

**INFORME DEL GERENTE A LA ASAMBLEA GENERAL DE ACCIONISTAS
DE HALSEG CIA. LTDA. POR EL EJERCICIO DE 2013**

Señores Accionistas:

Con el fin de dar cumplimiento con las disposiciones establecidas en la Ley de Compañías y su Reglamento, en calidad de Gerente de la Compañía HALSEG CIA. LTDA., tengo a bien someter a consideración de la honorable Junta General Ordinaria de Accionistas el presente informe por el ejercicio concluido al 31 de Diciembre de 2013.

A.- CONSIDERACIONES GENERALES:

Para empezar debo manifestar que en el ejercicio económico 2013, así como los años que le precedieron han sido difíciles para todo el país, para el sector empresarial en general y en particular para nuestro sector, debido a los factores que pude resumirse en los siguientes:

1. - Acontecimientos especialmente de carácter político, tanto de acción como falta de decisión han sido los factores que han gravitado negativamente sobre las inversiones.
2. - La falta de una política de Estado sobre las inversiones provocó un estancamiento de la producción, aumento del desempleo y como consecuencia de ello un notable crecimiento de la pobreza y delincuencia
3. - Las ventas como en años anteriores estuvo dirigida tanto al sector público como privado, teniendo graves problemas en la recuperación de cartera vencida del sector público.

B.- RESULTADOS FINANCIEROS DEL EJERCICIO

Este informe analiza los Estados Financieros cortados al 31 de Diciembre de 2013, para determinar la situación patrimonial de la Empresa, los coeficientes de rentabilidad para así llegar a las conclusiones y determinar las recomendaciones tendientes a evaluar la gestión de la administración.

1. - OBJETIVOS

De los resultados obtenidos en el presente ejercicio se puede destacar que los objetivos propuestos en cuanto a las ventas diríamos que se han logrado, pues los ingresos se han registrado en el orden de los \$ 872508.39 dólares, con un costo de ventas de \$

843083.75 dólares que alcanzaron a cubrir el elevado crecimiento del rubro de gastos sobre todo en lo que tiene que ver con el rubro de sueldos del personal, así como los gastos administrativos y de comercialización.

C.- RECOMENDACIONES

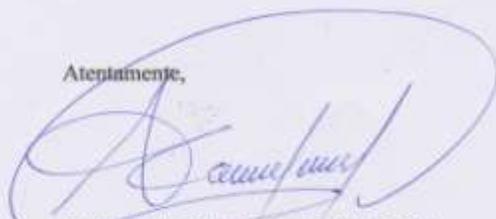
- Mi propuesta con relación a la gestión para el 2014 será de tratar de buscar una vía acertada para promocionar e incrementar las ventas, realizando un profundo estudio de mercado, incrementando vendedores en la ciudad de Quito para poder competir en cuanto a calidad y precios ya que cada día se hace más difícil competir en el mercado y aún más tomando en consideración el incremento de la competencia
- Controlar los rubros de costos de ventas así como gastos generales y de comercialización.
- Lograr un estricto control en el departamento de ventas a fin de mejorar su gestión en la política de cobros.

E.- CONCLUSIONES

Si bien el año 2013 constituyó para la empresa un año bastante difícil no hubo pérdidas, por lo contrario la poca utilidad permitió tener una visión más amplia y objetivos muchos más claros donde todos aumemos esfuerzos para ubicar a la empresa en un mejor sitio y obtener mejores utilidades.

Con la seguridad que mi gestión administrativa realizada en el presente ejercicio cumple con los requerimientos de la Honorable Junta, cumplo expresarle mis agradecimientos por la confianza depositada en mi persona y espero que en el ejercicio que viene logremos que nuestros objetivos proyectados se cumplan en el 100%.

Atentamente,



FABIAN ALZAMORA ALZAMORA
GERENTE GENERAL