



Di Pro Médico RM Cia. Ltda.

IMPORTADORES Y DISTRIBUIDORES DE PRODUCTOS
MEDICOS Y ODONTOLÓGICOS

INFORME GERENCIAL ANUAL

DIRPOMEDICO CIA. LTDA.

EJERCICIO ECONÓMICO 2010

Señores Accionistas:

En mi calidad de Gerente de DIPROMEDICO CIA. LTDA., desde el primero de marzo de 2010 y dando cumplimiento a mis obligaciones conforme consta del mandato otorgado y conforme a las disposiciones estatutarias de la Empresa y a los reglamentos de la Superintendencia de Compañías, doy a conocer el informe correspondiente al ejercicio económico 2010, teniendo en cuenta que se ha desarrollado en lo que respecta a los tres primeros meses del año, fuera de mi ámbito de ejercicio como representante de esta Empresa.

Una vez examinado el balance de la Empresa y sus anexos, que me han sido entregados por la Contadora de la Compañía, puedo indicar sobre la base de la información que se me ha proporcionado, que ha sido preparado atendiendo a los principios generales de contabilidad y bajo la normativa vigente en el país, incorporando normas internacionales, conforme disposiciones legales y reglamentarias vigentes, para lo cual recomiendo cumplir con las comunicaciones que al respecto hemos entregado al Servicio de Rentas Internas (SRI).

Durante el ejercicio económico del año 2010 la compañía DIPROMEDICO CIA. LTDA. logra obtener un resultado favorable con respecto al obtenido en el año 2009, demostrando una leve alza en su línea de crecimiento mantenido en los últimos tres años. Tenemos un incremento del 2% en el total del activo corriente, el patrimonio se incrementó en un 28% y una reducción en utilidades de un 36%.

En cuanto a los ingresos, el movimiento del año 2010 alcanza un incremento del 38% respecto del año anterior. Por la cual se torna inminente desarrollar programas y proyectos que impulsen la venta a nivel nacional, incorporando sectores del mercado al que no hemos atacado directamente y soportándonos en las ventas a través de nuestros distribuidores. Esperamos incursionar en áreas de trabajo a las que no hemos atacado todavía y que darán frutos a corto plazo como el ordenamiento en ventas, la incorporación de normas internacionales de calidad en procesos y la apertura de puntos de venta. Se cumplirán también a través de la organización del departamento técnico y fidelización de nuestros clientes actuales y futuros.



Di Pro Médico RM Cia. Ltda.

IMPORTADORES Y DISTRIBUIDORES DE PRODUCTOS
MEDICOS Y ODONTOLÓGICOS

La cartera por su parte ha tenido una mínima reducción, en la cartera corriente en un 13%; y una reducción de la cartera de 31 a 60 días en un 9%.

Importante será incorporar a la estructura asesorías que nos ayuden a dilucidar con mayor exactitud, las razones que han ocasionado esta distorsión en nuestra línea de crecimiento. Tal vez se deba a la implementación del nuevo sistema de contabilidad y ventas el que en un principio generó graves problemas que se han superado paulatinamente y que generaron desorden en la información y por ende falta de revisión de valores de ventas y cartera, problema que por razones obvias estarán superadas en el 2011 demostrado a través del cierre de balance y su respectiva validación en la información.

Los resultados del año 2010 nos han permitido mantenernos como una de las empresas líderes en el mercado ecuatoriano, pero es necesario que no descuidemos la competencia, lo cual crea la expectativa de superar los índices de crecimiento del año 2010 en el ejercicio económico 2011.

Cuenca, Abril de 2010.

Cordialmente,

Dr. Paúl Ullaubi Peña
GERENTE GENERAL
DIPROMEDICO CÍA. LTDA.