51057

DIMPEXA
ECUADOR Cía. Ltda.
Raúl Padilla y Av. Occidental, Calle C, No. 95, Tel. 2801266 - TeleFax 2801267, P.O.BOX 17-17-656,
E-Mail: acheca@attglobal.net Quito-Ecuador

Quito, 18 de Enero del 2008

REF: INFORME DEL GERENTE GENERAL AÑO 2007

Señores Socios:

En el Ejercicio económico del año 2007, hemos sufrido algunos impactos en nuestra actividad comercial, generados tanto desde el punto de vista de la provisión de materias primas competitivas como la falta de desarrollo de nuevos productos por parte de nuestros clientes farmacéuticos en Ecuador.

La creciente oferta de productos de origen Chino e Indú principalmente, no han permitido que nuestros productos de origen europeo tengan suficiente acogida por parte de la industria nacional, situación que ha provocado también de nuestra parte, solicitar a nuestros proveedores la búsqueda de nuevas fuentes de abastecimiento de productos de similar origen que la competencia. Aparentemente, la provisión de materias primas farmacéuticas en Ecuador por parte de los laboratorios e intermediarios, cada vez más dirigen su preocupación al precio de compra de los insumos, a pesar de que ello conlleve a una menor calidad del producto, dentro de un marco de calidad suficiente o aceptable, con el fin de mantenerse en el negocio.

Adicionalmente, a pesar de que el mercado farmacéutico ecuatoriano pueda indicar índices de crecimiento en sus ventas anuales, nuestra empresa no ha tenido mayor oportunidad de participar de este incremento, pues, todo indica que el crecimiento se debe principalmente a la comercialización de productos terminados importados y no a fabricación de producto nacional.

El futuro se pone muy incierto; la falta de inversión y competitividad en la fabricación de medicinas nacionales hace que el negocio farmacéutico ecuatoriano se direccione cada vez más a la comercialización de medicinas importadas, e incluso se considera la posibilidad de que gran parte de los laboratorios nacionales trasladen su producción a países vecinos donde los factores de producción y sus convenios comerciales brinden ventajas competitivas para seguir en el negocio farmacéutico de la región.

Sin embargo, dentro de este entorno económico y, considerando nuestras claras limitaciones de recursos, realizamos una fuerte gestión de promoción y ventas de nuestros productos. Todo este esfuerzo realizado, nos ha presentado los siguientes datos para el período 2007.

De acuerdo a los resultados presentados en nuestros estados financieros correspondientes al año 2007, nuestra empresa ha logrado obtener una utilidad del ejercicio de US$ 146,96 dólares americanos U.S.A.

Es importante recalcar que todos los costos y gastos incurridos han sido los mínimos necesarios para el logro y manejo de nuestros negocios, como lo indica nuestros estados financieros correspondientes.

Esperamos que para el año 2008, nuestra empresa pueda generar mejores resultados, en base a un mejoramiento de nuestros mercados, competitividad de productos y desarrollo de nuevos proveedores y clientes, dentro de una economía que genere mejores condiciones de inversión y competitividad.

Una vez más reitero mi agradecimiento a ustedes por la confianza depositada en mi persona y por la colaboración recibida.

Sin otro particular, quedo de ustedes,

Atentamente,
DIMPEXA ECUADOR CIA. LTDA.
Ing. Luis Alfredo Checa Bustamante
GERENTE