baja, lo que se explica por la dedicación de recursos a la nueva línea.

Como consecuencia obvia, los costos y gastos han crecido también, debido por supuesto a la demanda de equipos, materiales, movilización y financiamiento que necesitamos, especialmente hasta mayo del 2011, que es cuando finalmente pudimos cobrar los valores del contrato de redes. La necesidad de acudir a financiamiento de terceros ha sido menor que el año anterior, pero aún está presente.

Como hemos mencionado antes, también los altos costos de transporte internacional, por los altos precios del petróleo entre otras causas, y los pagos de aranceles altos, encarecen los productos y elevan los costos y gastos del período.

Sobre este tema, ratificamos nuestra firme decisión y convicción de mantenernos fieles a la Ley y velar por mantener los puestos de trabajo de nuestro personal.

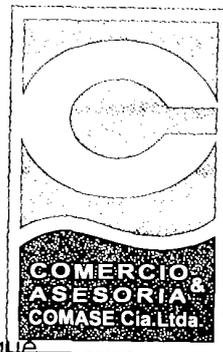
En este año hemos podido aplicar el crédito tributario del 2010 y hemos cumplido puntualmente con todas nuestras obligaciones: pago del impuesto a la renta, reparto de utilidades, entre otros.

Es obvio concluir que a pesar de haber crecido en términos absolutos en nuestros ingresos, nuestra rentabilidad no ha crecido como habríamos deseado, principalmente por el nivel de costos y gastos que hemos tenido, que dicho sea de paso son absolutamente necesarios para cumplir con nuestros compromisos. Lo que hemos hecho también es, no solo cumplir con las exigencias legales de niveles de remuneración, sino que hemos mejorado los ingresos de nuestros colaboradores, en la medida de nuestras posibilidades.

1994 18 AÑOS 2012

COMERCIO & ASESORIA COMASE CIA. LTDA.

Monitores LCD y Plasma • Projectores Multimedia • Pantallas de Proyección • Pizarras Interactivas
Redes Eléctricas y de Datos • Switches • Routers • UPS • Baterías • Reguladores de Voltaje • Discos Portales



Lamentablemente, debemos referirnos nuevamente al grave problema que significa la corrupción, especialmente para quienes, por convencimiento, principio y formación no participamos de ella y nos vemos marginados de varios negocios.

Siempre será importante demandar un desempeño más eficiente y correcto de los organismos de control tanto público como privado, como otra forma de garantizar la permanencia en las actividades de quienes cumplimos cabalmente con todas nuestras obligaciones fiscales, laborales y sociales.

La situación financiera de la Compañía la hemos mantenido sólida, como ha sido la decisión permanente de esta administración y sus accionistas. Esto puede evidenciarse pasando revista a algunas razones financieras básicas, y se llegará a la conclusión de que gozamos de una excelente situación.

Continuamos con nuestra política de seriedad absoluta y cumplimiento estricto en nuestras obligaciones con nuestros proveedores internos y externos, así como con el fisco y nuestros colaboradores. Esto nos permite mantener un alto nivel de confianza en nuestra gestión y compañía,

Las cuentas por pagar a proveedores fundamentalmente, están respaldadas por los cobros pendientes que quedan para el siguiente ejercicio.

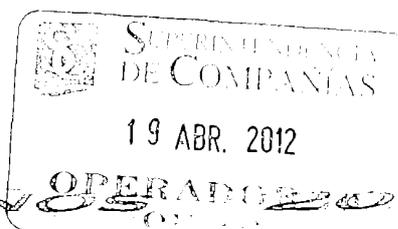
Mantenemos nuestro patrimonio y hemos alcanzado una rentabilidad que la consideramos apropiada, dadas las condiciones del mercado y el inicio de una nueva Unidad de Negocios.

En resumen, podemos decir que nuestra compañías tiene una muy buena situación financiera, con un entorno laboral libre de problemas y que hemos conseguido solidificar nuestro posicionamiento demostrados ante nuestros Clientes, Proveedores empleados y organismos de control y tributarias.

Seguiremos luchando junto a nuestros colaboradores por mantener lo bueno, mejorar las falencias y no claudicar nunca en nuestros principios.

Atentamente

Econ. Jimmy A. Rivadeneira Flor
GERENTE GENERAL



1994

18 AÑOS OPERADOR 2012