

INFORME ANUAL DE GERENTE DE DIPROMEDICO CIA. LTDA.

EJERCICIO ECONOMICO 2013

Señores Accionistas:

En mi calidad de Coordinador General de DIPROMEDICO CIA. LTDA., desde el seis de Junio del 2013 y dando cumplimiento a mis obligaciones conforme consta del mandato otorgado y conforme a las disposiciones estatutarias de la Empresa y a los reglamentos de la Superintendencia de Compañías, doy a conocer el informe correspondiente al ejercicio económico 2013.

Una vez examinado el balance de la Empresa y sus anexos, que me han sido entregados por la Contadora de la Compañía, puedo indicar sobre la base de información que se me ha proporcionado, que el mismo ha sido preparado atendiendo a los principios generales de contabilidad y bajo la normativa vigente en el país, incorporando normas internacionales, conforme disposiciones legales y reglamentarias vigentes.

Durante el ejercicio económico del año 2013 la compañía DIPROMEDICO CIA. LTDA. logra obtener un resultado positivo en las cuentas del Balance General con respecto al obtenido en el año 2012 demostrando una alza en su línea de crecimiento mantenido en los últimos 3 años. A pesar que el Activo Corriente ha disminuido en un 6.27%, el Patrimonio se incrementó en un 42.73% y las utilidades tuvieron un crecimiento de un 186.88%.

En cuanto a los ingresos, el movimiento del año 2013 se incrementan en un 110.59% con relación al año 2012.

Los Gastos han disminuido de un 23.98% sobre las ventas a un 19.10%, esto se debe fundamentalmente al incremento en las ventas. El costo de ventas ha pasado de ser el 67.59% en el 2012 al 69.80% en el 2013.

De la información que se ha expuesto y analizado líneas arriba, se desprenden algunas recomendaciones:



DIPROMEDICO Cía. Ltda.

IMPORTADORES Y DISTRIBUIDORES DE PRODUCTOS
MEDICOS Y ODONTOLÓGICOS

- 1) Continuar con el plan de reingeniería financiera, orientada a disminuir el capital de trabajo (Cartera más Inventarios), a fin de lograr que el mismo rote un mayor número de veces en el año, tornando a la empresa más rentable.
- 2) Trabajar en una reingeniería de gastos de manera que se logre disminuir el impacto de los mismos en los resultados.
- 3) Buscar mejorar la rentabilidad de los productos a través del crecimiento de las ventas en las Sucursales Propias donde se puede lograr mejor precio de los mismos.
- 4) Armar un plan de Mercadeo tanto para la línea odontológica como médica, para el período Abril 2014, Marzo 2015.
- 5) Implementar el plan de control interno.
- 6) Establecer Políticas y Revisiones a nuestro esquema de establecer los precios PVP.

Los resultados del año 2013, nos han permitido mantenernos como una de las empresas líderes en el mercado ecuatoriano, pero es necesario que no descuidemos la gestión de optimización de la gestión interna con las miras de mejorar la rentabilidad de la compañía.

Cuenca, Abril del 2013

DIPROMEDICO CIA. LTDA.

Ing. Teodoro Jaramillo G.

COORDINADOR GENERAL

DIPROMEDICO CIA. LTDA

MATRIZ CUENCA:

Direc.: Calle Simón Bolívar # 5-78
Telfs.: (593-7)- PBX: 2822538 - 2842352
Fax: (593-7)-2846155
Cuenca - Ecuador

Direc.: Santa María E4-143
Telfs.: (593-2)-2529308 - 2558347
Fax: (593-2)-2558348
Quito - Ecuador

Direc.: San Gregorio OE 2-88
y Versalles
Telfs.: (593-2)-2521178 - 2239242
Quito - Ecuador

Direc.: Luque 6-53
y García Avilés
Telfs.: (593-4)-2513790
Fax: (593-4)-2512104
Guayaquil - Ecuador